



Trade Finance & Cash Management-konsulent – med base på Sjælland

Vær med til at forme fremtidens Trade Finance- og Cash Management-løsninger og – med base på Sjælland – gøre en forskel for erhvervsrådgivere og -kunder i en stærk sparekasse i vækst

Har du lyst til en plads i maskinrummet på landets 7. største pengeinstitut? Være tæt på det strategiske arbejde i Sparekassen Kronjyllands ambitiøse mål om at blive endnu større, stærkere og smidigere på erhvervsområdet? Kan du – med andre ord – gøre hverdagen lettere for erhvervsrådgiverne og skabe løsninger, der kan mærkes direkte hos vores erhvervskunder? Så er du måske vores nye Trade Finance & Cash Management-konsulent, som vi ønsker at udvide vores stærke forretningsudviklingsteam med. Vi har nemlig et mål om at positionere Sparekassen Kronjylland endnu stærkere som erhvervsbank. Vi har de seneste år fået flere nye erhvervskunder – ikke mindst på Sjælland, hvor vi om lidt har 14 afdelinger.

Din opgave og hverdag

Med fysisk base på Sjælland – men med fagligt og teammæssigt tilhørsforhold i Forretningsudvikling på Sparekassen Kronjyllands hovedsæde i Randers – skal du gøre en forskel indenfor produkter, koncepter, løsninger og rådgivning til vores Trade Finance & Cash management-kunder. Du kan se frem til at få et tæt samarbejde med især vores erhvervsrådgivere på Sjælland. Du er tæt på de kunder og afdelinger, der skal bruge de løsninger, du er specialist i og med til at udvikle.

Samtidig får du cirka 20 kolleger i Forretningsudvikling i Randers – med fagchefer, forretningsudviklere, og konsulenter. Din nærmeste leder er forretningsudviklingschefen for erhverv. Du får to sparringspartnere med samme titel og arbejdsområde som dig, som du kommer i fagligt team med. Selvledelse, geografisk fleksibilitet og samarbejde på distancen bliver derfor også en naturlig del af din hverdag.

Gennem dine indsatser kan du se frem til at sætte et reelt aftryk på vores rådgivning på et vigtigt fagområde og til løbende at omsætte forretningens behov til konkrete løsninger og værktøjer inden for betalings- og handelsstrømme.

Sådan bliver du en succes i jobbet

Nedenfor kan du se, hvordan vi forestiller os, at du bliver en succes i jobbet.

Efter 100 dage er du godt inde i opgaverne og føler dig hjemme i Sparekassen. Det er især lykkedes, fordi:

- Du har gennemgået vores målrettede onboardingprogram, hvor du har fået en grundig introduktion til dit team og Trade Finance-/Cash Management løsninger. Du har derudover fået et indblik i Sparekassens erhvervsstrategi og teamets bidrag til den.
- Med afsæt i din struktureret opgavetilgang og kommunikationsevner er du godt i gang med at behovsafdække og rådgive vores sjællandske kunder inden for både udlandsforretninger, eksportstøtteordninger, Cash Management og digitalisering af kundernes forretning. Det gør du med stor selvstændighed, da du på forhånd har solid erfaring med Trade Finance og en dyb forståelse for erhvervskundernes behov på dette område. Enten har du også tilsvarende erfaring og viden inden for Cash Management eller mod på hurtigt at opbygge det. Samtidig tilbyder teamet dig naturligvis løbende sin hjælp.
- Du vidensdeler og sparrer tæt med erhvervsrådgiverne og de to øvrige Trade Finance - og Cash Management - konsulenter. Du rækker naturligt ud, når du har spørgsmål, brug for hjælp eller forslag til noget, vi kan gøre endnu bedre.
- Du er positiv, nysgerrig og interesserer dig for dine kolleger og er derfor hurtigt blevet en del af det faglige og sociale fællesskab. Du trives med en hverdag, hvor du både arbejder fra din base i en af vores sjællandske afdelinger, er til stede i de øvrige erhvervsafdelinger, deltager i kundemøder og efter behov arbejder/deltager i aktiviteter hos Forretningsudvikling i Randers.

Om et år er du en vigtig nøglespiller i at sikre et fortsat attraktivt værditilbud inden for Trade Finance og Cash Management – til både erhvervskunder og -rådgivere. Det lykkes du særlig godt med, da:

- Du løser langt størstedelen af dine CM- og TF-opgaver selvstændigt og er med til at give input til roadmaps og udvikle fagområdet både som helhed og i de konkrete løsninger. Da du arbejder struktureret og har overblik er du blevet en central spiller i hele udviklingsforløbet – fra den første spæde idé til implementering af den færdige løsning.
- Dine stærke kommunikations- og formidlingsevner gør, at du omsætter komplekse problemstillinger og løsninger til klare budskaber for kunder og rådgivere. Derudover er du god til at opbygge stærke relationer til dem, du samarbejder med.
- Du holder dig fagligt opdateret og deltager engageret i at udleve og udvikle vores værditilbud. Det gør du også ved at deltage i udviklingsprojekter med vores datacentral, NBS, og i forskellige faglige netværk. Du er også bindeled til Sparekassens samarbejdspartnere inden for Trade Finance og Cash Management.
- Du tager naturligt ansvar for sammen med teamet at implementere nye tiltag inden for fagområdet, have opdaterede arbejdsgange og planlægge uddannelsesaktiviteter for rådgiverne. Derudover deltager du ved

implementering af nye kunder, så de fra start oplever vores værditilbud.

- Dit geografiske mindset er fleksibelt – også i forhold til at deltage i team- og afdelingsaktiviteter i Randers og til i ferieperioder at hjælpe med at dække kundemøder i Jylland.

Hos os får du rig mulighed for at udfordre dig selv og for at udvikle og dygtiggøre dig som specialist. Det gør du blandt andet gennem et voksende ejerskab for dine opgaver, men også ved, at du løbende har adgang til sparring, viden og efteruddannelse. Du får for eksempel også et spændende samarbejde med en bred kontaktflade i hele organisationen.

Du bliver derudover en del af en sparekasse med stærke værdier og en forretningsorienteret familiekultur, hvor vi interesserer os for hinanden og skaber resultater sammen som et hold. Det betyder blandt andet, at du får gode kolleger på din base på Sjælland, men også, at du bliver inviteret ind i et fagligt, sjovt, og uformelt fællesskab med kollegerne i Forretningsudvikling. Vi ved, at der er andet end arbejdet, der fylder i dit liv. Du kan derfor også se frem til fleksible rammer, så du i høj grad har indflydelse på din egen arbejdsdag.

Får du nye interesser på den lange bane, er vi også en stor organisation med mange forskellige udviklings- og jobmuligheder.

Du får også en attraktiv ansættelsespakke med 7 ugers ferie og frihed, 11,65 % i pension, 3,25 % i ferietillæg, sundheds-, tand- og ulykkesforsikring, adgang til leje af feriehuse, rabataftaler og favorable vilkår som kunde i vores Medarbejderbank.

Vi har de seneste år åbnet flere nye afdelinger ikke mindst på Sjælland og har ifølge EPSI's seneste tilfredshedsundersøgelse endnu engang landets mest tilfredse bankkunder – både blandt private og erhverv.

Kom og vær med til at udleve erhvervsstrategien i et pengeinstitut i vækst – og få mere end 1.000 nye kolleger.

Arbejdssted:

En af vores afdelinger på Sjælland – og i et vist omfang Randers

Se afdelingen Forretningsudvikling her.

Jobtype:

Fuldtid

Ansøgningsfrist:

Hurtigst muligt. Vi holder løbende samtaler og fjerner stillingsopslaget, når vi har fundet vores nye kollega.

Forventet tiltrædelse:

Efter nærmere aftale

Flere oplysninger kan du få hos:

Forretningsudviklingschef for erhverv Claus Pedersen: 60 29 15 80

HR-partner Camilla Højbjerg Dyhr: 93 94 52 09

**Sparekassen
Kronjylland**

Sjælland, Sjælland
www.sparkron.dk

Ansøgningsfrist

Løbende jobsamtaler
Trade Finance & Cash Management-konsulent
– med base på Sjælland

Kontaktperson

Claus Pedersen
[60 29 15 80](tel:60291580)
kontakt@finans kandidaten.dk