



Kan du rådgive, sælge og opbygge stærke relationer til erhvervslivet på Østsjælland?

- Vil du rådgive, sælge og skabe stærke relationer til erhvervslivet i Østsjælland?
- Har du erfaring med rådgivning og salg til erhvervskunder – eller ambitioner om at udvikle dig inden for salg og rådgivning til erhvervssegmentet?

Fordi personlig rådgivning kræver personligt overskud og det får du hos os.

Hos GF tror vi ikke på opkaldscentre og samlebåndsarbejde. Vi tror på det lokale møde, stærke relationer og på at være tæt på vores medlemmer. Her får du friheden og rammerne til at gøre det, du er bedst til: at rådgive, skabe tillid og finde de rigtige løsninger til vores medlemmer.

Din hverdag med kant og mening

Du bliver den foretrukne rådgiver og sparringspartner for lokale erhvervskunder. Med afsæt i Roskilde rådgiver du mindre virksomheder om deres forsikringsbehov og sammensætter løsninger, der skaber tryghed og understøtter deres forretning. Du får ansvaret for din egen kundeportefølje og opbygger stærke relationer til erhvervskunder på tværs af brancher. Hos os er kunderne ikke bare numre, de er medlemmer og medejere som du opbygger en tæt relation til. Det giver en anden dialog, og du får lov til at gøre en forskel, der kan mærkes helt ude i de lokale postnumre.

Det får du hos os (og som du sikkert savner i dag):

- **Udvikling:** Vi investerer i dig, om nødvendig *brancheuddannelsen* indenfor erhverv. Du får faglig sparring og mulighed for at dygtiggøre dig løbende.

- **Et team, der er et hold:** Vi er 20 kollegaer, der har det sjovt og hyggeligt sammen vi hjælper hinanden også med de svære sager. Her står du aldrig uden flere livliner.
- **Fleksibilitet er en selvfølge:** Vi ved, at privatliv og arbejdsliv skal hænge sammen. Du får en hverdag, hvor der er plads til *hele* dig.
- **Hele pakken:** Attraktiv løn, bonusordning, pension, tandforsikring og sundhedssikring.

Vi leder efter dig, der:

- Har erfaring med at rådgive og sælge til erhvervskunder – Har du erhvervsuddannelsen fra Forsikringsakademiet vil det være et plus, men det er ikke et krav for den rette kandidat.
- Elsker dialogen, om den er på telefon, mail eller face-to-face på fysiske møder.
- Er en holdspiller med stort H, der bidrager til den gode stemning på kontoret.
- Nyder en hverdag fyldt med dialog på telefonen, fysiske møder og lokal tilstedeværelse

Klar til at skifte spor?

Vi holder samtaler løbende, så vent ikke. Upload dit CV og din ansøgning senest d. **23. oktober 2026**.

Vil du høre om stemningen på kontoret før du søger?

Så kontakt erhvervschef Eik Melby på 51202824.

GF Forsikring – Østsjælland

Køge, 4600 Køge
www.gfforsikring.dk

Ansøgningsfrist

23. oktober 2026
Kan du rådgive, sælge og opbygge stærke relationer til erhvervslivet på Østsjælland?

Kontaktperson

Eik Melby
[51202824](tel:51202824)
kontakt@finanskandidaten.dk