



Finanskandidaten søger rådgiver til nye kunder eller eksisterende portefølje i Jyske Bank område Lyngby.

Vi søger en rådgiver med interesse for at yde helhedsrådgivning.

Vi vil gerne møde dig, uanset om du helst ønsker at møde de mange nye gode kunder som søger os, eller imødekomme vores eksisterende gode boligkunders behov for nær og professionel rådgivning.

Vi tilpasser rollen til dit erfarings niveau, hvor du som minimum er færdiguddannet rådgiver.

Roller kan besættes i en af vores områdes tre afdelinger: Lyngby, Furesø og Søborg

Vi søger en ny kollega til vores team af dygtige rådgivere.

Er det dig? Så står vi klar til at byde dig velkommen til en kreativ og faglig arbejdsplads, hvor du får:

- et dygtigt og erfarent hold af gode rådgiverkolleger, ledere og specialister
- frihed til at finde de løsninger, som hjælper dine kunder bedst på vej
- opbakning fra et stærkt bagland og fleksibilitet i hverdagen
- plads til at fokusere på kunder og kundetilfredshed – vi har gode systemer og et servicecenter, der bakker op om det administrative.

En hverdag med kundetilfredshed i centrum.

Vores vigtigste succeskriterie er tilfredse kunder. Som rådgiver skal du ikke bare tale dine kunder efter munden, men også turde udfordre dem. Målet er, at de går fra dialogen med ro i maven og oplevelsen af kompetent rådgivning, der

kom omkring elementer i økonomien, de måske ikke selv havde overvejet.

Du bliver en succes når du:

- yder personlig rådgivning til privatkunder
- er opsøgende og imødekommende
- prioriterer kontakten med kunderne højt
- holder din kalender opdateret med kundemøder (typisk 5 om ugen)
- sørger for, at kunderne oplever, at vi er på forkant og skaber værdi
- skaber ambassadører blandt dine kunder

Vi har selvfølgelig sat rammerne, men du får stor fleksibilitet til selv at forme, hvordan du bedst løser opgaven. Det gælder både i forhold til at booke møder og til, hvordan du tilrettelægger din arbejdsuge.

Få hjælp fra et stærkt bagland så du kan koncentrere dig om kunderne

Dit vigtigste fokus er altså dine kunder. Derfor har vi både systemer og et servicecenter, der støtter om dit arbejde, så du kan fokusere på det, du er bedst til. Vi er ofte 2 kolleger om en opgave. På den måde kan vi komme hele vejen rundt om kunden og tilbyde den bedste rådgivning på tværs af kompetenceområder. Det betyder også, at du altid har støtte, opbakning, et godt fagligt miljø og mulighed for at udvikle dig.

Ansøgning

Ræk ud til vores eksterne rekrutteringspartner fra Finanskandidaten, Nanna Boye Nielsen, for mere info omkring stillingen, eller søg ved at afgive din interesse via ansøg knappen. – Vi behøver ikke dit CV og ansøgning i første omgang, vi vil hellere høre fra dig og tage en dialog om muligheden.

Vi afholder samtaler løbende og forbeholder os retten til at afslutte rekrutteringen, når vi finder rette kandidat.

Vi oplever mangfoldighed som en fordel i vores opgaveløsning og i vores fællesskab. Derfor opfordrer vi alle til at søge.

Vi ser frem til at høre fra dig.

Kom tættere på Jyske Bank-koncernen

Vi vil anbefale dig at besøge Jyske Banks [karrieresite](#) og få et indblik i, hvordan det er at arbejde hos Jyske Bank.

Jyske Bank

Klampenborgvej 203, 2800 Lyngby
www.jyskebank.dk

Ansøgningsfrist

Løbende jobsamtaler
Rådgiver

Kontaktperson

Nanna Boye Nielsen
[61778090](tel:61778090)
Nanna@finanskandidaten.dk