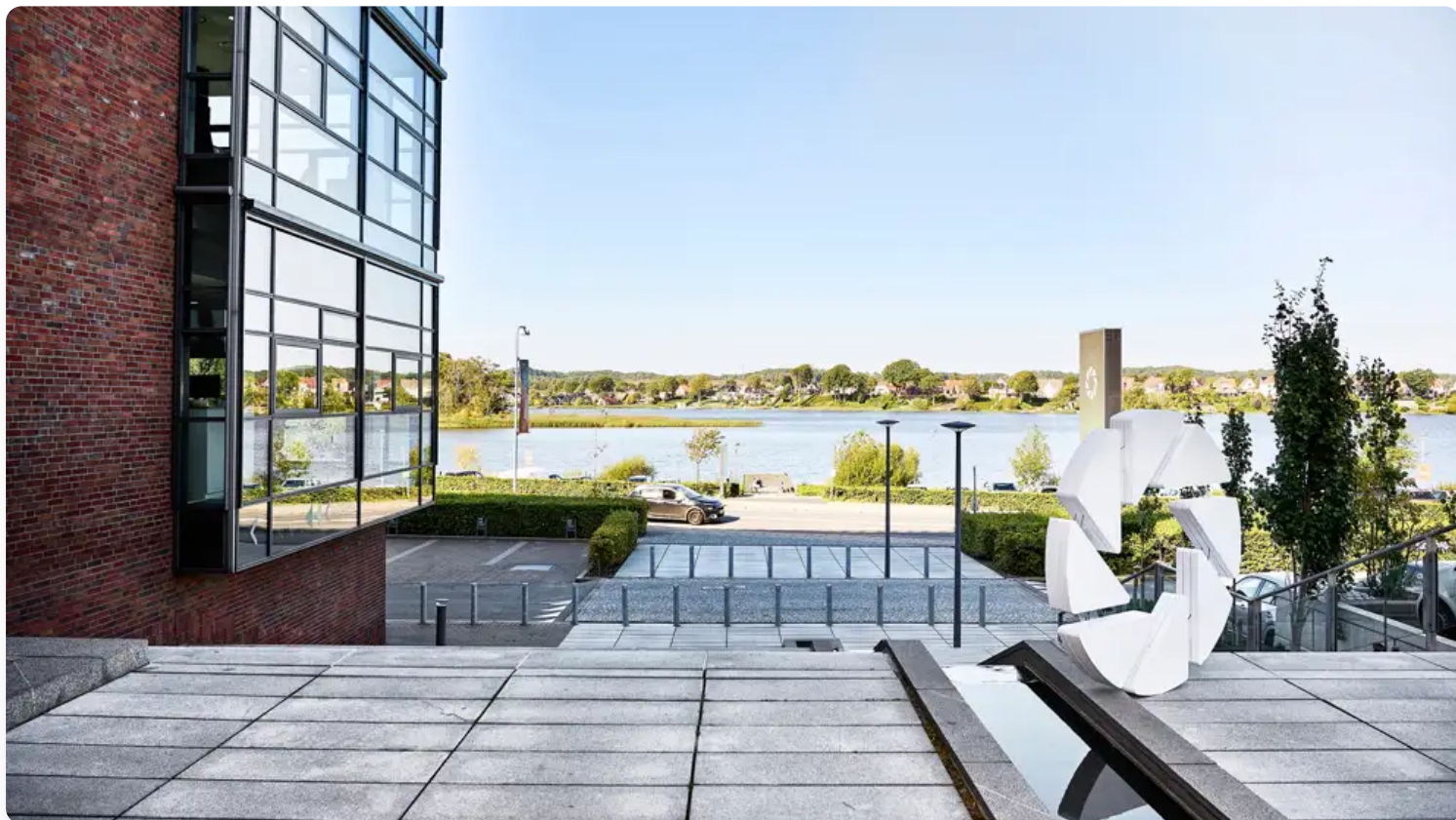




Privatrådgiver til virksomhedsejere og formuende kunder

Trives du med kunder, der forventer mere end almindelig bankrådgivning, og motiveres du af at skabe løsninger, hvor privatøkonomi, virksomhed og formue hænger sammen?

Hos os får du mulighed for at arbejde med nogle af de mest interessante privatkunder og virksomhedsejere i Storkøbenhavn. Du bliver en del af to velfungerende afdelinger på Amager og Amaliegade, hvor høj faglighed går hånd i hånd med en uformel kultur, godt kollegaskab og plads til selvstændige beslutninger.

Din daglige placering bliver i afdelingen på Amaliegade.

Om jobbet

En stor del af din hverdag består i at mødes med virksomhedsejere og formuende kunder, hvor du rådgiver om boligfinansiering, investering, pension og formueplanlægning.

Du kommer desuden til at arbejde tæt sammen med erhvervsrådgivere, så kundernes privatøkonomi og virksomhed hænger tæt sammen, og du er med til at identificere muligheder, der skaber værdi på tværs af hele engagementet.

Dine vigtigste opgaver bliver at:

- Rådgive virksomhedsejere og formuende kunder om deres samlede økonomi.
- Opbygge porteføljen og udvikle stærke kunderelationer.
- Identificere nye muligheder og skabe værdi på tværs af kundens engagement.
- Samarbejde med erhvervsrådgivere og specialister om komplekse kundebehov.
- Bidrage til vækst gennem god rådgivning og høj kundetilfredshed.

Hvem er du?

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring som privatrådgiver og kender til de opgaver, der vedrører virksomhedsejere og formuende kunder.
- Har et solidt fagligt fundament inden for bolig, investering, pension og kredit, som du omsætter til professionel rådgivning.
- Er god til at skabe relationer og opbygge tillid.
- Ser gode salgskvalifikationer som god rådgivning og er god til at lukke aftalerne.
- Kan se sammenhænge mellem privat- og erhvervsøkonomi.
- Tager ansvar og følger dine kundesager til dørs.
- Trives med samarbejde og videndeling på tværs.

Derfor skal du vælge os!

Du bliver en del af en professionel afdeling på Amaliegade med et velfungerende fællesskab, dygtige kolleger og en uformel kultur, hvor der er plads til både ambitioner og humor. Vi hjælper hinanden med at skabe gode resultater i hverdagen og arbejder for vores fælles trivsel. Vi deler viden på tværs – både om kunder, løsninger og det lokale marked.

Du kan fokusere på dine kunderelationer og den gode rådgivning, da du får hjælp til de mere administrative opgaver og adgang til de nødvendige faglige specialister.

Vil du være med?

Vil du høre mere om jobbet, er du velkommen til at kontakte Markedsdirektør Jesper Holm Lind på 8989 0547 eller 2574 6737.

Vi vurderer ansøgere og inviterer til samtaler løbende og forbeholder os retten til at lukke opslaget, hvis vi finder den rette kandidat. Send derfor din ansøgning snarest muligt og ikke senere end den 13. november.

I Jyske Bank mener vi, at diversitet skaber bedre beslutninger og relationer samt et mere dynamisk arbejdsmiljø. Vi arbejder aktivt for inklusion og lige muligheder og opfordrer alle kvalificerede kandidater til at søge.

Vi ser frem til at høre fra dig.

Jyske Bank

København, 1050
København
www.jyskebank.dk

Ansøgningsfrist

13. november 2026
Privatrådgiver til virksomhedsejere og
formuende kunder

Kontaktperson

Jesper Holm Lind
[8989 0547](tel:89890547)
jesperlind@jyskebank.dk