



Kunderådgivere til Silkeborg

Bliv kunderådgiver på vores stærke hold i Silkeborg og gør en forskel for privatkunderne

Vil du rådgive og videreudvikle din egen portefølje og skabe langvarige relationer til privatkunderne? Er du kundernes fortrukne økonomiske sparringspartner? Så er du måske vores nye kunderådgiver i Silkeborg.

Vi er på udkig efter dig, der har lyst til sammen med os at give privatkunderne i Silkeborg økonomisk tryghed og til at bidrage med energi, gejst og idéer – både når det kommer til løsninger til kunderne og til hverdagen i afdelingen. Er du ny som rådgiver, klæder vi dig selvfølgelig godt på med sparring og oplæring. Er du erfaren, sørger vi for udfordringer, der matcher dine kompetencer.

Din nye hverdag

Du skal overtage en eksisterende portefølje med plads til udvikling. Du får derfor rig mulighed for at dedikere din tid til den grundige rådgivning af privatkunderne og samtidig løbende udvide din portefølje med nogle af de mange nye kunder, der kigger vores vej. Vi er tæt på kunderne og tæt på vores by og dens aktiviteter, som vi gerne tager del i.

I Silkeborg søger vi flere rådgivere, som er klar på en spændende rejse. Der venter dig et topmotiveret hold med et godt spænd af kompetencer, alder og anciennitet, som giver en fed dynamik og fleksibilitet i hverdagen. I afdelingen er vi samtidig i gang med at sætte et nyt lederhold, og du får derfor mulighed for at blive en del af en spændende udvikling, hvor vi sammen sætter retningen for fremtiden.

Vi vil hinanden og går op i at sparre med hinanden på tværs af privat- og erhvervsteam, mens vi har det sjovt sammen. Hos os er der kort fra tanke til handling, så dine gode idéer lytter vi meget gerne til. Du får derfor også rig mulighed for at være med til at præge den videre udvikling af teamet, afdelingen og vores rådgivning.

Sådan forestiller vi os, at du bliver en succes i jobbet:

Efter 100 dage tager du ansvar for dine opgaver og føler dig godt hjemme i Sparekassen. Det er lykkedes særligt godt, fordi:

- Du har gennemgået vores skræddersyede onboardingprogram og er ved at lære dagligdagen i afdelingen og særligt i privatteamet godt at kende. Du er hurtigt blevet en del af vores hold og af en hverdag, hvor vi er ambitiøse og praktiserer fælles ansvar og faglig sparring.
- Du trives med at opbygge din egen kundeportefølje og skabe tætte relationer til dine kunder, hvor I sammen taler om deres drømme, planer og langsigtede mål. Du er proaktiv i din kundekontakt og rådgivning og er god til at skræddersy løsninger til kunderne og give dem økonomisk tryghed.
- Dine kolleger har stor tillid til dig og din faglighed. Det har de blandt andet, fordi du er stærk på privatområdet og er god til at rådgive om emner som bolig, formue, pension og investering.
- Som holdspiller bidrager du naturligt med din faglighed, erfaring og gode idéer til, hvordan vi sammen kan blive endnu bedre. Du er nysgerrig og holder dig heller ikke tilbage, når du har spørgsmål.

Efter et år er du blevet en stærk sparringspartner for kolleger og kunder, og du bidrager til afdelingens høje kundetilfredshed. Det lykkes du om et år særligt godt med, fordi:

- Du rådgiver og udfordrer selvstændigt dine kunder, som du nu har opbygget stærke relationer til. Du har opnået kundernes tillid ved at udleve Sparekassens kundeløfter, og fordi du i din rådgivning drives af at se muligheder og komme hele vejen rundt om kundernes privatøkonomi.
- Kundetilfredshed står øverst på din dagsorden. Du er opsøgende og tilgængelig og kontakter gerne kunderne uopfordret. Du kender nemlig vigtigheden af hastighed, kvalitet og høj service. Du inddrager derfor også naturligt de specialister, vi har tilknyttet afdelingen.
- Du er stolt af vores afdeling og bidrager naturligt til afdelingens synlighed og gode omdømme. Derudover vækster du din portefølje ved at udvikle eksisterende kundeforhold og løbende være med til at tage godt imod afdelingens nye kunder.
- Du er en god sparringspartner for dine kolleger og trives i et miljø, hvor vi arbejder sammen som et hold for at nå vores mål. Dine gode samarbejdsevner har også gjort, at du har fået opbygget et solidt netværk til øvrige kolleger i Sparekassen Kronjylland.

Bliv en del af en stærk organisation

Du bliver en del af landets 7. største pengeinstitut, hvor der venter dig mere end 1.000 kolleger. Vi er en solid sparekasse i rivende udvikling og med et højt aktivitetsniveau, som giver gode resultater og høj kundetilfredshed. De seneste år har vi eksempelvis åbnet flere nye afdelinger, og ifølge sidste års kundetilfredshedsanalyse fra EPSI har vi fortsat landets mest tilfredse bankkunder - både private og erhverv.

Vi er en stor organisation med mange forskellige jobmuligheder - også hvis du på den lange bane får nye interesser eller vil udfordres på nye områder.

Klar til nye udfordringer og til at give kunderne solid rådgivning i øjenhøjde? Så kom og gør en forskel for kunderne sammen med os!

Arbejdssted:

Silkeborg

Ansøgningsfrist:

Hurtigst muligt. Vi holder løbende samtaler og fjerner opslaget, når vi har fundet vores nye kollega.

Forventet tiltrædelse:

Efter nærmere aftale.

Flere oplysninger kan du få hos:

Erhvervskundechef Dennis Rounkvist: 6074 8674

Områdedirektør Palle Kirk: 6046 5131

HR-partner Lone Qvortrup: 29 80 36 61

Sparekassen Kronjylland

Silkeborg, 8600 Silkeborg

www.sparkron.dk

Ansøgningsfrist

Løbende jobsamtaler

Kunderådgivere til Silkeborg

Kontaktperson

Dennis Rounkvist

[6074 8674](tel:60748674)

kontakt@finanskandidaten.dk