



Business Development Manager Agriculture

Har du blik for både forretningen og de mennesker, der skal få nye initiativer til at fungere i praksis? Vi søger en Business Development Manager, der kan hjælpe med at skabe sammenhæng mellem vores ambitioner og hverdagen i Agriculture – og sikre, at initiativer implementeres og forankres i vores organisation og overfor vores kunder.

I denne rolle kombinerer du overblik, planlægning og hands-on eksekvering, og her kan du for alvor bringe dit skarpe blik for implementering af forandringer og dine stærke kommunikative evner i spil.

Om rollen

Agriculture er et stærkt forretningsområde i If. I Danmark er vi markedsledende og hjælper vores kunder i landdistrikterne baseret på mere end 100 års erfaring med forsikring og et tæt samarbejde med det danske landbrug. Vi er også godt etableret i Norge med ambitiøse planer om yderligere at positionere If som en stærk og tydelig aktør i landbrugsmarkedet, og vi har tilsvarende ambitioner i de øvrige nordiske markeder.

Som Business Development Manager får du en central rolle i at sikre, at initiativer bliver lanceret på en god måde – med kollegerne godt klædt på og med fokus på at skabe en god kundeoplevelse. Alt sammen i tæt samarbejde med kolleger på tværs af organisationen.

Du vil både blive en del af vores strategiske setup, ligesom du vil få ansvaret for andre opgaver, der understøtter dagligdagen og løbende ændringer i forretningen - med lancering, forankring og kommunikation som fællesnævner. Herudover vil du være tovholder på at drive forskellige indsatser, hvormed struktur, overblik og koordinering med forskellige stakeholders vil være en naturlig del af rollen.

Dine primære opgaver

- Ansvarlig for specifikke strategiske initiativer mht lancering/forankring i tæt samarbejde med owner, driver og slutbrugere
- Udvikle koncepter, modeller og succeskriterier for målgruppeanalyser, lanceringsplaner mv. i samarbejde med øvrige BD managers
- Sikre succesfuld implementering og adoption, herunder udarbejdelse af kommunikations- og lanceringsplaner/materiale under hensyntagen til change modeller og målgrupper
- Forberede og facilitere workshops, onboardingssessioner og dialoger
- Diverse intern kommunikation, kundevedtatte materialer, præsentationer til ledelse
- Koordinator over mod øvrige funktioner i If ift. annoncer, markedsføringsmaterialer, mv.
- Drive planlægning og etablering af strategiske landbrugsspecifikke events
- Drive forskellige indsatser, herunder koordinering af opgaver og stakeholders
- Rollen understøtter hele Agriculture, og i dagligdagen vil du både arbejde tæt sammen med afdelingen og med kolleger fra Salget, Business Center og det faglige bagland i Agriculture. Herudover vil du arbejde sammen med flere andre funktioner i If, fx Marketing og Kommunikation. Vi arbejder både på dansk og engelsk i hverdagen.

Vi tilbyder

Samtidig med at vi stiller høje krav til dig som medarbejder, forventer vi også, at du stiller krav til os som arbejdsgiver. Her er nogle af de fordele, du får ved at arbejde hos If:

- Et inkluderende arbejdsmiljø, hvor alle er velkomne
- Karriere- og udviklingsmuligheder i Nordens største forsikringsselskab
- Sociale aktiviteter samt et fagligt stærkt miljø
- Mulighed for hybrid arbejdsplads
- En sundhedsfremmende arbejdsplads med fx motionsordning og forskellige sportsaktiviteter
- Attraktive forsikringsfordele og pension

Om teamet

Du bliver en del af Business Development i If Agriculture baseret in Danmark. Vi er et tæt team på 5 personer med ansvaret for en bred vifte af aktiviteter, der understøtter Agriculture Business Unit herunder strategiudvikling og implementering, træning, change management, operationelle processer og meget mere. Vi er et engageret team, hvor alle er mere end klar til at dele deres viden om organisationen, processer mv., stemningen er høj og vores tilgang er hjælpsomhed og samarbejde.

Hvem er du?

I denne rolle er kombinationen af helhedsforståelse, hands-on eksekvering og samarbejde helt afgørende – du har en naturlig evne og interesse for at sætte dig i andres sted, og du mestrer at løse dine opgaver med kunden og dine kolleger i centrum.

Du ved, hvad der skal til for at implementere forandringer med succes, og kan tilpasse både timing, tilgang og kommunikation til forskellige modtageres behov.

Du trives i en rolle med mange snitflader og en bred kontaktflade i organisationen. Du er udadvendt og proaktiv og har en konstruktiv tilgang i samarbejdet med andre.

Derudover forestiller vi os, at du kommer med:

- En kandidatgrad, der har givet et godt metodisk fundament for eksempel indenfor erhvervsøkonomi eller business administration kombineret med virksomhedskommunikation, forandringsledelse eller lignende
- Min. 3 års erfaring med lignende rolle/opgaver i en kommerciel kontekst fx indenfor forsikring eller anden større virksomhed
- Konkret erfaring med at planlægge og gennemføre målgruppetilpassede lanceringer og kommunikationsindsatser med afsæt i relevante forandringsmodeller
- Stærke kommunikative evner og sans for at udarbejde klare og visuelt stærke præsentationer
- Erfaring med at drive processer, koordinere mange opgaver og med mange stakeholders
- Markeds-, og forretningsforståelse
- Interesse og forståelse for, hvordan tandhjulene hænger sammen i en stor virksomhed
- Måske har du allerede kendskab til forsikring og til landbruget, men det vigtigste er, at du har engagementet og lysten til at sætte dig ind i dig ind i vores forretning.

Om ansøgning og rekrutteringsproces

Ansøgningsfrist: Screening og interview sker løbende. Deadline for at søge er den 2. nov. 2026.

Ansøgning: Send venligst dit CV via vores hjemmeside. Du behøver ikke at vedhæfte en motiveret ansøgning, men skriv gerne et par linjer om, hvorfor du gerne vil have jobbet som en del af dit CV.

Lokation: Ballerup

Start dato: Så hurtigt som muligt

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Malene Braüner Nissen, Head of Business Development Agriculture, på mobil 5139 0189 eller e-mail malene.brauner.nissen@if.dk.

Ansøgers forhold kan, indenfor lovgivningens rammer, undersøges via offentligt tilgængelige oplysninger. Kandidater, der går videre i rekrutteringsprocessen, vil blive bedt om at komme med referencer samt fremvise straffeattest. Afhængig af rollens omfang vil der også i nogle tilfælde blive foretaget credit check på endelige kandidater i forbindelse med ansættelsen.

Vi glæder os til at høre fra dig!

If Skadeforsikring

Ballerup, 2750 Ballerup
www.if.dk

Ansøgningsfrist

3. november 2026
Business Development Manager Agriculture

Kontaktperson

Malene Braüner Nissen
[5139 0189](tel:51390189)
malene.brauner.nissen@if.dk