



Forsikringsrådgivere til vores Business Center Erhverv

Vi udvider vores Business Center i Ballerup og søger nye forsikringsrådgivere. Har du flair for salg, service og kundedialog over telefon, så er det måske dig, vi leder efter.

Du bliver en del af Nordens største forsikringsselskab med store ambitioner for fremtiden.

Vi søger dig, der brænder for at give kunderne den bedste oplevelse i samtalen med os, drives af salg og motiveres af at skabe værdi for kunderne. Gennem professionel rådgivning afdækker du kundens behov og finder de løsninger, der passer bedst til deres virksomhed. Du har fokus på gode resultater, men ved også, at langvarig succes skabes gennem høj kundetilfredshed.

Kan du genkende dig selv i beskrivelsen, så er dette en oplagt mulighed for at tage næste skridt i din karriere.

Om jobbet

Du er rådgiver med stort R og trives med alt, hvad rollen indebærer i dialogen med vores eksisterende og nye kunder. Hver dag hjælper du både små og mellemstore virksomheder via indgående og udgående opkald samt mail. Din opgave er at sikre, at kunderne får fyldestgørende svar på deres henvendelser, er korrekt forsikret og føler sig trygge ved at være kunde hos os.

Det gør du ved at afdække kundernes behov på en enkel og effektiv måde, samtidig med at du tager ansvar for at rådgive om vores mange muligheder og følger kunden hele vejen til den rette løsning.

Vi tilbyder

Samtidig med at vi stiller høje krav til dig som medarbejder, forventer vi også, at du stiller krav til os som arbejdsgiver. Her er nogle af de fordele, du får ved at arbejde hos If:

- Et inkluderende arbejdsmiljø, hvor alle er velkomne
- Karriere-, uddannelses- og udviklingsmuligheder
- Sociale aktiviteter samt et fagligt stærkt miljø
- Mulighed for hybrid arbejdsplads
- En sundhedsfremmende arbejdsplads med blandt andet frokostordning, motionsordning og forskellige sportsaktiviteter
- Attraktive forsikringsfordele og pension samt en god fast løn efter kvalifikationer
- Sundhed-Ulykke-Tandforsikring

Om teamet

Du bliver en del af et team med en spændende og dynamisk hverdag, hvor samarbejde, udvikling og kundeservice er i fokus. Fra din første dag sørger vi for, at du bliver klædt godt på til opgaven gennem et grundigt onboarding- og uddannelsesforløb, hvor du får støtte og sparring fra erfarne og engagerede kolleger.

Vi arbejder målrettet på at skabe en kultur, der både er motiverende og sjov at være en del af. Tilliden til hinanden er høj, tonen er uformel, og vi lægger stor vægt på et åbent, inkluderende og respektfuldt arbejdsmiljø.

Samtidig arbejder vi hver dag ud fra Ifs værdier: *Trust is our backbone, We stay ahead, We put our hearts into it.*

Arbejdstiden er mandag til fredag i tidsrummet kl. 8.00-16.00. Du bliver en del af en struktureret hverdag med en vagtplan, som sikrer, at vi altid er tilgængelige for vores kunder, når de har brug for os.

Hvem er du?

Du er allerede en dygtig kommunikator, som formidler budskaber på en troværdig og positiv måde. Salg og rådgivning er en del af dit DNA. Med en naturlig begejstring kan kunderne både høre og mærke, at du brænder for at hjælpe dem godt i mål. Du stræber altid efter at finde den rette løsning for kunden og går gerne den ekstra mil for at levere den bedste service.

Samtidig bidrager du til en stærk og sund kultur, hvor vi spiller hinanden gode, arbejder mod fælles mål og sammen skaber resultater.

Det er en klar fordel, hvis du har erfaring fra forsikringsbranchen, men det er ikke et krav.

For at få succes i jobbet kan du nikke genkendende til:

- Jeg har erfaring med salg og rådgivning
- Jeg er en stærk teamplayer med et anerkendende syn på fællesskabet
- Jeg har nemt ved både at give og modtage feedback
- Jeg har et lyst sind og en god portion humor
- Jeg har stærke dansk kundskaber i både skrift og tale og kan begå mig på engelsk
- Jeg motiveres af både individuelle og fælles mål
- Jeg er klar til at uddanne mig på Forsikringsakademiet

Om ansøgning og rekrutteringsproces

Ansøgningsfrist: Screening og interview sker løbende. Deadline for at søge er den 27. november 2026.

Ansøgning: Send venligst en motiveret ansøgning og dit CV via vores hjemmeside.

Lokation: Ballerup

Startdato: 1. februar 2027

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte leder Dennis Rossetti på mail dennis.rossetti@if.dk.

Hos If ønsker vi at skabe en arbejdsplads med lige muligheder for alle. Vi opfordrer alle, uanset køn, alder, baggrund eller eventuel funktionsnedsættelse, til at søge. Vi anbefaler desuden, at du undlader at inkludere et billede i dit CV.

Ansøgers forhold kan, inden for lovgivningens rammer, undersøges via offentligt tilgængelige oplysninger. Kandidater, der går videre i rekrutteringsprocessen, vil blive bedt om at oplyse referencer samt fremvise straffeattest. Afhængigt af rollens indhold kan der i nogle tilfælde også blive foretaget et kreditcheck af de endelige kandidater i forbindelse med ansættelsen.

If Skadeforsikring

Ballerup, 2750 Ballerup
www.if.dk

Ansøgningsfrist

27. november 2026
Forsikringsrådgivere til vores Business Center Erhverv

Kontaktperson

Dennis Rossetti
dennis.rossetti@if.dk