Forsikringsrådgiver til salgscenter i Odense

Ønsker du en grundig uddannelse, fantastiske kollegaer og gode karrieremuligheder? Har du erfaring med telefonsalg eller mod på at skifte karrierevej? Så skal du søge et af landets bedste jobmuligheder som Forsikringsrådgiver hos os. Vi søger forsikringsrådgiver til vores salgscenter i Odense.

Vi tilbyder en solid og gennemtestet uddannelse, der kombinerer ekstern uddannelse på Forsikringsakademiet med løbende interne træningsforløb. Du vil hurtig føle dig klædt godt på til at gribe telefonen og i takt med, at du får erfaring, åbner sig flere nye muligheder i en af Danmarks stærkeste forsikringskoncerner.

Hos os arbejder du tæt sammen med dygtige kolleger på en arbejdsplads, hvor trivsel og arbejdsglæde er i fokus – hvilket vores trivselsmålinger bekræfter.

Om jobbet

Vi har et spændende kundesegment med stort potentiale, og vi drømmer om hele tiden at få nye kunder til. Du skal kontakte vores eksisterende kunder via telefonen og sælge dem en større eller fuld forsikringspakke med alle de fordele, det giver dem. Du skal også afholde kundemøder med nye kunder for at give dem den bedste løsning på markedet og få dem med ombord.

Du arbejder med vores intelligente ringesystem, der hjælper dig med at prioritere opgaverne i din hverdag, så du kan fokusere på det, du er bedst til.

Du kan i høj grad selv være medbestemmende om din arbejdstid, så længe det ligger inden for vores åbningstid fra kl. 08.00 – 18.00. Når du er klædt godt fagligt på, er hjemmearbejde også muligt.

Vi tilbyder

Samtidig med at vi stiller høje krav til dig som medarbejder, forventer vi også, at du stiller krav til os som arbejdsgiver. Her er nogle af de fordele, du får ved at arbejde hos os:

- Et inkluderende arbejdsmiljø, hvor alle er velkomne
- Karriere- og udviklingsmuligheder i Nordens største forsikringsselskab
- God pensionsordning og mulighed for at købe kvalitetsforsikringer med personalerabat
- Betalt sundhedsforsikring samt tand- og ulykkesforsikring
- Fleksible arbejdstider
- God kantineordning
- Gennemtestet introforløb
- Uddannelse på forsikringsakademiet på niv. 3 samt intern uddannelse
- Mange medarbejderklubber på tværs af sport, kunst og sociale kanaler

Om teamet

Du bliver en del af vores salgscenter i Odense, hvor vi har ca. 25-40 medarbejdere, som står klar til at byde dig velkommen med høj stemning, uformel tone og en hverdag, hvor vi støtter og motiverer hinanden til at være en bedre udgave af os selv hver dag for kolleger og kunder.

Hvem er du?

Med din erfaring ved du allerede, at succes i salg kræver god energi og en positiv tilgang. Du er klar til at tage udfordringerne op og bruger gerne dine kolleger til sparring og inspiration – ligesom vi forventer, at du har lyst til at dele ud af din viden med kollegerne.

Du har evnen til at få noget fra hånden og motiveres af, at din arbejdsmoral skaber direkte resultater på din lønseddel. Du er ikke bange for løbende forandringer, og derudover kan du krydse af ved følgende punkter:

- Erfaring med (telefon)salg og rådgivning af kunder med ønske om at fokusere på kundemøder og nye kunder
- Motivation for at lære nye ting og blive den bedste udgave af dig selv
- Evne for at lytte, så du kan give en fremragende kundeoplevelse

Det vil være en fordel, hvis du allerede har erfaring fra forsikringsbranchen, men det er ikke et krav.

Om ansøgning og rekrutteringsproces

Ansøgningsfrist: Screening og interview sker løbende. Ansøgningsfrist er d. 22/11/2026.

Ansøgning: Send venligst dit CV via vores hjemmeside. Du behøver ikke at vedhæfte en motiveret ansøgning, men skriv gerne et par linjer om, hvorfor du gerne vil have jobbet som en del af dit CV.

Lokation: Ove Gjeddes Vej 37, 5220 Odense SØ.

Start dato: 1/2/2027.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Teamleader Outbound Sales, Daniel Schmidt, på daniel.schmidt@if.dk.

Hos If ønsker vi at skabe en arbejdsplads med lige muligheder for alle. Vi opfordrer alle uanset køn, alder, baggrund eller eventuel funktionsnedsættelse til at søge. Vi anbefaler desuden, at du undlader at inkludere billede i dit CV.

Ansøgers forhold kan, indenfor lovgivningens rammer, undersøges via offentligt tilgængelige oplysninger på internettet og sociale medier. Kandidater, der går videre i rekrutteringsprocessen, vil blive bedt om at komme med referencer samt fremvise straffeattest.

Vi glæder os til at høre fra dig!

If Skadeforsikring	Ansøgningsfrist	Kontaktperson
Odense, 5000 Odense	22. november 2026	Daniel Schmidt
www.if.dk	Forsikringsrådgiver til salgscenter i Odense	daniel.schmidt@if.dk