

Rådgiver til private banking og formuende erhvervsdrivende privatkunder i trekantsområdet

Har du et ønske om at blive en del af Jyske Banks stærke Private Banking-koncept, og udvikle dig inden for formue og komplekse kundeforhold med formuende privatkunder og virksomhedsejere?

Så er her den oplagte mulighed for den erfarne rådgiver i markedsområdet Fredericia, Kolding og Middelfart.

Du vælger selv, om du ønsker en dagligdag fra Kolding eller Fredericia.

Det vigtigste er, at du motiveres af et tæt og godt samarbejde med vores erhvervsrådgivere og private bankere, om at rådgive både nye og eksisterende formuende privatkunder.

Du vil få professionel support fra dygtige specialister. Vi lægger vægt på, at du kan spotte behov og muligheder, har styr på detaljerne og er solid i dit kredithåndværk, samtidig forstår du at bringe de dygtige specialister og din egen viden om formue- og helhedsrådgivning på banen.

Du vil få ansvar for kunder med komplekse behov og mulighed for at bringe alle bankens kompetencer i spil gennem tæt samarbejde med erhvervsrådgivere og formuespecialister.

En spændende rolle i et attraktivt markedsområde

Du bliver en del af et kompetent og succesfuldt rådgivningsmiljø på tværs af Kolding, Fredericia, Middelfart og Vejle, hvor vi prioriterer kundeoplevelser, vækst, godt humør og tæt samarbejde.

En stor del af din hverdag består i at mødes med virksomhedsejende privatkunder og formuende kunder, hvor du rådgiver om boligfinansiering, investering, pension og formueplanlægning. Du arbejder tæt sammen med erhvervsrådgivere, når kundernes privatøkonomi og virksomhed hænger tæt sammen, og du er med til at identificere muligheder, der skaber værdi på tværs af hele engagementet.

Du bringer specialisterne og dine egne kompetencer på banen på bolig, formue, pension, erhverv og investering.

Du skaber værdi i rollen, når du:

- Rådgiver virksomhedsejere og formuende privatkunder med udgangspunkt i deres samlede økonomi
- Ser muligheder på tværs af virksomhedens og ejerens engagement og omsætter dem til værdiskabende løsninger
- Arbejder målrettet med kundeudvikling og skaber gode og langvarige relationer
- Er en aktiv sparringspartner omkring investering, pension, generationsskifte og formueopbygning
- Samarbejder tæt med specialister og kolleger for at sikre den bedste mulige kundeoplevelse
- Bidrager til vækst gennem høj kundetilfredshed og fokus på forretning

Vi leder efter dig, der:

- Har solid erfaring med rådgivning af privatkunder og motiveres af at arbejde med formuende kunder og virksomhedsejere
- Ser muligheder på tværs af privat- og erhvervsforretningen
- Er dygtig til at opbygge relationer, skabe netværk og kundeudvikling
- Er fagligt velfunderet inden for bolig, investering, pension og kredit
- Kan skabe vækst i både virksomhedens og ejerens samlede engagement
- Trives med at arbejde på tværs af Kolding, Fredericia og Middelfart

Du genkender dig selv i følgende egenskaber:

- Effektiv og i stand til at skabe fremdrift i kundearbejdet
- Resultatorienteret med fokus på både kundeværdi og forretningsudvikling
- Proaktiv i opsøgende kundeudvikling og relationsarbejde
- Energisk og imødekommende i din tilgang til kunder, kolleger, samarbejde og forretning
- Fokuseret på høj kvalitet og gode kundeoplevelser

Hos os får du

En uformel og professionel arbejdsplads med stor handlefrihed, engagerede kolleger og et solidt bagland. Vi tror på, at de bedste resultater skabes gennem tillid, ansvar og samarbejde. Derfor får du frihed til at forme din hverdag, udvikle dine kompetencer og skabe nærværende relationer til kunderne.

Vi tilbyder attraktive udviklingsmuligheder, adgang til specialister og en produktpalette inden for bolig, investering, pension og formuerådgivning, så du kan levere den bedst mulige rådgivning til dine kunder.

Lad os høre fra dig

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte vores rekrutteringspartner fra Finanskandidaten, Nanna Boye Nielsen.

Nanna varetager ansøgere og interesserede i tæt samarbejde med den ansættende leder, Markedsdirektør Privat, Pia Petersen.

Du er meget velkommen til at søge stillingen via ansøgningslinket, eller til at kontakte Nanna for en mere uformel og fortrolig dialog om muligheden. Begge dele behandles lige seriøst.

Kontakt:

Nanna Boye Nielsen, rekrutteringspartner Finanskandidaten.

Tlf: 61778090

LinkedIn: https://www.linkedin.com/in/nanna-nielsen-finanskandidaten/

Jyske Bank	Ansøgningsfrist	Kontaktperson
Danmarksstræde 22, 7000 Fredericia https://www.jyskebank.dk	Løbende jobsamtaler Rådgiver til Private Banking og erhvervsdrivende kunder	Nanna Boye Nielsen 61778090 Nanna@finanskandidaten.dk