

Privatrådgiver med ansvar for virksomhedsejerens privatøkonomi

Har du lyst til at bruge din faglighed på kunder, hvor rådgivningen kræver lidt mere, og samtidig være en del af et tæt fællesskab med plads til både ambitioner og fleksibilitet?

Når privatøkonomi og virksomhed hænger tæt sammen, skaber vi de bedste løsninger sammen. Som privatrådgiver får du ansvaret for virksomhedsejerens privatøkonomi, herunder bolig, pension, investering og formue. Du står ikke alene, men arbejder tæt sammen med en erhvervspartner og relevante specialister, så kunden oplever sammenhæng mellem privatøkonomien, virksomheden og ejerens planer.

Det er netop dét, der gør jobbet både spændende og meningsfuldt.

Vi søger en erfaren privatrådgiver til vores markedsområde i Nordsjælland med base i Hillerød. Her får du mulighed for at bruge din bankfaglighed på en kundegruppe, hvor relationer, helhedsblik og gode løsninger gør en mærkbar forskel.

Om rollen

Du bliver rådgiver for privatøkonomien hos en række virksomhedsejere. Dit udgangspunkt er den klassiske privatrådgivning, men kundernes økonomi kalder ofte på, at du løfter blikket og ser sammenhængene mellem privatøkonomien og virksomheden.

Du kommer blandt andet til at:

- rådgive om bolig, pension og investering med fokus på kundens samlede økonomi
- opbygge langvarige relationer og lære både kunden, økonomien og planerne bag virksomheden at kende
- overtage en eksisterende kundeportefølje og samtidig have mulighed for at skabe relationer til nye kunder

- være nysgerrig på kundens behov og gøre opmærksom på muligheder, kunden måske ikke selv har set
- samarbejde tæt med erhvervsrådgivere og relevante specialister, når kundens behov går på tværs af privat og erhverv
- sikre fremdrift, følge op sammen med kunden og skabe sammenhæng i rådgivningen

Samarbejdet på tværs er en vigtig del af jobbet. I Jyske Bank skaber vi værdi ved at sætte de rette fagligheder omkring kunden og bringe kolleger med forskellige kompetencer i spil.

Du behøver derfor ikke kunne alt fra første dag. Det vigtigste er, at du har et solidt fagligt fundament, er nysgerrig og har lyst til at bruge både din egen og kollegernes faglighed til at finde de bedste løsninger for kunden.

Din profil

Måske arbejder du allerede med virksomhedsejere i dag. Måske er du en erfaren privatrådgiver, som gerne vil udvikle dig i retning af en mere specialiseret rolle. Begge dele kan være interessante for os.

Du kan føre en kvalificeret dialog om kundens privatøkonomi og er samtidig nysgerrig på det, der ligger bag tallene. For mange virksomhedsejere er virksomheden tæt forbundet med formue, pension og de private økonomiske beslutninger. Den sammenhæng skal du have lyst til at arbejde med.

Vi forestiller os, at du:

- har erfaring som privatrådgiver for virksomhedsejere eller andre kunder med mere sammensatte økonomiske forhold
- har et solidt fagligt fundament inden for privatkundens økonomi, herunder bolig, pension og investering
- kan omsætte komplekse problemstillinger til rådgivning, kunden kan forstå og handle på
- tager ansvar for dine kunder og følger op på en imødekommende og tillidsfuld måde
- ser samarbejdet med erhvervsrådgivere og specialister som en naturlig del af god rådgivning
- trives med at samarbejde på tværs af vores afdelinger efter behov

Kan du ikke sætte flueben ved det hele? Det behøver du heller ikke. Hvis du har solid erfaring som privatrådgiver, er nysgerrig på virksomhedsejernes særlige økonomi og kan se dig selv i rollen, vil vi meget gerne høre fra dig. Vi lægger vægt på både din erfaring, din motivation og det, du kan udvikle dig til hos os.

Et godt fællesskab med plads til fleksibilitet

Samarbejdet med Erhverv er tæt og velfungerende. Det giver dig gode muligheder for at sparre på tværs og skabe sammenhæng i rådgivningen, når kundens privatøkonomi og virksomhed mødes. Du bliver en del af en helhedsorienteret rådgivning sammen med blandt andre privatrådgivere, erhvervspartnere og investeringsrådgivere.

Dine kunder vil primært være virksomhedsejere fra Hillerød og Frederikssund, som er en del af vores markedsområde. I Hillerød bliver du en del af et hus med omkring 60 engagerede kolleger og et velfungerende fagligt fællesskab blandt rådgiverne.

Vi lægger vægt på en uformel omgangstone, høj faglighed og et tæt sammenhold. Samtidig tror vi på, at gode resultater og fleksibilitet kan gå hånd i hånd, så der er plads til både kunderne, samarbejdet og den enkeltes hverdag. Det skal være fagligt udviklende og rart at gå på arbejde.

Om Jyske Bank

I Jyske Bank kæmper vi for menneskers og virksomheders økonomiske tryghed og handlekraft. Vi tror på, at god rådgivning begynder med forståelsen af den enkelte kunde og den virkelighed, kunden står i.

Kan du se dig selv i rollen?

Så hører vi meget gerne fra dig.

Send dit CV og en kort motivation senest den 15. december 2026. Vi vurderer ansøgere og inviterer til samtaler løbende. Derfor forbeholder vi os retten til at tage stillingen ned før tid, hvis vi finder den rette kandidat.

Har du spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte Søren Kvist, markedsdirektør, på tlf. 25 42 42 95 eller 89 89 00 78. Du kan også kontakte privatkundedirektør Zaitoona Khatak på tlf. 28 76 18 70 eller 89 89 11 95.

I Jyske Bank mener vi, at diversitet skaber bedre beslutninger, stærkere relationer og et godt arbejdsmiljø. Vi opfordrer derfor alle kvalificerede kandidater til at søge, uanset baggrund, køn, alder eller livssituation.

Jyske Bank	Ansøgningsfrist	Kontaktperson
Hillerød, 3400 Hillerød www.jyskebank.dk	15. december 2026 Privatrådgiver med ansvar for virksomhedsejerens privatøkonomi	Søren Kvist 25 42 42 95 kontakt@finanskandidaten.dk