

Privatrådgiver til Private Banking-kunder og virksomhedsejere i Vestsjælland

Har du lyst til at bruge din faglighed på kunder, hvor rådgivningen kræver lidt mere, og samtidig være en del af et tæt fællesskab med plads til både ambitioner og fleksibilitet?

Vi søger en erfaren privatrådgiver til vores markedsområde i Vestsjælland med base i Slagelse eller Kalundborg. Her får du mulighed for at bruge din bankfaglighed på en kundegruppe, hvor stærke relationer, helhedsblik og gode løsninger gør en mærkbar forskel.

Når privatøkonomi, formue og virksomhed hænger tæt sammen, kræver det rådgivning med helhedsblik. I denne stilling får du ansvaret for privatøkonomien hos Private Banking-kunder og virksomhedsejere, herunder bolig, pension, investering og formue.

Du står ikke alene med opgaven. Du arbejder tæt sammen med Private Banking-rådgivere, erhvervspartnere og relevante specialister, så kunden oplever sammenhæng mellem privatøkonomien, virksomheden og de planer, der ligger foran dem. Det er netop dét, der gør jobbet både spændende og meningsfuldt.

Om rollen

Du bliver rådgiver for privatøkonomien hos en række Private Banking-kunder og virksomhedsejere. Dit faglige udgangspunkt er den klassiske privatrådgivning, men kundernes økonomi kalder ofte på, at du løfter blikket og ser sammenhængen mellem privatøkonomien, formuen og virksomheden.

Du kommer blandt andet til at:

- rådgive om bolig, pension, investering og formue med fokus på kundens samlede økonomi

- opbygge langvarige relationer og lære både kunden, økonomien og planerne bag virksomheden at kende
- overtage en eksisterende kundeportefølje og samtidig skabe relationer til nye kunder
- være nysgerrig på kundens behov og bringe muligheder i spil, som kunden måske ikke selv har set
- samarbejde tæt med Private Banking-rådgivere, erhvervspartnere og relevante specialister, når kundens behov går på tværs af privat og erhverv
- sikre fremdrift og følge op, så kunden oplever sammenhæng og nærvær i rådgivningen

Samarbejdet på tværs er en vigtig del af jobbet. I Jyske Bank skaber vi værdi ved at sætte de rette fagligheder omkring kunden og bringe forskellige kompetencer i spil.

Du behøver derfor ikke kunne alt fra første dag. Det vigtigste er, at du har et solidt fagligt fundament, er nysgerrig og har lyst til at bruge både din egen og dine kollegers faglighed til at skabe de bedste løsninger for kunden.

Din profil

Måske arbejder du allerede med virksomhedsejere. Måske arbejder du med Private Banking-kunder. Eller måske er du en erfaren privatrådgiver, der gerne vil udvikle dig i retning af en mere specialiseret rolle. Alle tre indgangsvinkler kan være interessante for os.

Du kan føre en kvalificeret dialog om kundens privatøkonomi og er samtidig nysgerrig på det, der ligger bag tallene. For virksomhedsejeren hænger virksomhed, formue, pension og privatøkonomiske beslutninger ofte tæt sammen. Den sammenhæng skal du have lyst til at forstå og rådgive ind i.

Vi forestiller os, at du:

- har erfaring som privatrådgiver med virksomhedsejere, Private Banking-kunder eller andre kunder med mere sammensatte økonomiske forhold
- har et solidt fagligt fundament inden for privatøkonomi, herunder bolig, pension og investering
- kan omsætte komplekse problemstillinger til rådgivning, som kunden kan forstå og handle på
- tager ansvar for dine kunder og følger naturligt og proaktivt op
- ser samarbejdet med erhvervsrådgivere og specialister som en naturlig del af god rådgivning
- trives med samarbejde på tværs af afdelinger og fagligheder

Et tæt fællesskab med plads til fleksibilitet

Samarbejdet mellem Privat, Private Banking og Erhverv er tæt og velfungerende. Det giver dig gode muligheder for faglig sparring og for at skabe sammenhæng i rådgivningen, når kundens privatøkonomi, formue og virksomhed mødes.

Du bliver dermed en vigtig del af den samlede rådgivning omkring kunden sammen med blandt andre privatrådgivere, Private Banking-rådgivere, erhvervspartnere og investeringsspecialister.

Dine kunder vil primært være Private Banking-kunder og virksomhedsejere fra Slagelse, Kalundborg og det omkringliggende markedsområde.

Vi lægger vægt på en uformel omgangstone, høj faglighed og et tæt sammenhold. Samtidig tror vi på, at gode resultater og fleksibilitet sagtens kan gå hånd i hånd. Der skal være plads til kunderne og samarbejdet, men også til den enkeltes hverdag.

Kort sagt: Det skal både være fagligt udviklende og rart at gå på arbejde.

Om Jyske Bank

I Jyske Bank kæmper vi for menneskers og virksomheders økonomiske tryghed og handlekraft. Vi tror på, at god rådgivning begynder med forståelsen af den enkelte kunde og den virkelighed, kunden står i.

Vil du vide mere om os, kan vi anbefale, at du besøger vores karriereside og får et indblik i, hvordan det er at arbejde i Jyske Bank.

Ansøgning

Send din ansøgning og dit CV snarest muligt og senest 1. februar 2027. Vi holder samtaler løbende og forbeholder os retten til at lukke stillingsopslaget, når vi har fundet den rette kandidat.

Vi oplever mangfoldighed som en ressource i både vores opgaveløsning og vores fællesskab og opfordrer derfor alle kvalificerede kandidater til at søge.

Senior HR Partner Lotte Hellensberg vil sammen med Markedsdirektør Lennart Falkenberg tage sig af din ansøgning.

Vil du høre mere om jobbet, er du meget velkommen til at kontakte Lennart Falkenberg på 26 74 13 15 eller lfal@jyskebank.dk.

Jyske Bank	Ansøgningsfrist	Kontaktperson
Kalundborg, Kalundborg www.jyskebank.dk	1. februar 2027 Privatrådgiver til Private Banking-kunder og virksomhedsejere i Vestsjælland	Lennart Falkenberg 26 74 13 15 lfal@jyskebank.dk