

Specialist med ansvar for offentlige og større kommercielle udbud

Kan du omsætte komplekse udbud til klare og konkurrencedygtige tilbud? Og vil du bruge din erfaring med cash management til at forene faglighed, kundebehov og forretning i løsninger, der fungerer i praksis?

Som specialist i Jyske Bank får du hovedansvaret for at udarbejde og afgive tilbud på udbud fra kommuner og regioner. Ved udbud fra øvrige offentligt ejede selskaber og større kommercielle virksomheder understøtter du de kundeansvarlige med hjælp til udarbejdelse og afgivelse af tilbud, faglig sparring, koordinering og kvalitetssikring. Du får en selvstændig rolle med tæt faglig sparring og samarbejde på tværs af banken.

Jobbet

Ved udbud fra kommuner og regioner driver du tilbudsprocessen fra gennemgang af udbudsmaterialet til afgivelse af det færdige tilbud. Undervejs samler og koordinerer du bankens faglige og kommercielle bidrag i samarbejde med erhvervsafdelingerne, de kundeansvarlige og relevante specialister. Ved udbud fra øvrige offentligt ejede selskaber og større kommercielle virksomheder bidrager du til tilbudsarbejdet i samarbejde med de kundeansvarlige. Du rådgiver også løbende bankens eksisterende offentlige kunder i samarbejde med den kundeansvarlige. Dine vigtigste opgaver er at:

- have hovedansvaret for at udarbejde og afgive gennemarbejdede tilbud på udbud fra kommuner og regioner inden for de fastsatte frister
- understøtte de kundeansvarlige ved udbud fra øvrige offentligt ejede selskaber og større kommercielle virksomheder med hjælp til udarbejdelse og afgivelse af tilbud, faglig sparring, koordinering og kvalitetssikring
- analysere udbudsmateriale, krav og evalueringskriterier og omsætte dem til klare tilbudsbesvarelser og relevante løsninger

- koordinere bidrag fra relevante rådgivere, specialister og støttefunktioner, så løsninger, priser og vilkår hænger sammen og er afstemt internt
- kvalitetssikre tilbud og dokumentation samt udvikle tilbudsskabeloner og arbejdsgange, der styrker bankens fremtidige tilbudsarbejde
- udarbejde intern ledelsesrapportering om udbudsområdet
- skabe værdi for bankens eksisterende offentlige kunder i samarbejde med den kundeansvarlige gennem proaktiv dialog og opfølgning på kundernes behov. Du rådgiver om cash management-løsninger, der effektiviserer betalingsprocesser, understøtter likviditetsstyringen og letter kundernes administration
- være tovholder for og bidrage til forretningsudviklingen af udbudsområdet.

Du arbejder selvstændigt, men står ikke alene. Dine kolleger i Cash Management og bankens øvrige specialistfunktioner bidrager med faglig sparring undervejs.

Ansvar og faglig udvikling

Som specialist med hovedansvar for udbud fra kommuner og regioner og en understøttende rolle i øvrige offentlige og større kommercielle udbud får du:

- mulighed for at bringe din faglighed og kommercielle forståelse i spil i komplekse tilbudsprocesser
- stort ansvar og indflydelse på, hvordan vi udvikler og strukturerer arbejdet med udbud og tilbud
- tæt samarbejde med bankens erhvervsafdelinger og specialister om blandt andet betalingsløsninger, likviditetsstyring, integrationer og kapitalforvaltning

Du bliver en del af et fagligt miljø, hvor vi deler viden og bruger hinandens kompetencer til at skabe gode løsninger for kunderne.

Din profil

Du har solid erfaring med tilbudsarbejde og gerne erfaring med cash management. Du trives med at tage ansvar for komplekse forløb og kan fordybe dig i udbuddets krav, samtidig med at du bevarer overblikket over kundens behov og bankens samlede tilbud. Vi lægger især vægt på, at du:

- har erfaring med udbud og tilbudsarbejde – gerne fra både den offentlige sektor og større kommercielle virksomheder – og har forståelse for krav, dokumentation og evalueringskriterier
- arbejder analytisk, struktureret og selvstændigt og kan koordinere en tilbudsproces med flere bidragydere og faste deadlines
- har erfaring med betalinger, likviditetsstyring og integrationer og kan omsætte kundernes behov til konkrete løsninger
- formulerer dig klart og præcist, har blik for både detaljer og den samlede forretning og skaber et godt samarbejde på tværs af banken

Afdeling og team

Du bliver en del af Cash Management, som er bankens specialistfunktion inden for betalinger, likviditetsstyring og integrationer. Vi understøtter erhvervsforretningen med rådgivning, salgssparring og implementering af løsninger, der hjælper kunderne med at effektivisere betalingsprocesserne, optimere likviditeten og styrke styringen af arbejdskapitalen. Teamet består i dag af 8 cash management-specialister – 4 i København og 4 i Silkeborg – samt 2 studentermedhjælpere.

Det daglige kundeansvar for bankens eksisterende offentlige kunder er i dag forankret i nogle af bankens erhvervsafdelinger. Dit ansvar for tilbudsarbejdet ændrer ikke på denne forankring. Du har løbende faglig sparring og

erfaringsudveksling med de kundeansvarlige og relevante kolleger for at sikre videndeling, fælles læring og en sammenhængende rådgivning af kunderne.

Dit arbejdssted bliver enten Hjemstedet i Silkeborg eller Glaskuben på Kalvebod Brygge i København. Du samarbejder med kolleger på tværs af geografi og med bankens erhvervsafdelinger.

Vi har en uformel tone og lægger vægt på faglig sparring, videndeling og et godt kollegialt fællesskab. Her er plads til nye idéer og personlig udvikling, og vi bringer forskellige baggrunde, perspektiver og kompetencer i spil.

Cash Management-afdelingen er en del af Transaction Banking, som også omfatter Trade Finance, Finansiel Afdækning, Digitale Løsninger, Jyske Bank Hamburg og Forretningsunderstøttelse Erhverv.

Som en del af Cash Management får du en hverdag med:

- faglige og sociale fællesskaber på tværs af banken
- samarbejde med kolleger på tværs af jobfunktioner og specialer
- faglig sparring og videndeling med erfarne specialister inden for cash management
- jyske Fritid med sociale, kulturelle og sportslige aktiviteter.

Her får du mulighed for at udvikle din karriere og blive en del af et stærkt socialt fællesskab.

Ansøgning

Kan du se dig selv i jobbet, vil vi gerne høre fra dig. Vi indkalder løbende til samtaler og kan afslutte rekrutteringen, når vi har fundet den rette kandidat.

Vi ser mangfoldighed som en styrke i vores opgaveløsning og fællesskab og opfordrer alle kvalificerede kandidater til at søge.

Ansøgningsfristen er d. 15. december 2026 og Senior HR Business Partner Lars Faartoft vil tage sig af din ansøgning.

Vi ser frem til at lære dig at kende.

Jyske Bank	Ansøgningsfrist	Kontaktperson
København, 1050 København www.jyskebank.dk	15. december 2026 Specialist med ansvar for offentlige og større kommercielle udbud	Lars Faartoft