

Resultatdrevet onlineassurandør Odense og Aarhus

Er du typen, der sætter høje mål for dig selv og arbejder målrettet for at nå dem? Motiveres du af at skabe resultater, udvikle dig konstant og konkurrere med de bedste? Så kan det være dig, vi søger til vores salgsteams i Aarhus og Odense.

Hos Codan og Alm. Brand leder vi efter onlineassurandører med et stærkt drive, en vindervilje ud over det sædvanlige og ambitionen om at blive blandt branchens bedste. Salgserfaring er vigtig, men din indstilling, energi og lyst til at lykkes er mindst lige så afgørende.

Om jobbet
Som onlineassurandør er du en central del af vores salgsorganisation med ansvaret for at tiltrække nye helkunder til Alm. Brand Group.

Du møder kunderne ansigt til ansigt via videomøder på Teams, hvor du får adgang til stærke salgsværktøjer, attraktive produkter og et setup, der giver dig de bedste forudsætninger for at skabe resultater. Vi stiller rammerne til rådighed. Det er dit engagement, din arbejdsindsats og din evne til at eksekvere, der afgør, hvor langt du når.

Du bliver en del af et ambitiøst og energifyldt team i Aarhus eller Odense, hvor vi motiverer hinanden til at præstere på et højt niveau. Her fejrer vi succeser, deler viden og arbejder målrettet mod fælles mål. Vores kultur er præget af høj energi, stærkt sammenhold og en fælles ambition om konstant at ville være de bedste.

Dit daglige arbejde
Du vil:

- Afholde 3-4 kundemøder dagligt, kombineret med planlægning og forberedelse.

- Bygge stærke kunderelationer og afdække behov, der leder til konkrete løsninger og aftaler.
- Tage ansvar for din egen mødekalender gennem netværk, referencer og opsøgende indsats. Samtidig får du op til 15 kundemøder om ugen leveret af vores interne mødebookingteam, hvilket giver dig et stærkt udgangspunkt for at opbygge en betydelig forretning og maksimere dit indtjeningspotentiale.
- Arbejde både i dag- og aftentimer – min. 1 aften om ugen.

Hvem er du?
Du har dokumenteret salgserfaring og trives i et miljø, hvor ambitioner, præstationer og personlige mål er en naturlig del af hverdagen.

Erfaring fra forsikringsbranchen er en fordel, men ikke et krav. Det vigtigste er, at du har viljen til at lære, modet til at udfordre dig selv og motivationen til at udvikle dig til en topperformer.

Du:

- Er målrettet, vedholdende og tager ansvar for dine resultater.
- Har et højt energiniveau og en stærk arbejdsmoral.
- Motiveres af at præstere og skabe synlige resultater.
- Er skarp i dialogen med kunder og formår hurtigt at skabe tillid.
- Arbejder struktureret og planlægger din indsats for at nå dine mål.
- Ser feedback som en mulighed for at blive endnu bedre.

Vi søger ikke nødvendigvis den færdige profil. Vi søger mennesker med ambitionerne og viljen til at blive det.

Vi tilbyder
Hos os får du ikke bare et job; du får en platform til at udleve dit fulde potentiale. Vi tilbyder:

- **Attraktiv lønpakke**: Fast grundløn, en stærk provisionsmodel uden loft, kvartalsvisbonus og pension.
- **Udvikling og uddannelse**: Vi investerer i dig og sikrer, at du får de bedste værktøjer og kompetencer til at blive en topperformer.
  Derudover tilbyder vi FOAK til alle vores assurandører.
- **Frihed og fleksibilitet**: Vi tror på frihed under ansvar og giver dig plads til at planlægge din egen succes med mulighed med hjemmearbejde.
- **Et stærkt arbejdsmiljø**: Vores trivsel er i top, og vi deler viden og erfaring på tværs af teamet, så vi sammen når nye højder.

Er du klar til at tage næste skridt?
Vi ansætter løbende, så send dit CV allerede i dag.

Du har mulighed for at optage en kort præsentationsvideo direkte i ansøgningsprocessen. Det er helt frivilligt, men giver dig mulighed for at sætte ansigt på din ansøgning og fortælle lidt om, hvem du er, og hvad der motiverer dig.

Vi gennemgår ansøgningerne, så snart de modtages, og forventer at ansætte flere kandidater i løbet af de kommende måneder. Opstart aftales individuelt.

Har du spørgsmål, inden du søger, er du velkommen til at kontakte Salgschef Jonas Silber Thimsen på telefon 30 43 07 64 til en uforpligtende snak.

Hvis du har ambitionerne, energien og viljen til at blive blandt de bedste, vil vi meget gerne høre fra dig.

Til dig, der søger hos os
Du er velkommen til at bruge AI, når du søger hos os. Det vigtigste for os er, at vi stadig kan mærke *dig* – dine refleksioner og din motivation.

I vores rekrutteringsproces er der mennesker hele vejen. Vi bruger ikke AI til at screene eller vurdere ansøgninger.

Alle ansøgninger behandles naturligvis fortroligt. Vi opfordrer alle – uanset alder, køn, baggrund, handicap eller oprindelse – til at søge stillingen.

Alm. Brand Group er en af Danmarks største forsikringsselskaber, og omfatter både Alm. Brand, Codan, Privatsikring og Erhvervssikring. Vi er over 2000 medarbejdere, der arbejder for at sikre og forsikre vores flere end 800.000 kunder. Vores fundament er fokus på kunden, høj arbejdsglæde og vores værdisæt: Vi er ambitiøse, Vi er ordentlige, Vi udviser tillid. Læs mere om Alm. Brand Group på almbrandgroup.com. Følg os på LinkedIn: Alm. Brand Group. Vi opfordrer alle uanset alder, køn, baggrund, handicap eller oprindelse til at søge stillingen.

Alm. Brand Group	Ansøgningsfrist	Kontaktperson
Aarhus, 8000 Aarhus	Løbende jobsamtaler	Jonas Silber Thimsen
www.almbrand.dk	Resultatdrevet onlineassurandør Odense og Aarhus	30 43 07 64