

Erhvervspartner til Lokalt Erhverv i Vestsjælland

Vil du skabe tætte relationer til lokale virksomheder og være med til at udvikle nye forretninger i dit lokalområde? Så kan du bringe dit kendskab til erhvervslivet på Vestsjælland i spil hos os.

Vi søger en erhvervspartner med afsæt i Slagelse, som vil være med til at styrke vores position blandt virksomheder i Kalundborg, Korsør, Skælskør, Slagelse og Sorø.

Du får din egen kundeportefølje og bliver en tæt sparringspartner for lokale virksomheder og deres ejere. Her handler god rådgivning om at forstå både virksomheden, mennesket bag og mulighederne foran dem.

Jobbet og dine muligheder

Som gennemgående rådgiver for en portefølje af erhvervskunder lærer du virksomhederne og deres planer at kende og omsætter din indsigt til rådgivning og løsninger, der giver mening for både kunden og banken.

Samtidig er du synlig og opsøgende i markedet. Du bruger dit kendskab til lokalområdet og dit netværk til at skabe nye relationer og åbne døre til flere virksomheder.

I hverdagen udvikler du relationerne til eksisterende kunder og opsøger nye virksomheder i lokalområdet. Du rådgiver om økonomi, finansiering og udvikling, følger forretningsmuligheder fra dialog til løsning og bringer kolleger og specialister i spil, når det skaber værdi for kunden.

Du får stor frihed til at planlægge din hverdag. Nogle dage foregår hos kunder eller ude i markedet, andre sammen med dine kolleger i afdelingen.

Hvem er du?

Du kommer med erfaring fra erhvervsrådgivning eller et solidt bankfagligt fundament og har lyst til at tage ansvar for både kunderelationer og forretning.

Du er god til at skabe relationer og tillid og trives med at være synlig og opsøgende i det lokale erhvervsliv. Samtidig forstår du virksomhedernes økonomi og kan omsætte din viden til relevant rådgivning.

Du arbejder selvstændigt og struktureret, følger dine sager til dørs og samarbejder godt med kolleger og specialister.

Sydvestsjælland og Øerne Erhverv

Du bliver en del af Sydvestsjælland og Øerne Erhverv, hvor vi arbejder tæt sammen om kunderne og prioriterer høj faglighed, gode kundeoplevelser og et stærkt kollegialt fællesskab.

Afdelingen har til huse i Næstved, Slagelse og Nykøbing F., og dit primære afsæt bliver Slagelse. Herfra får du et godt afsæt for arbejdet med kunder og nye relationer på tværs af Vestsjælland.

Hos os får du tillid og frihed til at forme din hverdag samt kolleger og specialister at trække på, når det skaber værdi for kunden. Vi deler viden, hjælper hinanden og udvikler forretningen sammen.

Rekrutteringsproces og næste skridt

Send dit CV og din ansøgning senest den 11. december 2026. Vi vurderer ansøgninger løbende og indkalder til samtaler, så send gerne din ansøgning snarest muligt.

Vi forbeholder os retten til at lukke opslaget før tid, hvis vi finder den rette kandidat.

Har du spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte markedsdirektør Jan Søgaard på 89 89 13 42 eller jas@jyskebank.dk.

Vi oplever mangfoldighed som en fordel i vores opgaveløsning og i vores fællesskab. Vi arbejder for at skabe en arbejdsplads, hvor forskellige perspektiver skaber værdi. Derfor opfordrer vi alle kvalificerede kandidater til at søge.

Vi ser frem til at høre fra dig.

Jyske Bank
Slagelse, 4200 Slagelse
www.jyskebank.dk

Ansøgningsfrist
11. december 2026
Erhvervspartner til Lokalt Erhverv i Vestsjælland

Kontaktperson
Jan Søgaard
89 89 13 42
jas@jyskebank.dk