



Bliv vores nye Finansielle Rådgiver: Hjælp kunder med at opnå deres økonomiske drømme

Job ID: 1868

Brænder du for at hjælpe kunder i forskellige livssituationer? Er du dygtig til at omsætte kompleks økonomi til letforståelig rådgivning? Og har du lyst til at være en del af Nordens største bank?

Så er det måske dig, vi søger som vores nye finansielle rådgiver i Nordea.

Om jobbet

Som finansiel rådgiver i Nordea får du en hverdag fyldt med meningsfulde kundedialoger, hvor du som personlig rådgiver hjælper kunder fra hele landet med at navigere i deres helhedsøkonomi og realisere deres drømme. Det kan være alt fra bolig- og investeringsrådgivning til pensionsplanlægning.

I Nordea kan vi tilbyde en bred vifte af produkter og et stærkt digitalt setup, der gør det muligt at hjælpe kunderne med præcis det, der passer til deres livssituation.

Du bliver en del af et stærkt team i et professionelt og moderne rådgivningsmiljø, hvor arbejdsglæde, udvikling og samarbejde er i højsædet. Som finansiel rådgiver får du derfor gode muligheder for læring i et team, hvor alle er klar på at hjælpe hinanden og løfte i flok for at give de bedste kundeoplevelser.

Og så vil du opleve et tæt samarbejde med kolleger fra hele banken. I Nordea arbejder vi nemlig sammen om kunden på tværs af filialer, kundeservice og specialistenheder.

Det skal du arbejde med

Primære ansvarsområder i denne stilling:

- Personlig rådgivning af kunder i komplekse privatøkonomiske behov
- Opbygning og vedligeholdelse af langvarige kunderelationer og ansvar for din egen portefølje
- Tæt samarbejde med kolleger på tværs af banken
- Løbende faglig udvikling
- Et dynamisk arbejdsmiljø med fokus på gode kundeoplevelser

Collaboration. Ownership. Passion. Courage. Det er de værdier, vi bruger som pejlemærker til at blive den bank, vi ønsker at være – og som vi forestiller os, du deler med os.

Stillingen er 37 timer om ugen. Da vi dækker hele landet, kan du selv bestemme, hvilken filial du ønsker at arbejde fra. Det kan være alt fra Helsingør over Nykøbing Falster til Odense, Haderslev eller Vesterport.

Hvem du er

Du kan genkende dig selv i følgende:

- Er nysgerrig og har en oprigtig interesse i dine kunder
- Evner at holde hovedet koldt i en dynamisk og omskiftelig hverdag
- Arbejder struktureret og vægter høj kvalitet i dit arbejde
- Motiveres af salg og langvarige relationer
- Er serviceminded og evner at prioritere dit arbejde effektivt
- Er ivrig efter at lære mere og udvikle dig fagligt
- Er en god kollega, der gerne giver en hjælpende hånd, når der er brug for det

Vi forventer, at du har erfaring som finansiel rådgiver og er vant til at arbejde med komplekse privatøkonomiske behov.

Det tilbyder vi

Vores nye kolleger kommer til os, når de ønsker at udvikle sig. For nogle er det næste skridt på vejen i deres karriere. For andre er det at sætte nye mål inden for deres ekspertiseområde – med andre ord, hos os kommer du altid videre.

En kultur, der fremmer præstation og vækst i en af de største nordiske banker, som tilbyder forskellige muligheder for at udfolde sig, udvikle sig og lære af dygtige kolleger med forskellig baggrund i et levende arbejdsmiljø.

Hybrid arbejdsmodel – vi tror på værdien af at føre mennesker sammen, og samtidig vælger vi friheden ved at være fleksible.

Mangfoldighed og inklusion er en naturlig del af vores daglige arbejde. Vi ved, at en inkluderende arbejdsplads er bæredygtig. Vi tror oprigtigt på, at vores forskellige baggrunde, erfaringer, egenskaber og personligheder gør os stærkere sammen. Hver dag stræber vi efter at finde nye måder at forbedre mangfoldighed og inklusion i vores netværk på, f.eks. har vi underskrevet mangfoldighedsschartre under EU-Kommissionen i de lande, hvor vi driver virksomhed, for at understrege vores villighed til at engagere os med andre for at fortsætte med at lære og forbedre os.

Hvis dette lyder som dig, så kontakt os!

De næste trin

Vil du være vores nye kollega? Så send en ansøgning til os senest 12/03/2026. Vi afholder samtaler løbende.

Hvis du har spørgsmål eller gerne vil vide mere, er du velkommen til at kontakte:

- Michael Friis på mail: michael.ellerod.friis@nordea.com
- Casper Gade på mail: casper.gade@nordea.dk
- Mikkel Nygaard på mail: mikkel.nygaard@nordea.dk
- Mette Lundkær Dam på mail: mette.dam@nordea.dk
- Jakob Bruun-Møller på mail: jakob.bruun-moller@nordea.dk
- Jeanet Thier på mail: jeanet.thier@nordea.dk

Rekrutteringsprocessen består af følgende trin:

- Foreløbig udvælgelse af CV
- Interview med den ansættende leder
- Baggrundstjek og referencer

We enable dreams and aspirations for a greater good.

Vi opbygger relationer. Vi sætter et personligt præg på alt, hvad vi gør – når vi rådgiver vores kunder, samarbejder med kolleger og møder vores potentielle kandidater.

Vi lærer og udvikler os. Vi sætter en ære i at være eksperter og tænke fremad. Vi anvender vores ekspertise til at imødekomme vores kunders behov, fra de enkleste til de mest komplekse. Vi har en tankegang om vækst i vores arbejde, der gør det muligt for os at fokusere bredere i vores daglige udfordringer.

Vi står i spidsen for forandring. Vi er ansvarlige og bevidste om virkningen af vores beslutninger, både for vores kunder og for vores lokale og globale samfund. Vi er opmærksomme på vores ansvar over for nuværende og fremtidige generationer og har gjort bæredygtighed til en integreret del af vores forretningsstrategi.

Vi er Nordea. Vi har 200 års historie med at støtte og få de nordiske økonomier til at vokse, og vores værdier er dybt forankret i disse åbne, progressive og samarbejdsvillige samfund. Som en af de største arbejdsgivere i Norden, Polen og Estland har du gode muligheder for at udfolde dig, udvikle dig og komme videre med os.

#LI-Onsite

Department: Customer service / Banking advisor

-
-
-
-

-
-

Nordea

Odense, 5000 Odense

www.nordea.dk**Ansøgningsfrist**

12. marts 2026

Bankrådgiver

Kontaktperson

Michael Friis