



Senior Relationship Manager for store Ejendomskunder – Storkunder Ejendomme, Realkredit Danmark

Er du motiveret af at udarbejde og gennemføre store finansieringsløsninger og transaktioner? Brænder du for at arbejde med de største og mest komplekse danske og internationale ejendomskunder? Så er du måske vores nye Transaction Manager i Storkunder Ejendomme, Erhverv.

Hvordan ser rollen ud?

I Storkunder Ejendomme bliver du en del af vores specialistteam. Du vil arbejde tæt sammen med kundeteamet omkring de største og mest komplekse ejendomskunder - herunder familieejede, fondsejede, børsnoterede og danske og internationale kapitalfondsejede virksomheder. I din rolle vil du blive en nøglefigur om at udarbejde og gennemføre finansieringsløsninger og transaktioner på både bank- og realkreditfinansiering og i tæt koordinering med mange stakeholdere (Ejendomsinvestorer, Advokater, Mæglere og kundeteamet). Du vil være et centralt bindeled imellem kunden, kundens rådgivere og vores koncern, når de store ejendomstransaktioner skal gennemføres.

Du vil få mulighed for faglig og personlig udvikling i både Storkunder Ejendomme og i samarbejdet med de mange interne stakeholders, som vil være en naturlig del af din hverdag.

Dine primære ansvarsområder vil inkludere:

- Omdrejningspunkt i gennemførsel af store og komplekse finansieringsløsninger for vores ejendomskunder.

- Organisering af sagsprocessen, herunder koordinere indsatsen fra interne og eksterne interessenter og sikre at transaktionen gennemføres til kundens og bankens bedste.
- Deltagelse på kunde- og kreditmøde, hvor du bidrager med styring af transaktionsprocessen.
- Transaktionsmæssig sparringspartner for teamet herunder videreformidling af transaktionsrelateret områder.

Hvem leder vi efter?

Vi leder efter en motiveret og struktureret Transaktion Manager der trives med at arbejde i et dynamisk og udfordrende miljø og som har;

- Erfaring fra den finansielle sektor og gerne med ejendoms- eller realkreditfinansiering.
- Uddannelse indenfor for den finansielle sektor eller/og har gennemført en længerevarende finansiell/økonomisk uddannelse.
- Solide analytiske evner og stærk til processtyring
- Evnen til at arbejde selvstændigt samt som en engageret teamplayer, der bidrager til fælles resultater og et godt arbejdsmiljø.

Hvem er vi?

Du bliver en del af Storkunder Ejendomme, som er Danske Bank koncernens kompetencecenter for store ejendomskunder i Danmark samt realkreditspecialist for Danmarks største virksomheder og udvalgte kunder i Norden.

Vi er i alt ca. 60 medarbejdere som har kundeansvaret for de store professionelle ejendomsinvestorer, almene boligorganisationer og administratorer for ejer- og andelsboligforeninger. Du kommer til at indgå i et team af 30 dygtige medarbejdere, der er lokaliseret i henholdsvis København og Århus. Vi rådgiver og servicerer store danske og internationale ejendomsselskaber om deres finansielle forretninger.

Vi tilbyder dig en arbejdsplads hvor der er fokus på din personlige og faglige udvikling, og du vil indgå i et team, der er drevet af en professionel performance-kultur, et stort kundefokus, et godt socialt sammenhold og et højt energiniveau. Vi arbejder fokuseret på at være tæt på kunderne og skabe solide relationer og netværk.

Vi behandler ansøgninger løbende, så ansøg gerne hurtigt. For mere information om jobbet, kontakt Head of Real Estate Specialists Ulrik Schiøtz Hornstrup på telefon 24825211 eller uho@rd.dk. Vi ser frem til at høre fra dig!

Danske Bank

København , 1057 københavn
danskebank.dk

Ansøgningsfrist

12. april 2026
Relationship Manager

Kontaktperson

Claus Havn Sørensen
[51239365](tel:51239365)