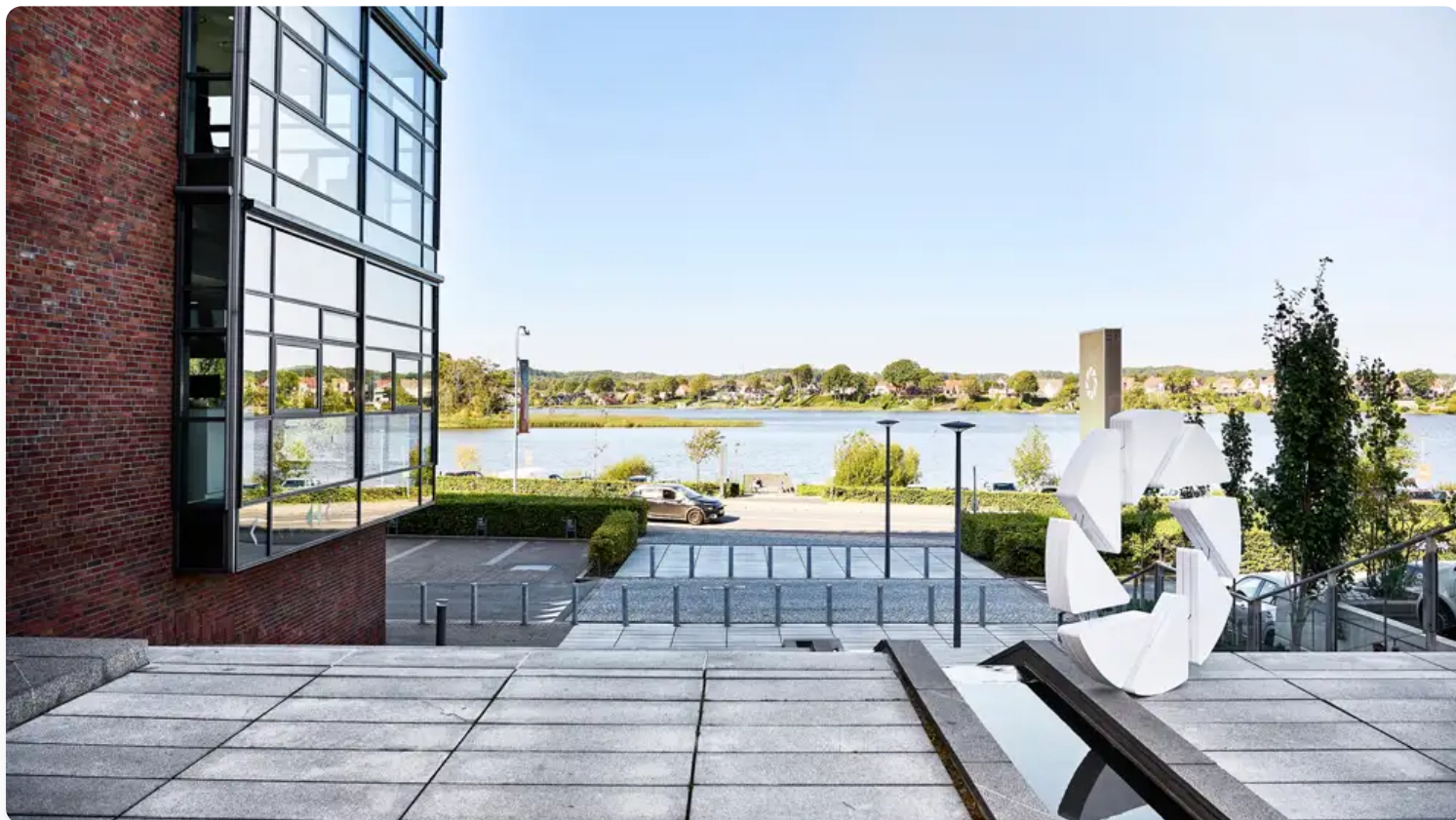




Privatrådgiver i Skanderborg med fokus på formuende kunder

Vi leder efter dig, der motiveres af at yde kvalificeret rådgivning. Vi hører gerne fra dig, hvis du enten har erfaring og indsigt i formuende kunder med en kompleks økonomi, eller hvis du i dag er en erfaren privatrådgiver, som vil udvikle dig i retning af at kunne rådgive formuende kunder.

Et område med stor vækst og et rigtig godt kollegaskab

Vi byder dig velkommen på en uformel og professionel arbejdsplads med gode kolleger. Du indgår i et engageret team på 39 kolleger fordelt på fire adresser: Skanderborg, Horsens, Odder og Brædstrup, og du vil få udgangspunkt i vores Skanderborg afdeling. Vi samarbejder godt på tværs, og et godt arbejdsmiljø er vigtigt for os. Vi prioriterer, at der er en åben kultur med plads til både fællesskab og individualitet. Vi arbejder med klare mål og stor handlefrihed, samtidig med at vi arbejder sammen som et hold, hvilket giver os mulighed for at skabe det bedste vidensmiljø og levere enestående kundeoplevelser og resultater.

Spændende faglige udfordringer og mulighed for at skabe værdi

Vi lægger vægt på at yde professionel og personlig rådgivning til vores kunder inden for bolig, pension og investering. Hos os får du frihed til at finde de bedste løsninger for dine kunder og mulighed for at fokusere på kundetilfredshed. Du støttes af et effektivt bagland med velfungerende systemer og et servicecenter, der hjælper med det administrative. Der er også mulighed for at trække på relevant faglig viden.

Hos os vægter vi kvalifikationer, tillid og engagement højt. Vi har tillid til vores medarbejdere og giver dig stor handlefrihed. Hvis du har evnerne, vil du hurtigt få spændende opgaver og udfordringer, så du kan udvikle dig yderligere.

Du opnår de bedste resultater i rollen, når du:

- i din rådgivning kombinerer din faglige viden med evnen til at identificere løsninger og muligheder for kunderne gennem en imødekommende og konstruktiv tilgang
- udviser stort engagement og arbejder målrettet på at skabe forretning
- er motiveret for løbende at udvikle dine kompetencer
- opbygger og udvikler relationer og trives med kontaktfladen til både nye og eksisterende kunder.

Tag ansvar for din egen udvikling

Vi har sat rammerne og giver dig friheden til selv at påvirke din udviklingsvej. Din leder og du taler løbende om dine behov og karriereønsker, og vi hjælper dig med at nå dine mål gennem sparring, ressourcer og relevante læringsmuligheder. Vi har mange spændende kunder parat til dig, og du får desuden chancen for løbende at udvide din egen kundeportefølje.

Noget for dig?

Hvis du har spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Markedsdirektør Henrik Christensen.

Søg jobbet ved at klikke på nedenstående link, hvor du kan sende dit CV og et par linjer om dig selv og din motivation for jobbet. Ansøgningsfristen er tirsdag d. 7. april 2026.

Senior HR Partner Lise Bagge-Nielsen vil i samarbejde med Markedsdirektør Henrik Christensen tage sig af din ansøgning.

Vi oplever mangfoldighed som en fordel i vores opgaveløsning og i vores fællesskab. Derfor opfordrer vi alle til at søge.

Hvis du gerne vil blive klogere på os, kan vi anbefale dig at se vores nye [DNA film](#)

Jyske Bank Vestergade 8-10, 8600 Silkeborg www.jyskebank.dk	Ansøgningsfrist 7. april 2026 Privatrådgiver Formue	Kontaktperson Henrik Christensen
--	--	--