



Forsikringsrådgiver til Odense

Er du passioneret omkring rådgivning og salg? Har du erfaring med den gode kundedialog – du evner at få kunden til at lytte? Og du ved, at salg ikke handler om at snakke højest – men om at skabe den helt rigtige relation.

Så kan det meget vel være dig, vi søger til denne spændende stilling med masser af udviklingsmuligheder.

Din nye hverdag – på 1 minut

Som Forsikringsrådgiver bliver du ansvarlig for dit eget budget, dine egne kunder – og **din egen stil**. Du tager imod indgående kald, og du ringer ud til kunder. Du rådgiver, sælger og lukker aftaler. Hele rejsen styrer du – fra første **“hej”** til **“let’s go!”**

Hvis du er klar til at tage dine salgsevner til næste niveau – og bruge dem på noget, der faktisk gør en forskel i folks liv – så har vi jobbet til dig.

Dine primære arbejdsopgaver vil være:

- At rådgive og sælge forsikringer til private kunder
- At lukke salg med god energi og ægte tillid.
- At følge op på tilbud og sikre en tryk kundeoplevelse hele vejen.
- At håndtere alt fra opsigelser til taksatorbestilling.
- Deltage aktivt i opbygningen af teamets kultur og samarbejde

Din profil

Vores forretning vokser og derfor søger vi en ny kollega – med erfaring og/eller en relevant uddannelse inden for forsikring - der trives med salg og service, mersalg, dialogen med kunder og kolleger, har smil i stemmen, samt et stort personligt drive.

Du er motiveret af at skabe tryghed for kunderne gennem kompetent rådgivning og skarpe løsninger og trives i en rolle, hvor både relationskabelse og faglighed er i fokus.

Du er drevet af at nå dine egne mål, men du ved også, at det er teamets samlede succes, der tæller. Derfor er det afgørende, at du er en teamplayer, som bidrager aktivt til fællesskabet, og hjælper kollegaerne, når de har brug for det.

Vi tilbyder

Du bliver en del af en vækstvirksomhed, hvor vi i den grad tror på fællesskabet. Hver dag gør vi os umage for at give "lidt ekstra" – både overfor vores kunder og samarbejdspartnere, men også overfor hinanden som kollegaer – fordi vi tror på, at det er i fællesskabet og i samspillet med hinanden, at vi finder de bedste løsninger.

Vi tror på, at de bedste resultater skabes, når vi løfter i fællesskab og hepper på hinanden.

- Et stærkt fællesskab med 22 gode kollegaer i kundecenteret i Odense – vi glæder os til at arbejde sammen med dig!
- Vi har vindermentalitet og deler begejstringen.
- Grundig oplæring – både internt og via Forsikringsakademiet i Rungsted.
- Fast arbejdsplads i Odense.
- Faste arbejdstider (08.30-16:10, én aftenvagt til 18.00/uge – og fri kl. 14.00 om fredagen, ingen weekendarbejde).
- Fredagsmorgenmad og frokostordning.
- Løn og vilkår efter Forsikringsoverenskomsten.

Bliv en del af Forsia Forsikring A/S

Send os dit CV og ansøgning ved at klikke på "Send ansøgning". Vi afvikler samtaler løbende og lukker opslaget når vi har fundet den rette kandidat. Forventet startdato er primo juni 2026, men vi venter gerne på den rette kandidat.

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Centerleder, Kristian Bøgh på mail: krb@forsia.dk

Vi glæder os til at høre fra dig.

Forsia

Englandsgade 22, 5000 Odense
forsiaforsikring.dk

Ansøgningsfrist

7. maj 2026
Forsikringsrådgiver

Kontaktperson

Kristian Bøgh
krb@forsia.dk