



Relationship Manager, Large Commercial Clients til Erhvervscenter Fyn

Du søger jobbet, fordi du motiveres af at arbejde med nogle af Fyns største og mest spændende erhvervskunder sammen med et engageret team af gode kollegaer

Kunderne i Large Commercial Clients er attraktive og kendetegnet ved en omsætning på over 250 mio. kr. Vi har i de senere år fået flere nye kunder i segmentet og har mod på meget mere. Din rolle er at understøtte Senior Relationship Managerens arbejde med at opdyrke markedspotentialet med udgangspunkt i Odense, hvor vi dækker hele Fyn.

Du tror på erhvervsstrategien i Jyske Bank

Jyske Bank Erhverv er i de senere år vokset meget. Vi har taget markedsandele. Med udgangspunkt i strategien i erhverv har vi opnået høj kundetilfredshed i flere af vores segmenter.

Arbejdet fortsætter med Jyske Banks opdaterede strategi – Potentiale til mere – hvor vi investerer i og sætter endnu større fokus på blandt andet større ejendoms- og erhvervskunder ved at lægge et tryk i markedet med vores særlige styrkepositioner.

Vi arbejder benhårdt efter en kundetilfredshed, som er markant højere end nr. 2.

Du bidrager væsentligt i din rolle, når du

- er en tæt sparringspartner for Senior Relationship Manager og understøtte kundestrategi, engagement og dialog
- er med til at forberede og udarbejde kreditindstillinger, analyser og præsentationer
- varetager rollen som sekundær kontaktperson for vores kunder og er en integreret del af deres rådgiver- og support-team i hverdagen

- deltager i kundemøder, herunder står for forberedelse, opfølgning og koordinering af indsatser
- koordinerer på tværs af banken med specialister, Kredit og øvrige interessenter

Erhvervscenter Fyn - høj faglighed og en professionel atmosfære med høj grad af samarbejdsevne

Erhvervscenter Fyn er et af Jyske Banks fire Erhvervscentre, hvilket betyder, at vi har samlet forskellige kompetencer i huset, samtidig med at vi har nogle særlige ansvarsområder. Kunderne spænder bredt fra de mindre og lokale erhvervs kunder til bankens største og mest komplekse, hvor vi har specialiseret os i kundesegmenterne National erhverv, International Erhverv, Large Commercial Clients samt vores ejendomsafdeling, Commercial Real Estate.

Vi hjælper hinanden med at nå afdelingens mål og succeskriterier, så vi i fællesskab bevarer maksimalt fokus ud mod markedspladsen og kunderne. Se dine kommende kolleger [her](#).

Din profil

Der kan være forskellige faglige og karrieremæssige tilgange til jobbet, og vi forventer, at du har en erhvervmæssig ballast og erfaring med større og mere komplekse erhvervs virksomheder.

Vi forestiller os, at du

- kan skabe overblik i en hverdag med mange forskellige opgaver
- er serviceminded og prioriterer at komme i mål med opgaverne indenfor deadline
- sikrer planlægning og understøttelse af SRM'erne

Vi ser mangfoldighed som en styrke - både i opgaveløsningen og i vores fællesskab. Derfor opfordrer vi alle kvalificerede kandidater til at søge stillingen.

Vi ser frem til at høre fra dig.

Jyske Bank

Mageløs 8, 5100 Odense

www.jyskebank.dk

Ansøgningsfrist

20. maj 2026

Relationship Manager

Kontaktperson

Anders Kromann

[30354303](tel:30354303)