



Online assurandør til Forsia Forsikring A/S

Har du solid salgserfaring og klar til at tage næste skridt i din karriere? Er du målrettet, vedholdende og motiveret af at skabe stærke resultater?

Så er det muligvis dig, vi søger til denne stilling til vores kontor i Odense.

Din nye hverdag

Som onlineassurandør bliver du frontlinjen i vores digitale salgsunivers. Du vil møde kunder ansigt til ansigt via videomøder på Teams, hvor du med skarpe salgsværktøjer og et stærkt setup får alt, hvad du behøver for at brillere. Vi giver dig friheden til at styre din egen hverdag, mens du arbejder i et miljø, der belønner resultater, initiativ og en stærk arbejdsindsats.

Med eget budget bliver du en del af et passioneret team, der arbejder mod fælles mål. Vi prioriterer samarbejde og vidensdeling, og du vil opleve et fællesskab med høj energi og en vinderkultur.

Dine primære arbejdsopgaver:

- Afholde kundemøder dagligt, kombineret med planlægning og forberedelse.
- Bygge stærke kunderelationer og afdække behov, der leder til konkrete løsninger og aftaler.
- Arbejde både i dag- og aften timer – 2 aftener om ugen til kl. 18.00.

Din profil

Vi søger en resultatorienteret og proaktiv salgsprofil med erfaring inden for forsikring. Du trives med at arbejde målrettet og struktureret planlægge din kalender for at nå dine mål.

Du er drevet af at skabe konkrete resultater. Vedholdenhed, kommerciel forståelse og evnen til hurtigt at opbygge tillidsfulde relationer er vejen til din succes. Du har gode kommunikationsevner på skrift og tale.

Vi tilbyder

Vi er en virksomhed på en spændende vækstrejse, og vi løser derfor opgaver, som stiller krav til omstillingsparathed og nytænkning. Vores hverdag er spændende og travl. Vi har en ordentlig omgangstone og godt humør, og vi lægger vægt på, at det faglige niveau er højt, og at alle bidrager aktivt til et godt arbejdsmiljø.

Hos os er det helt centralt, at vores kunder ikke føler sig alene, når de har brug for os. Den samme mentalitet og arbejdsgang gælder internt 'i huset' for os som kollegaer – her støtter og hjælper vi hinanden i hverdagen.

Vores kontorer er lyse og lækre med kantine og frugtordning og morgenmad om fredagen. Og så går vi på weekend kl. 14.00 om fredagen.

Hos os får du ikke bare et job; du får rammerne til at bringe hele dit potentiale i spil:

- **Attraktiv lønpakke:** Fast grundløn, en stærk provisionsmodel, bonus og pension.
- **Udvikling og uddannelse:** Vi investerer i dig og sikrer, at du får de bedste værktøjer og kompetencer til at blive en topperformer.
- **Frihed og fleksibilitet:** Vi tror på frihed under ansvar og giver dig plads til at planlægge din egen succes.
- **Et stærkt arbejdsmiljø:** Vores trivsel er i top, og vi deler viden og erfaring på tværs af teamet, så vi sammen når nye højder.

Bliv en del af Forsia Forsikring A/S

Send os dit CV ved at klikke på "Send ansøgning". Vi afvikler samtaler løbende og lukker opslaget når vi har fundet den rette kandidat.

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Salgschef, Maria Bjørngaard på 4018 8774 eller mbj@forsia.dk

Vi glæder os til at høre fra dig!

Forsia

Jens Terp-Nielsens Vej 13, 6200 Aabenraa
forsiaforsikring.dk

Ansøgningsfrist

29. maj 2026
Online assurandør

Kontaktperson

Maria Bjørngaard
[40188774](tel:40188774)