



Erhvervspartner til Lokalt Erhverv, Erhvervscenter Nordjylland

Vi søger en engageret og resultatorienteret Erhvervspartner, som brænder for rådgivning og salg til de lokale erhvervs kunder. Vi har et spændende job til dig i et attraktivt markedsområde og i et Erhvervscenter med et attraktivt arbejdsmiljø. Du får mulighed for at være bankens ansigt udadtil inden for lokalt erhverv i markedsområdet i Nordjylland.

Lokal erhvervsrådgivning til bevidst tilfredse kunder

Du skal være bevidst om at skabe merværdi for både kunderne og banken. Din forretningssans og lyst til at få kunderne til at føle sig godt tilpas og være bevidst tilfredse skal skinne igennem.

Du vil få stor indflydelse på, hvordan din dagligdag former sig og 2 dage er sjældent ens. Du kan fx starte dagen med et møde i Brønderslev, klare et par telefonsamtaler på vej til Aalborg og slutte dagen med drøftelse af en spændende sag med en kollega.

Du lykkes i jobbet, når du:

- Tager ansvaret for den forretningsmæssige udvikling på lokalt erhverv
- Kender dine kunder og deres behov og skaber langvarige relationer
- Arbejder tæt sammen med Privat og Private Banking omkring kundernes samlede behov
- Bidrager positivt til at Erhvervscenter Nordjylland når sine målsætninger.

Du får gode muligheder for fortsat at udvikle dig sammen med dine mange kollegaer både i Erhvervscenter Nordjylland, Privat og Private Banking.

Erhvervscenter Nordjylland - høj faglighed og professionalisme med glimt i øjet

I Erhvervscenter Nordjylland bliver du kollega med 31 dygtige og topmotiverede medarbejdere – målet er at være det foretrukne valg, skabe resultater i top målt mod bankens erhvervsafdelinger og have det sjovt, mens vi går på arbejde.

Vi har afdelinger i henholdsvis Hjørring, Frederikshavn, Brønderslev, Hirtshals, Skagen og Aalborg og arbejder ud fra den afdeling, der giver bedst mening ift. kunder, mødeaktivitet og samarbejde. Vi tror på frihed under ansvar og sikrer den fleksibilitet, der er behov for i en moderne hverdag.

Vi er ambitiøse og forventer alle tænker i forretningsudvikling, tager ejerskab for opgaver og leverer resultater. Selvom vi er dybt professionelle, så er vi uhøjtidelige og når vi opnår gode resultater, fejrer vi vores succes sammen som et team.

At have Privat, Private Banking og Erhvervscenteret på samme adresse giver en anderledes mulighed for at arbejde sammen rundt om kunden – både dem som allerede er kunder og nye potentielle emner. Vi gør meget i afdelingen for at videns dele på tværs og skabe sammenhængskraft, så vi giver en professionel oplevelse, når kunderne møder Jyske Bank.

Du skaber forretninger og leverer værdi for dine kunder

Herudover ligger vi vægt på, at du:

- er engageret i kundekontakt, opsøgende salg og relationsopbygning og gør brug af dit netværk.
- har en lyst til at få en stor faglig viden eller måske allerede har et godt niveau og erfaring med at rådgive lokale erhvervs kunder
- har fokus på at give kunderne gode oplevelser og kan omsætte kundeoplevelserne til forretninger
- har øje for det samspil, der skal være mellem det private og det erhvervsmæssige for kunderne
- er god til at arbejde selvstændigt, når der er behov for det, men samtidig er en holdspiller, der er med til at få afdelingen til at fungere i hverdagen.

Ansøgning

Vi oplever mangfoldighed som en fordel i vores opgaveløsning og i vores fællesskab. Derfor opfordrer vi alle til at søge.

Ansøgningsfristen er den 2. juni 2026.

Jyske Bank

Aalborg, 9000 Aalborg
www.jyskebank.dk

Ansøgningsfrist

2. juni 2026
Erhvervspartner

Kontaktperson

Lars Helm Nielsen
[42540880](tel:42540880)