



Junior Specialist til Strategi & Analyse – med fokus på Marketing og Digitalt Salg

Er du en kreativ og analytisk studerende fra Aarhus BSS, der vil omsætte teori til mærkbare resultater for dansk erhvervsliv i Danmarks tredjestørste bank?

Forestil dig, at du ser en ny digital kampagne eller læser om de nyeste e-handels-tendenser, og straks begynder dine tanker at køre: Hvordan kan virksomheder bruge data til at skabe endnu stærkere kunderejser? Øge det digitale salg gennem lives? Måske endda komme direkte ud til forbrugerne fremfor at sælge gennem forhandlere? Hvis du har en naturlig nysgerrighed på krydsfeltet mellem strategi, kreativ marketing og den gode kundeoplevelse, så er det dig, vi leder efter hos Strategi & Analyse i Jyske Bank Erhverv.

Hvem er vi, og hvad kommer du til at lave?

Du bliver en del af Sales and Advisory Excellence – en afdeling bestående af faglige specialister og strategiske profiler, der til daglig sparrer med vores erhvervskunder om risiko, udvikling og vækstmuligheder.

Vores kerneopgave er at drive den høje kundetilfredshed i Erhverv, gennem indsigtsfulde møder med kollegaerne rundt i landet. Det gør vi ved at levere skarpe analyser, strategisk rådgivning og præsentationer, der påvirker beslutningerne rundt på direktionsgangene i alle slags virksomheder.

I din nye rolle kommer du ind i maskinrummet, hvor du arbejder tæt sammen med kompetente kolleger. Din succes ligger i at bringe friske perspektiver i spil og kombinere data med kreativitet.

Dine opgaver bliver bl.a. at:

- Analysere virksomheders markedsposition: Du dykker ned i forretningsmodeller, men med et særligt blik for kunders digitale tilstedeværelse og markedspotentialer.
- Spotte marketingtrends: Du ser på, hvordan ændringer i forbrugeradfærd og digitale salgskanaler påvirker danske virksomheders konkurrenceevne og vækstmuligheder.
- Visuel formidling og storytelling: Du udarbejder skarpe og visuelt stærke slides, der formidler komplekse analyser på en inspirerende måde.
- Direkte impact og kundetilfredshed: Du formidler og skaber indsigter som udfordrer status quo og derved skaber kundetilfredshed i dialogen med erhvervskunderne.

Hvad får du ud af jobbet?

- Relevant erfaring til CV'et: En stilling på 15-20 timer om ugen, hvor vi tager hensyn til dine eksamensperioder. Arbejdet foregår primært i Silkeborg eller Aarhus.
- Broen mellem teori og praksis: Vi forventer, at du bruger de værktøjer og viden, du lærer på studiet til at skabe ideer og inspiration for erhvervslivet.
- Træning i topklasse: Du lærer at kommunikere komplekse pointer skarpt og visuelt, gennem tæt sparring med resten af teamet.
- Unik kultur: Et uformelt miljø med højt til loftet og et socialt fællesskab, hvor vi prioriterer din udvikling, dyb faglighed og trivsel hver dag.

Hvem er du?

Vi leder efter en profil, der både kan omsætte indsigter til handling, tænke ud af boksen og brænder for den gode kundeoplevelse. Du er sandsynligvis:

- Studerende (Bachelor eller Kandidat) inden for Marketing, Økonomi eller lignende.
- Interesseret i marketing og digitalt salg og forstår, hvordan data kan bruges kreativt til at styrke virksomheder.
- Storforbruger af SoMe og finder AI-udviklingen super spændende
- Dybt interesseret i brugen af LLM'er, agenter og workflows
- Stærk i PowerPoint og Excel (eller har mod på at blive det lynhurtigt).
- Formidlingsstærk og kan præsentere dine pointer med selvtillid.
- En teamplayer med masser af gåpåmod, som tør udfordre status quo.

Ansøgning og vigtige datoer

Lyder det som det perfekte studiejob for dig? Så send dit CV, en motiveret ansøgning og dine foreløbige eksamensresultater til os hurtigst muligt. Gør gerne lidt ud af at fortælle os, hvordan du mener, vi bedst skaber værdi for danske virksomheder. Vi holder samtaler løbende.

Vi oplever mangfoldighed som en fordel i vores opgaveløsning og i vores fællesskab. Derfor opfordrer vi alle til at søge.

- Opstart: Snarest

Vi glæder os til at høre fra dig og byde dig velkommen på holdet i Jyske Bank!

Jyske Bank

Silkeborg, 8600 Silkeborg

www.jyskebank.dk**Ansøgningsfrist**

1. juli 2026

Junior Specialist

Kontaktperson

Martin Lund Sværdborg

[29298446](tel:29298446)