



Account Manager til Jyske Bank i Hamborg

Drømmer du om, at dit næste karriereskridt skal have et internationalt perspektiv? Så har du nu en unik mulighed.

Har du netop – eller for nylig – afsluttet Graduate- eller Traineeforløbet i Jyske Bank? Eller motiveres du af at arbejde i et internationalt miljø? Så kan dette være jobbet for dig.

Vi søger en energisk, udadvendt og ambitiøs kollega, der vil være med til at udvikle Jyske Bank i Hamborg – og samtidig sætte fart på sin egen karriere inden for erhvervsområdet i Jyske Bank.

Jobbet

Med base i Hamborg vil du i tæt samarbejde med vores kundeteam i Hamborg og erhvervspartnerne i Jyske Bank Danmark være med til at videreudvikle vores nuværende portefølje af danske erhvervs-kunder med forretningsinteresser i Tyskland.

En væsentlig del af jobbet er opsøgende salgsarbejde rettet mod erhvervs-kunder i segmentet internationalt erhverv i Danmark.

Som en del af området Transaction Banking i Jyske Bank Erhverv har vi en klar ambition om at levere høj kvalitet og blive opfattet som en nærværende og personlig samarbejdspartner af vores kunder.

I rollen som Account Manager vil dine primære opgaver være at:

- identificere og opsøge nye forretningsmuligheder blandt bankens internationale erhvervs-kunder
- omsætte Jyske Bank Hamborgs koncepter til løsninger, der skaber værdi og gode kundeoplevelser
- deltage i kundemøder og opbygge stærke relationer
- understøtte udviklingen af kundeporteføljen i Hamborg

- bidrage aktivt til salgsaktiviteter og pipeline
- samarbejde tæt med kolleger i både Danmark og Tyskland

Der er tale om en stilling med stor indflydelse på egen arbejdsdag. Da opsøgende aktiviteter er en central del af jobbet, lægger vi vægt på, at du kan skabe resultater gennem relationer og netværk.

I det daglige samarbejder du med erhvervsrådgivere og erhvervspartnerne i det kundeorienterede team omkring kunderne. Her får du mulighed for at bringe dine stærke kommunikationsevner og din strukturerede tilgang til opgaveløsning i spil.

Som Account Manager lykkes du, når du

- skaber relationer og udvikler forretning gennem en proaktiv og opsøgende tilgang
- har en bred erhvervsfaglig interesse og evner at sætte dig ind i kundernes forretning
- forstår kundernes værdikæde og bruger både din faglighed og personlighed i dialogen med virksomhedslederne om finansielle forhold
- har lyst til at udfordre kunderne konstruktivt og bidrage med strategiske perspektiver
- ser forandringer som en mulighed, er naturligt nysgerrig og engageret
- indgår engageret i et forpligtende og inspirerende samarbejde i teamet
- bidrager med godt humør og positiv energi over for både kunder og kolleger

Jyske Bank i Hamborg

Med vores placering midt i Hamborg er vi tæt på markedet og har fingeren på pulsen i forhold til, hvad der rører sig i vores naboland.

Vi kender de lokale forhold og ved, hvilke forskelle og opmærksomhedspunkter der typisk er vigtige, når danske virksomheder ønsker at investere og drive forretning i Tyskland.

Ansøgning og mere information

Vi vil gerne gøre hverdagen lettere for både kunder og medarbejdere, så du behøver ikke skrive en ansøgning. Send blot dit CV, og hvis vi ser et godt match, inviterer vi dig på en kop kaffe.

Du er naturligvis også altid velkommen til at kontakte os for en uforpligtende snak om jobbet.

Jyske Bank

Hamborg, 20095 Hamborg

www.jyskebank.dk

Ansøgningsfrist

24. august 2026

Account Manager

Kontaktperson

Kim Lorenzen

k.lorenzen@jyskebank.de