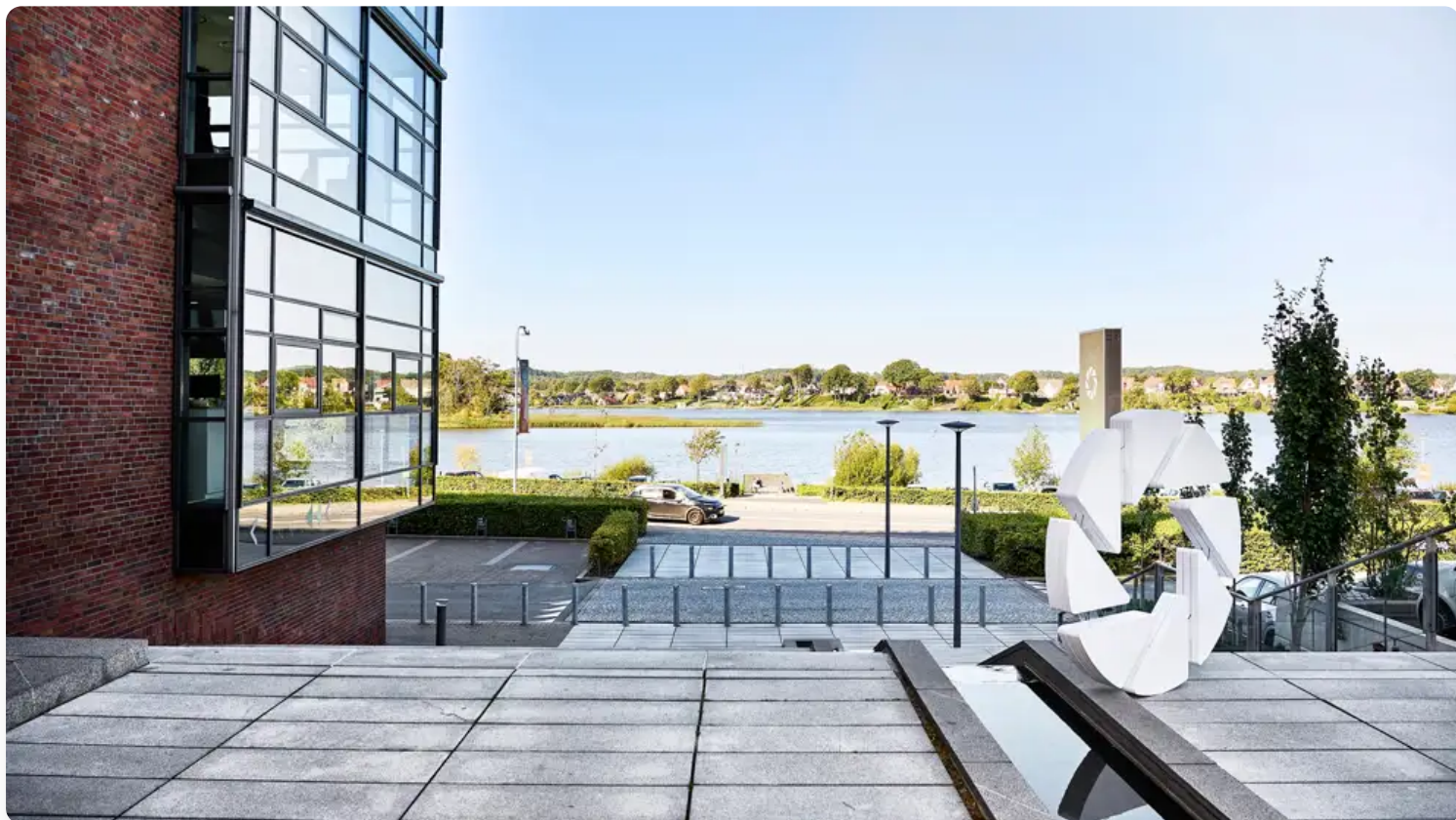




Privatrådgiver til vores markedsområde på Vestegnen

I Jyske Bank kæmper vi for menneskers økonomiske tryghed og handlekraft.

Det gør vi ved at være tæt på vores kunder – både menneskeligt og fagligt – og ved at tage udgangspunkt i deres liv, behov og valg.

Du bliver privatrådgiver i vores markedsområde på Vestegnen, hvor vi arbejder tæt sammen på tværs af vores lokationer i Glostrup, Herlev og Hvidovre. Her bliver du en del af et solidt fællesskab med ca. 40 kolleger, der er kendetegnet ved høj trivsel, godt samarbejde og høj faglighed.

Vi udgør et attraktivt markedsområde med et stort kundegrundlag og et tydeligt potentiale for at udvikle både relationer og forretning.

Du får mulighed for at arbejde fra Glostrup, Herlev eller Hvidovre – det finder vi ud af sammen.

En hverdag med relationer, udvikling og spændende opgaver

Du får ansvar for at udvikle og udbygge relationen til dine kunder – både eksisterende og nye. Vi oplever stor efterspørgsel fra kunder, der ønsker rådgivning hos os, og der er derfor et solidt fundament og gode muligheder for at opbygge din portefølje yderligere.

Dine vigtigste opgaver bliver at:

- Yde personlig og helhedsorienteret rådgivning
- Skabe gode kundeoplevelser og høj kundetilfredshed

- Opsøge og etablere nye relationer
- Være med til at skabe et godt samarbejde og et fælles resultat i teamet

Økonomi er mennesker – og rådgivning starter med nærvær

Vi har sat rammerne – men du får frihed til selv at tilrettelægge, hvordan du skaber værdi for både kunder og forretning.

Hos os opstår de bedste kundeoplevelser, når rådgiveren har faglig ro og evnen til at skabe relationer. Derfor er din vigtigste opgave at forstå kundernes situation og omsætte deres økonomi til løsninger, der skaber klarhed og tryghed.

Du møder kunderne med nærvær, og du har lyst til både at rådgive og udfordre – så kunden går fra dialogen med en oplevelse af at have fået noget ekstra

Et solidt setup omkring dig og dine kunder

I hverdagen arbejder vi tæt sammen på tværs af vores lokationer, og vi prioriterer sparring og vidensdeling, så du aldrig står alene i dine kundesager.

Du får opbakning fra et robust bagland med gode systemer, servicecenter og adgang til de nødvendige faglige specialister. Det giver dig mulighed for at fokusere på det, der skaber mest værdi – nemlig relationen til kunderne og den gode rådgivning.

Samtidig er tonen uformel, og der er plads til både grin i hverdagen og sociale aktiviteter, som understøtter samarbejdet på tværs af teamet.

Ansøgning

Søg ved at sende dit CV og fortæl os kort om din motivation.

Vi oplever mangfoldighed som en værdi – både i vores opgaveløsning og i vores fællesskab – og vi opfordrer derfor alle kvalificerede kandidater til at søge.

Ansøgningsfristen er d. 30. august.

Vil du høre mere, er du velkommen til at kontakte Martin Skøn Brejner – du kan også se mere om Martin på hans LinkedIn profil her.

Jyske Bank

Glostrup, 2600
Glostrup
www.jyskebank.dk

Ansøgningsfrist

30. august 2026
Privatrådgiver til vores markedsområde på
Vestegnen

Kontaktperson

Finanskandidaten
kontakt@finans kandidaten.dk