



Erhvervsrådgiver med fokus på kundedialog – vil du være med til at styrke erhvervslivet på Bornholm?

Er du motiveret af at skabe værdi for erhvervs- og landbrugskunder gennem solide relationer, solid rådgivning og relevante finansielle løsninger? Trives du med aktiv kundedialog og forretningsudvikling, og samtidig har du respekt for, at kredithåndtering og kreditkvalitet er en vigtig del af rådgivningen, som du løser i samarbejde med temaet? Har du lyst til at blive en del af et engageret team med fokus på gode kundeoplevelser, stærke resultater og løbende udvikling?

Så har vi måske den rette mulighed til dig.

Hos Danske Bank Erhverv Bornholm søger vi en ny kollega til vores afdeling i Rønne.

Vi tilbyder en god arbejdsplads, hvor du bliver en del af et engageret team på fem kolleger med dybt lokalkendskab og bred viden inden for bank og realkredit. Vi værdsætter samarbejde, vidensdeling, faglig sparring, et godt socialt fællesskab og ikke mindst godt humør. Danske Bank er en moderne arbejdsplads med fleksible rammer og hybride samarbejdsformer og har du behov for det, er der mulighed for nedsat tid i stillingen.

Din rolle

Du får ansvaret for en bred portefølje af større erhvervs- og landbrugskunder, hvor du bliver en vigtig sparringspartner for kunderne og en central del af teamet omkring dem.

Dine opgaver vil blandt andet være at:

- yde strategisk og finansiell rådgivning med fokus på langsigtede relationer og løsninger, der skaber værdi for både kunden og Danske Bank
- opbygge og vedligeholde stærke, tillidsfulde kunderelationer over tid
- identificere nye forretningsmuligheder, modne leads og tiltrække nye kunder til Danske Bank
- analysere kundernes økonomiske situation, forretningsmodel og risici som grundlag for kreditvurdering og kreditindstillinger
- sikre høj kvalitet i kreditdokumentation, opfølgning og løbende kundereviews
- bruge din indsigt i lokale brancher, markedsforhold og tendenser til at forstå kundernes behov, muligheder og risici
- matche kundernes behov med relevante produkter og løsninger fra Danske Bank og inddrage specialister, når det skaber værdi
- arbejde tæt sammen med kolleger og specialister i teams omkring kunderne inden for almindeligt erhverv og landbrug
- bidrage positivt til nye måder at arbejde på, herunder brug af digitale og AI-understøttede værktøjer.

Vi forestiller os, at du

- har erfaring med finansiell rådgivning, herunder gerne landbrugsrådgivning
- har solid forståelse for kredit, risikovurdering og kunders økonomiske nøgletal
- er stærk i relationsopbygning og trives med at være en professionel og betroet sparringspartner for kunderne
- har kommercielt fokus og motiveres af at skabe nye forretningsmuligheder
- har interesse for lokale erhverv, brancher og markedsvilkår
- har bred forståelse for bankens produkter og kan bringe relevante løsninger i spil for kunderne
- kommunikerer klart og professionelt – også på engelsk, når situationen kræver det
- er nysgerrig på digitale løsninger, AI og hvordan teknologi kan styrke rådgivningen og kundeoplevelsen
- er åben for forandringer, lærer gerne nyt og bidrager konstruktivt til løbende forbedringer
- trives i et teamorienteret miljø med ansvar for egne opgaver og fokus på samarbejde og resultater.

Interesseret?

Kontakt Erhvervsdirektør Anette Hansen på tlf. 21 28 88 46 for mere information.

Noget for dig? Send en ansøgning snarest – vi holder samtaler løbende. Tiltrædelse efter aftale.

Vi ser frem til at høre fra dig.

Danske Bank Rønne, 3700 Rønne danskebank.dk	Ansøgningsfrist 24. august 2026 Erhvervsrådgiver med fokus på kundedialog – vil du være med til at styrke erhvervslivet på Bornholm?	Kontaktperson Finanskandidaten kontakt@finansskandidaten.dk
---	---	--