Finansiel Rådgiver der brænder for gode kundeoplevelser til Lyngby

Vi søger en erfaren finansiel rådgiver med fuldtidsansættelse, som brænder for at levere verdensklasse kundeoplevelser. I dette job kommer du til at møde nogle af de mest formuende kunder vi har i Personal Banking, så smør ærmerne op :)

Om vores team

Som Finansiel Rådgiver hos os vil du blive en del af et socialt team, hvor vi samarbejder tæt, både internt i egen afdeling, men også på tværs i banken. Det giver gode muligheder for netop din læring og udvikling, hvilket er et vigtigt område i dit samarbejde med din nærmeste leder.

Vi er en stor afdeling med høj fleksibilitet. Der er gode muligheder for bl.a. hjemmearbejde og at præge din egen hverdag. Vi tror på at et fokus på trivsel samt et godt arbejdsmiljø, fordrer de gode resultater og ikke mindst gode kundeoplevelser.

Du bliver en del af et team i Personal Banking, som er placeret midt i Lyngby, og betjener nogle af landets mest formuende kunder, hvorfor formueoptimering og specialistsamarbejde er i fokus.

I Nordea Lyngby bliver du en del af noget større. Lyngby huset indeholder gode kollegaer fra både Private Banking og vores specialistafdeling. Det er vigtigt for os, at vi har et tæt samarbejde med de andre forretningsenheder. Det gælder både når vi møder eksisterende kunder, nye kunder og når vi er synlige i lokalområdet.

Collaboration. Ownership. Passion. Courage. Det er de værdier, vi bruger som pejlemærker til at blive den bank, vi ønsker at være – og som vi forestiller os, du deler med os.

Det skal du arbejde med

Som Finansiel Rådgiver hos os vil du få ansvaret for en attraktiv og veletableret kundeportefølje, hvor du forventes at tage ejerskab fra dag et. Dine kommende kunder vil elske at kunne ringe til dig for at kunne få rådgivning om bolig, pension og investering. Du vil via din gode relation kunne skabe gode resultater og høj værdi for dine kunder.

Hvis du vil udvikle dig indenfor investering, pension, formueoptimering etc. er dette job oplagt til dig. Der er kæmpe potentiale i jobbet, til netop at få lov til dette.

Hvem du er

Dette er den rette stilling for dig, hvis du brænder for gode kundeoplevelser. Du motiveres af resultater og langvarige relationer og er klar på at udvikle dig og samarbejde med dine kollegaer.

Vi forventer, at du har erfaring som finansiel rådgiver og er vant til at arbejde med komplekse privatøkonomiske behov og porteføljeansvar – eller at du tidligere har arbejdet i bank eller anden finansiel rådgivningsrolle og har erfaring med egne kunder.

Din baggrund og dine kvalifikationer omfatter at du:

- Er nysgerrig og har en oprigtig interesse i dine kunder
- Er åben for feedback – både at modtage og give
- Evner at holde hovedet koldt i en dynamisk og omskiftelig hverdag
- Arbejder struktureret og vægter høj kvalitet i dit arbejde

Det tilbyder vi

Vores nye kolleger kommer til os, når de ønsker at udvikle sig. For nogle er det næste skridt på vejen i deres karriere. For andre er det at sætte nye mål inden for deres ekspertiseområde – med andre ord, hos os kommer du altid videre.

En kultur, der fremmer præstation og vækst i en af de største nordiske banker, som tilbyder forskellige muligheder for at udfolde sig, udvikle sig og lære af dygtige kolleger med forskellig baggrund i et levende arbejdsmiljø.

Hybrid arbejdsmodel – vi tror på værdien af at føre mennesker sammen, og samtidig vælger vi friheden ved at være fleksible.

Mangfoldighed og inklusion er en naturlig del af vores daglige arbejde. Vi ved, at en inkluderende arbejdsplads er bæredygtig. Vi tror oprigtigt på, at vores forskellige baggrunde, erfaringer, egenskaber og personligheder gør os stærkere sammen. Hver dag stræber vi efter at finde nye måder at forbedre mangfoldighed og inklusion i vores netværk på, f.eks. har vi underskrevet mangfoldighedschartre under EU-Kommissionen i de lande, hvor vi driver virksomhed, for at understrege vores villighed til at engagere os med andre for at fortsætte med at lære og forbedre os.

Hvis dette lyder som dig, så kontakt os!

De næste trin

Indsend din ansøgning senest 29/08/2026. Vi holder samtaler løbende. Du er velkommen til at kontakte os, hvis du bare lidt nysgerrig, så lad os tage en snak Rune Bach, Direktør: Tlf. 29 76 00 11, Mail: rune.bach@nordea.dk.

We enable dreams and aspirations for a greater good.

Vi opbygger relationer. Vi sætter et personligt præg på alt, hvad vi gør – når vi rådgiver vores kunder, samarbejder med kolleger og møder vores potentielle kandidater.

Vi lærer og udvikler os. Vi sætter en ære i at være eksperter og tænke fremad. Vi anvender vores ekspertise til at imødekomme vores kunders behov, fra de enkleste til de mest komplekse. Vi har en tankegang om vækst i vores arbejde, der gør det muligt for os at fokusere bredere i vores daglige udfordringer.

Vi står i spidsen for forandring. Vi er ansvarlige og bevidste om virkningen af vores beslutninger, både for vores kunder og for vores lokale og globale samfund. Vi er opmærksomme på vores ansvar over for nuværende og fremtidige generationer og har gjort bæredygtighed til en integreret del af vores forretningsstrategi.

Vi er Nordea. Vi har 200 års historie med at støtte og få de nordiske økonomier til at vokse, og vores værdier er dybt forankret i disse åbne, progressive og samarbejdsvillige samfund. Som en af de største arbejdsgivere i Norden, Polen og Estland har du gode muligheder for at udfolde dig, udvikle dig og komme videre med os.

#LI-Onsite

Nordea	Ansøgningsfrist	Kontaktperson
Kongens Lyngby, 2800 Kongens Lyngby www.nordea.dk	29. august 2026 Finansiel Rådgiver der brænder for gode kundeoplevelser til Lyngby	Rune Bach 29 76 00 11 rune.bach@nordea.dk