



Landbrugsrådgiver (Relationship Manager) til Agri & Food - Sjælland & Øerne

Velkommen til Landbrugscenter Sjælland & Øerne, hvor vi lige nu søger en engageret kollega med primært udgangspunkt i vores afdeling på Sjælland. Vi søger dig, der deler vores passion for at levere gode kundeoplevelser og solidt bankhåndværk, og som kan supplere vores team af fagligt stærke landbrugsrådgivere. Du vil i tæt samarbejde med de øvrige 8 landbrugsrådgivere, 1 assisterende landbrugsrådgiver og Nordeas dygtige specialister være med til at udvikle kunderelationerne og sikre høj kundetilfredshed.

Landbrugscenter Sjælland & Øerne er ét af bankens 4 landbrugscentre. Tonen er uformel, og humøret er højt. Vi tilbyder et fleksibelt arbejdsmiljø, hvor du i høj grad selv planlægger dit arbejde i samarbejde med kollegerne i teamet. Vi er et team med god diversitet, hvor fokus er på at spille hinanden og teamet bedre med udgangspunkt i den enkeltes kompetencer.

Om jobbet

Vi søger en landbrugsrådgiver, som kan overtage og udvikle en portefølje af landbrugskunder, der primært er beliggende på Sjælland. Teamet er i det daglige fordelt på 2 adresser i hhv. Haslev (fremadrettet Næstved efter etablering af ny filial ultimo 2026) og Nykøbing F., men hele teamet er som minimum samlet en gang om ugen i Haslev. Rollen kræver, at du kan tage selvstændigt ejerskab for dine kunder og samtidig bidrage aktivt til teamets fælles opgaver og mål. Det er vigtigt, at du har et solidt kendskab til realkreditfinansiering, da det er en central del af rådgivningen til vores kunder. Erfaring med erhvervskundebetjening og regnskabsanalyse vil samtidig være en klar fordel.

I rollen som Landbrugsrådgiver får du ansvaret for bl.a.:

- At udvikle porteføljen, skabe de rigtige løsninger for eksisterende kunder og arbejde proaktivt med at tiltrække nye landbrugskunder
- At opbygge og vedligeholde relationer til netværk, samarbejdspartnere og relevante specialister i Nordea
- At arbejde struktureret med kreditrisiko, Kend-din-kunde-aktiviteter, prissætning og udvikling af lønsomhed
- At bidrage til fælles opgaver og initiativer, der styrker teamets samlede performance og kundeoplevelse

Om dig

Vi leder efter en rådgiver, der trives med ansvar, kundedialog og samarbejde. Du tager naturligt ejerskab for dine egne kunder og opgaver, men du har samtidig blik for helheden og forstår, at teamets succes er vigtigere end den enkeltes præstation. Du motiveres af at skabe gode kundeoplevelser, arbejde proaktivt med forretningen og indgå i et team, hvor vi hjælper hinanden og løfter i fællesskab. Du er struktureret, tillidsvækkende og god til at skabe relationer — både til kunder, kolleger og samarbejdspartnere. Vi arbejder med udgangspunkt i vores værdier: Samarbejde. Ejerskab. Passion. Mod. Det er de værdier, vi bruger som pejlemærker i hverdagen — og som vi forventer, at du kan se dig selv i.

For at blive en succes i rollen forestiller vi os, at du:

- Har solidt kendskab til realkreditfinansiering
- Har erfaring med erhvervskunder - gerne fra bank eller finansiell rådgivning
- Kan tage selvstændigt ejerskab for en kundeportefølje og drive opgaver sikkert i mål
- Er en holdspiller, der kan tilsidesætte egne interesser, når teamets behov kalder på det
- Arbejder struktureret og kan prioritere i en kundedrevet hverdag
- Kommunikerer klart, imødekommende og tillidsvækkende

Det tilbyder vi

Vores nye kolleger kommer til os, når de ønsker at udvikle sig. For nogle er det næste skridt på vejen i deres karriere. For andre er det at sætte nye mål inden for deres ekspertiseområde – med andre ord, hos os kommer du altid videre.

En kultur, der fremmer præstation og vækst i en af de største nordiske banker, som tilbyder forskellige muligheder for at udfolde sig, udvikle sig og lære af dygtige kolleger med forskellig baggrund i et levende arbejdsmiljø.

Hybrid arbejdsmodel – vi tror på værdien af at føre mennesker sammen, og samtidig vælger vi friheden ved at være fleksible.

Mangfoldighed og inklusion er en naturlig del af vores daglige arbejde. Vi ved, at en inkluderende arbejdsplads er bæredygtig. Vi tror oprigtigt på, at vores forskellige baggrunde, erfaringer, egenskaber og personligheder gør os stærkere sammen. Hver dag stræber vi efter at finde nye måder at forbedre mangfoldighed og inklusion i vores netværk på, f.eks. har vi underskrevet mangfoldighedschartre under EU-Kommissionen i de lande, hvor vi driver virksomhed, for at understrege vores villighed til at engagere os med andre for at fortsætte med at lære og forbedre os.

Hvis dette lyder som dig, så kontakt os!

De næste trin

Indsend din ansøgning senest 04/09/2026, men gerne tidligere da samtaler vil blive afholdt løbende. Ønsker du mere information, er du velkommen til at kontakte Områdedirektør Jakob Schnack-Spiegelberg, jakob.schnack@nordea.dk eller mobil +45 6122 2988.

Rekrutteringsprocessen består af følgende trin:

- Foreløbig udvælgelse af CV

- Telefonsamtale med leder
- Samtale med ansættende leder
- Baggrundstjek/referencetjek

We enable dreams and aspirations for a greater good.

Vi opbygger relationer. Vi sætter et personligt præg på alt, hvad vi gør – når vi rådgiver vores kunder, samarbejder med kolleger og møder vores potentielle kandidater.

Vi lærer og udvikler os. Vi sætter en ære i at være eksperter og tænke fremad. Vi anvender vores ekspertise til at imødekomme vores kunders behov, fra de enkleste til de mest komplekse. Vi har en tankegang om vækst i vores arbejde, der gør det muligt for os at fokusere bredere i vores daglige udfordringer.

Vi står i spidsen for forandring. Vi er ansvarlige og bevidste om virkningen af vores beslutninger, både for vores kunder og for vores lokale og globale samfund. Vi er opmærksomme på vores ansvar over for nuværende og fremtidige generationer og har gjort bæredygtighed til en integreret del af vores forretningsstrategi.

Vi er Nordea. Vi har 200 års historie med at støtte og få de nordiske økonomier til at vokse, og vores værdier er dybt forankret i disse åbne, progressive og samarbejdsvillige samfund. Som en af de største arbejdsgivere i Norden, Polen og Estland har du gode muligheder for at udfolde dig, udvikle dig og komme videre med os.

Nordea

Haslev, 4690
Haslev
www.nordea.dk

Ansøgningsfrist

4. september 2026
Landbrugsrådgiver (Relationship Manager) til Agri &
Food - Sjælland & øerne

Kontaktperson

Jakob Schnack-
Spiegelberg
[+45 6122 2988](tel:+4561222988)
jakob.schnack@nordea.dk