



Acquisition Manager til Business Banking DK i Aarhus

Acquisition Manager til Business Banking DK i Aarhus

I Nordea Business Banking er en af hjørnestenene i vores 2030 strategi, at arbejde målrettet med at tiltrække nye erhvervskunder og med "business partnership" som omdrejningspunktet.

Alt vi gør, tager udgangspunkt i vores kundeløfte og ambitionen om "Ideen om noget bedre" til nye kunder. Er du klar til at tage del i et dynamisk og energisk team i Nordea Business Banking? Vi søger en engageret og resultatorienteret kollega, som er nysgerrig af natur, brænder for at opbygge relationer og omsætte dette, til at skaffe nye erhvervskunder til banken.

Du trives i en omskiftelig hverdag, kombineret med et miljø hvor høje ambitioner, højt tempo og godt humør er omdrejningspunktet? Lyder det som noget for dig - så håber vi, at du vil være vores nye kollega. Vi søger p.t. efter en ny kollega til teamet, som vil have sin daglige base på vores Aarhus kontor (evt. anden lokation kan aftales nærmere).

Du vil indgå i den lokale Business Banking enhedes daglige arbejde, med at identificere og tiltrække nye og spændende erhvervskunder. Du vil have en nøglerolle i alle aspekter af kundeakkvisition i den lokale afdeling og være en vigtig sparingspartner for den lokale områdedirektør.

Om vores team

Nordea Business Banking Acquisition DK er et team med høje ambitioner, dygtige kollegaer og en stærk team ånd. Vi er et specialiseret team på 7 kollegaer, som alle brænder for kunderelationer, forretninger og elsker at stille en masse spørgsmål.

Stillingen har en høj grad af frihed under ansvar og selvstændig arbejdstilrettelæggelse.

Du bliver bindeleddet mellem virksomheden og Nordea, og i tæt samarbejde med bankens øvrige rådgiverteams og produktspecialister bliver det din opgave at tiltrække kunder, med en forretningspræget tilgang.

Samarbejdet med andre specialistenheder i banken er i mange henseender nøglen til succes, og det er ét af de parametre som gør Nordea stærk i konkurrencen. Du må derfor forvente at skulle arbejde tæt sammen med andre funktioner i banken.

Det skal du arbejde med:

- Du skal deltage i kortlægningen og prioriteringen af potentielle kundeemner med afsæt i bankens risikoappetit indenfor bl.a. kreditområdet og compliance.
- Du er en nøglefigur i det lokale områdes arbejde med at attrahere nye potentielle erhvervskunder og er en fast sparingspartner for den lokale områdedirektør
- Du får ansvaret for at opsøge potentielle erhvervskunder med afsæt i den mest optimale indgangsvinkel for hvert emne.
- Du deler ud af din viden til inspiration for alle i regionen og understøtter salgsledelsen, sammen med den lokale områdedirektør.
- Deltage aktivt i netværksarrangementer og repræsentere Nordea i det lokale erhvervsliv.

Du vil blive en del af et stærkt team hvor samarbejde, udvikling og arbejdsglæde er vigtigt. Vi deler vores succeser og bakker hinanden op i en travl hverdag med højt aktivitetsniveau.

Hvem du er

Collaboration. Ownership. Passion. Courage. Det er de værdier, vi bruger som pejlemærker til at blive den bank, vi ønsker at være – og som vi forestiller os, du deler med os.

For at få succes i denne rolle forestiller vi os, at du:

- Kan lide at tale med mennesker, stille mange spørgsmål og tager ansvar for at løse potentielle kunders behov.
- Er god til at skabe netværk, både eksternt og internt i Nordea.
- Er initiativrig, positiv og klar til at prøve nye tiltag af for at lykkes med ny forretninger og nye kunder.
- Trives med at arbejde selvstændigt og agilt.
- Kan have mange bolde i luften og være vedholdende i dine relationer.
- Er struktureret og kan prioritere i en travl hverdag.

Det tilbyder vi

Vores nye kolleger kommer til os, når de ønsker at udvikle sig. For nogle er det næste skridt på vejen i deres karriere. For andre er det at sætte nye mål inden for deres ekspertiseområde – med andre ord, hos os kommer du altid videre.

En kultur, der fremmer præstation og vækst i en af de største nordiske banker, som tilbyder forskellige muligheder for at udfolde sig, udvikle sig og lære af dygtige kolleger med forskellig baggrund i et levende arbejdsmiljø.

Hybrid arbejdsmodel – vi tror på værdien af at føre mennesker sammen, og samtidig vælger vi friheden ved at være fleksible.

Mangfoldighed og inklusion er en naturlig del af vores daglige arbejde. Vi ved, at en inkluderende arbejdsplads er bæredygtig. Vi tror oprigtigt på, at vores forskellige baggrunde, erfaringer, egenskaber og personligheder gør os stærkere sammen. Hver dag stræber vi efter at finde nye måder at forbedre mangfoldighed og inklusion i vores netværk på, f.eks. har vi underskrevet mangfoldighedsschartre under EU-Kommissionen i de lande, hvor vi driver virksomhed, for at understrege vores villighed til at engagere os med andre for at fortsætte med at lære og forbedre os.

Hvis det lyder som dig, så tag endelig fat i os!

De næste trin

Indsend din ansøgning senest 30/08/2026. Du er velkommen til at kontakte Lasse Elfving på lasse.elfving@nordea.com for at få flere oplysninger.

We enable dreams and aspirations for a greater good.

Vi opbygger relationer. Vi sætter et personligt præg på alt, hvad vi gør – når vi rådgiver vores kunder, samarbejder med kolleger og møder vores potentielle kandidater.

Vi lærer og udvikler os. Vi sætter en ære i at være eksperter og tænke fremad. Vi anvender vores ekspertise til at imødekomme vores kunders behov, fra de enkleste til de mest komplekse. Vi har en tankegang om vækst i vores arbejde, der gør det muligt for os at fokusere bredere i vores daglige udfordringer.

Vi står i spidsen for forandring. Vi er ansvarlige og bevidste om virkningen af vores beslutninger, både for vores kunder og for vores lokale og globale samfund. Vi er opmærksomme på vores ansvar over for nuværende og fremtidige generationer og har gjort bæredygtighed til en integreret del af vores forretningsstrategi.

Vi er Nordea. Vi har 200 års historie med at støtte og få de nordiske økonomier til at vokse, og vores værdier er dybt forankret i disse åbne, progressive og samarbejdsvillige samfund. Som en af de største arbejdsgivere i Norden, Polen og Estland har du gode muligheder for at udfolde dig, udvikle dig og komme videre med os.

Nordea Aarhus, 8000 Aarhus www.nordea.dk	Ansøgningsfrist 30. august 2026 Acquisition Manager til Business Banking DK i Aarhus	Kontaktperson Lasse Elfving lasse.elfving@nordea.com
---	--	---