



Senior Relationship Manager med erfaring inden for realkreditfinansiering

Er du en erfaren erhvervsrådgiver med solide færdigheder inden for **realkredit og commercial real estate**, og trives du i krydsfeltet mellem strategisk sparring og langvarige kunderelationer? Motiveres du af at arbejde med større ejendomskunder og komplekse finansieringsløsninger, så kan du blive vores nye **Senior Relationship Manager** i Commercial Real Estate Sjælland (CRE Sjælland).

Hvem er vi?

I CRE Sjælland er vi et engageret og motiveret team, der arbejder med mellemstore- og store ejendomskunder på Sjælland og i Hovedstadsområdet, med behov for både simple og komplekse finansieringsløsninger. Vi tilbyder kunder et bredt udvalg af finansieringsprodukter med særlig vægt på realkreditfinansiering via Realkredit Danmark samt bankprodukter fra Danske Bank. Du bliver en del af et motiveret team på 13, placeret i vores domicil i hjertet af København. Vi er forretningsorienterede, vægter faglighed samt gode kunderelationer højt og motiveres af høj kundetilfredshed. Vi værdsætter godt kollegaskab og en sund kultur på kontoret hvor trivsel er i fokus.

Vores mål er klart: Vi vil være kundernes foretrukne finansielle samarbejdspartner.

Din rolle?

Som **Senior Relationship Manager** får du en central rolle i at rådgive, udvikle og fastholde relationer til nogle af markedets mest professionelle ejendomsaktører, samt styrke vores position som kundernes foretrukne finansielle samarbejdspartner.

Du bliver ansvarlig for egen kundeportefølje bestående af professionelle ejendomsselskaber hvor **realkreditfinansiering** og finansieringsløsninger udgør en central del af dialogen.

Du får gode udviklingsmuligheder og indflydelse på din hverdag og dine opgaver.

Dine vigtigste opgaver bliver at:

- Rådgive kunder inden for især **realkreditlån, lånestrukturer og finansieringsstrategier**
- Afholde kundemøder med fokus på værdiskabende og helhedsorienterede løsninger samt opbygge og styrke langvarige relationer, der skaber høj kundetilfredshed og forretningsmæssige resultater
- Udvikle og pleje din kundeportefølje, opsøge nye relevante kunder samt på sigt medvirke til at pleje afdelingens interesser
- Gennemføre kreditvurderinger og analyser af kundernes økonomiske og forretningsmæssige forhold
- Samarbejde tæt med specialister på tværs af Danske Bank og Realkredit Danmark for at sikre optimale løsninger

Hvem leder vi efter?

Vi søger en **erfaren erhvervsrådgiver**, der allerede har solid erfaring med **realkreditfinansiering** og kreditgivning til **erhvervs- og ejendomskunder**.

Vi forestiller os, at du:

- Har flere års erfaring med **realkredit**, ejendomsfinansiering og kreditgivning
- Har gode faglige færdigheder, er analyseorienteret og trives med komplekse finansieringscases
- Er dygtig til at kommunikere komplekse forhold på en klar og tydelig måde
- Er proaktiv, relationsskabende og fokuseret på at skabe værdi for kunden
- Trives i en rolle med stor kontakthøjde og samarbejde på tværs af organisationen
- Er en teamplayer med rette mindset der efterlever vores Cultural Commitments – Team up, Own it og Be open

Vores Head of Commercial Real Estate Sjælland, Thomas Lau Høst, siger det sådan:

"Vi er et solidt team med en fælles ambition om at levere relevante og gennemarbejdede finansielle løsninger til vores kunder. Hos os får du mulighed for at arbejde med spændende ejendomskunder, udvikle dig fagligt og blive en del af et team med godt kollegaskab og højt engagement."

Har vi fanget din interesse?

Vi vurderer kandidater løbende, så ansøg gerne snarest.

Ønsker du at høre mere om stillingen, er du velkommen til at kontakte: **Head of Commercial Real Estate Thomas Lau Høst** på telefon: 3053 0145

Danske Bank

Ansøgningsfrist

Kontaktperson

Hele landet,
Hele landet
danskebank.dk

25. september 2026
Senior Relationship Manager med erfaring inden
for realkreditfinansiering

kontakt@finans kandidaten.dk