



Privatrådgiver med fokus på virksomhedsejere og komplekse privatkunder

Vil du være en betroet rådgiver for virksomhedsejere og formuende kunder, hvor de største muligheder ofte ligger i samspillet mellem virksomhed, ejer og privatøkonomi? Hos os får du ansvar for kunder med komplekse behov og mulighed for at bringe hele bankens kompetencer i spil gennem tæt samarbejde med erhvervsrådgivere og specialister.

En spændende rolle i et attraktivt markedsområde

Du bliver en del af et solidt rådgivningsmiljø på tværs af Kolding, Fredericia og Middelfart, hvor vi prioriterer kundeoplevelser, vækst og samarbejde højt.

En stor del af din hverdag består i at mødes med virksomhedsejere og formuende kunder, hvor du rådgiver om boligfinansiering, investering, pension og formueplanlægning. Du arbejder tæt sammen med erhvervsrådgivere, når kundernes privatøkonomi og virksomhed hænger tæt sammen, og du er med til at identificere muligheder, der skaber værdi på tværs af hele engagementet

Du skaber værdi i rollen, når du:

- rådgiver virksomhedsejere og formuende privatkunder med udgangspunkt i deres samlede økonomi
- ser muligheder på tværs af virksomhedens og ejerens engagement og omsætter dem til værdiskabende løsninger
- arbejder målrettet med kundeudvikling og skaber gode og langvarige relationer
- er en aktiv sparringspartner omkring investering, pension, generationsskifte og formueopbygning
- samarbejder tæt med specialister og kolleger for at sikre den bedste mulige kundeoplevelse
- bidrager til vækst gennem høj kundetilfredshed og fokus på forretning

Vi leder efter dig, der:

- har erfaring med rådgivning af privatkunder og motiveres af at arbejde med formuende kunder og virksomhedsejere
- ser muligheder på tværs af privat- og erhvervsforretningen
- er dygtig til at opbygge relationer, skabe netværk og kundeudvikling
- er fagligt velfunderet inden for bolig, investering, pension og kredit
- kan skabe vækst i både virksomhedens og ejerens samlede engagement
- trives med at arbejde på tværs af Kolding, Fredericia og Middelfart

Du genkender dig selv i følgende egenskaber:

- Effektiv og i stand til at skabe fremdrift i kundearbejdet
- Resultatorienteret med fokus på både kundeværdi og forretningsudvikling
- Afsluttende god til at omsætte muligheder til konkrete resultater
- Imødekomme over for både kunder og kolleger
- Proaktiv i opsøgende kundeudvikling og relationsarbejde
- Energisk i din tilgang til kunder, samarbejde og forretning
- Fokuseret på høj kvalitet og gode kundeoplevelser
- Robust og i stand til at bevare overblikket i en travl hverdag

Hos os får du

En uformel og professionel arbejdsplads med stor handlefrihed, engagerede kolleger og et solidt bagland. Vi tror på, at de bedste resultater skabes gennem tillid, ansvar og samarbejde. Derfor får du frihed til at forme din hverdag, udvikle dine kompetencer og skabe nærværende relationer til kunderne.

Vi tilbyder attraktive udviklingsmuligheder, adgang til specialister og en produktpalette inden for bolig, investering, pension og formuerådgivning, så du kan levere den bedst mulige rådgivning til dine kunder.

Lad os høre fra dig

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte os.

HR Rekrutteringspartner, Jens Trøst Poulsen, vil tage sig af din ansøgning i samarbejde med Privatkundedirektør Pia Petersen. Vi ser frem til at modtage din ansøgning via linket nedenfor. Ansøgningsfristen er d. 1. oktober.

Vi oplever mangfoldighed som en ressource i vores opgaveløsning og i vores fællesskab. Derfor opfordrer vi alle kvalificerede til at søge – vi ser frem til at modtage din ansøgning, hvor du beskriver netop dine evner i forhold til jobbet.

Vi glæder os til at lære dig at kende.

Jyske Bank

Fredericia, 7000

Fredericia

www.jyskebank.dk**Ansøgningsfrist**

1. oktober 2026

Privatrådgiver med fokus på virksomhedsejere
og komplekse privatkunder**Kontaktperson**

Jens Trøst Poulsen

kontakt@finans kandidaten.dk