



SPECIALIST ADVISOR – ASSET FINANCE, Vendor Equipment

Nordania Leasing søger en ny kollega til vores Vendor Equipment-forretning.

Vi står midt i en spændende udvikling, hvor vi investerer i den fortsatte vækst af vores Vendor-forretning. Derfor søger vi en kommercielt stærk profil, som ønsker at være med til at udvikle eksisterende samarbejder, skabe nye partnerskaber og styrke vores position i markedet.

Som Specialist Advisor i Vendor bliver du en central del af et område med store ambitioner. Du kommer til at arbejde tæt sammen med leverandører, kunder og kolleger på tværs af Nordania og Danske Bank. Rollen giver stor frihed og mulighed for at præge udviklingen af forretningen, samtidig med at du bidrager til at skabe vækst gennem stærke relationer og samarbejder.

Dine opgaver vil blandt andet være:

- Udvikling af eksisterende leverandør- og vendorpartnerskaber
- Etablering af nye samarbejder og forretningsmuligheder
- Sparring med kunder og samarbejdspartnere om finansieringsløsninger
- Tæt samarbejde med kolleger inden for salg, kredit og support
- Bidrag til den fortsatte udvikling af vores Vendor-koncept og digitale løsninger

Vi søger en kommercielt stærk profil, der motiveres af at skabe resultater gennem relationer og partnerskaber. Du har måske erfaring med salg, rådgivning eller forretningsudvikling og trives i en rolle, hvor du selv er med til at identificere muligheder og omsætte dem til forretning.

Din baggrund er ikke afgørende. Du kan komme fra leasing- eller finanssektoren, fra maskin-, transport-, landbrugs- eller entreprenørbranchen eller fra en anden rolle med fokus på B2B-salg og samarbejdsrelationer. Det vigtigste er, at du er nysgerrig, har et stærkt kommercielt drive og ser muligheder, hvor andre ser begrænsninger.

Hos Nordania bliver du en del af et af Danmarks førende leasingselskaber og en organisation med stærke relationer til kunder, leverandører og samarbejdspartnere på tværs af landet.

Vi tilbyder attraktive ansættelsesvilkår, fleksibilitet i hverdagen og gode muligheder for både faglig og personlig udvikling.

Arbudssted: Fleksibelt i Danmark. Vi er åbne for kandidater fra hele landet og finder den rette løsning ud fra kandidatens profil og geografiske placering.

Ansøgning

Vi holder samtaler løbende og ansætter, når vi har fundet den rette kandidat.

Har du spørgsmål til stillingen, eller ønsker du at høre mere om mulighederne i Vendor Equipment, er du velkommen til at kontakte Martin Thomas Jensen, Advisor Principal – Asset Finance, på telefon 40 55 09 57 eller via e-mail på majens@nordania.dk.

Danske Bank

Hele landet, Hele
landet
danskebank.dk

Ansøgningsfrist

Løbende jobsamtaler
SPECIALIST ADVISOR – ASSET FINANCE,
Vendor Equipment

Kontaktperson

kontakt@finans kandidaten.dk