



Senior Relationship Manager for store Ejendomskunder – Storkunder Ejendomme

Senior Relationship Manager for store Ejendomskunder – Storkunder Ejendomme

Du får en central rolle i samarbejdet med nogle af Danske Banks største professionelle ejendomskunder. Her er du med til at skabe stærke relationer, gode kundeoplevelser og finansielle løsninger, der understøtter kundernes forretning og grønne omstilling. Du får ansvar, tæt sparring og mulighed for at udvikle dig i et marked med stor betydning.

Dine opgaver

Du bliver en del af Storkunder Ejendomme, Danske Banks kompetencecenter for store ejendomskunder og realkreditspecialist for nogle af de største virksomheder i Danmark. Teamet består af kolleger i Aarhus og København, som rådgiver professionelle ejendomsinvestorer, almene boligorganisationer og administratorer. Din primære arbejdsplads bliver vores domicil på Jægergaardsgade i Aarhus, hvor du får tæt samarbejde med specialister på tværs af bank, realkredit, renteafdækning og daglig økonomi.

- Udvikle samarbejdet med en portefølje af store danske ejendomsselskaber.
- Koordinere kundeteams og sikre fremdrift i initiativer på tværs.
- Udarbejde kundeforhold og omsætte dem til konkrete handlinger.
- Identificere nye forretningsmuligheder hos eksisterende og potentielle kunder.
- Skabe gode kundeoplevelser gennem stærke relationer og relevant rådgivning.

Om dig

Det forventer vi, du kan

- Du har indsigt i finansielle produkter. Gerne både bank- og realkreditprodukter
- Du er god til at skabe tillid og langvarige kunderelationer.
- Du arbejder struktureret med komplekse kunder og mange interessenter.
- Du kommunikerer klart på dansk og engelsk.
- Du trives med at koordinere samarbejde på tværs af fagområder.

Det er en fordel, hvis du har en videregående finansiell uddannelse eller erfaring fra en finansiell institution, ejendomsbranchen eller en beslægtet branche. Vigtigst er din lyst til at lære, tage ansvar og udvikle rollen sammen med teamet.

Hvad vi tilbyder dig

Du bliver en del af et stærkt fagligt miljø med kolleger, der deler viden, sparrer åbent og arbejder tæt på kunderne. Vi arbejder efter en hybrid model med 3-4 dage på kontoret om ugen, så du både får nærhed til teamet og fleksibilitet i hverdagen. Du får gode muligheder for faglig udvikling, et bredt netværk i Danske Bank og en rolle med tydelig indflydelse.

Er du klar til næste skridt?

Hvis rollen lyder som noget for dig, vil vi gerne høre fra dig. Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Head of Commercial Large Real Estate Claus Havn Sørensen på telefon 51 23 93 65 eller mail clasr@rd.dk. Du kan også kontakte Head of Commercial Large Real Estate RM Dorte Krüger Nielsen på telefon 28 83 26 69 eller mail dhkn@danskebank.dk.

Ansøgningsfrist: snarest muligt, da vi behandler ansøgninger løbende.

Vi ser frem til at høre fra dig.

Danske Bank

Aarhus, 8000
Aarhus

Ansøgningsfrist

Løbende jobsamtaler
Senior Relationship Manager for store Ejendomskunder –
Storkunder Ejendomme

Kontaktperson

Claus Havn
Sørensen
[51 23 93 65](tel:51239365)
clasr@rd.dk

danskebank.dk