

Markedschef (Erhvervsassurandør)

Gjensidige har sine rødder i Norge og en historie, der går tilbage til 1816. I dag er vi et førende nordisk forsikringsselskab med omkring 4.600 medarbejdere i Norge, Sverige og Danmark. Sammen sikrer vi liv, sundhed og værdier, og går på arbejde for at være der, når det gælder – for vores kunder, for hinanden og for samfundet.

Får du god energi af at levere kompetent salg og skarp rådgivning?

Gjensidige søger en Markedschef til erhverv, hvor opgaven vil bestå i salg til kunder, der er i segmentet SMB med op til 12 ansatte samt eventuelle tilhørende privatforsikringer.

Vi søger en ny kollega ønsker at være med til at skabe et udadvendt salgsmiljø, hvor begejstring, høj faglighed og salgsfremmende aktiviteter, vil præge dagligdagen.

Stillingen kræver at du er god til at strukturere din egen hverdag, da du selv står for at planlægge dagen og det er en meget selvkørende rolle. Du vil have hjemmekontor, og skal køre ud til vores kundesegment i Vestjylland, i Esbjerg og omegn.

Du bliver en del af et dynamisk team i en spændende organisation, hvor du er med til at sikre og udbygge Gjensidiges position på erhvervsmarkedet.

Det er en fordel hvis du allerede har gennemført ét eller flere moduler fra Forsikringsakademiet.

Du vil som Markedschef, erhverv hos os

- Indtegne nye erhvervskunder med op til 12 ansatte – primært ved fysiske kundebesøg, men også pr. telefon/teams.
- Indgå i et team bestående af dygtige resultatorienterede kollegaer.
- Få leads fra vores samarbejdspartnere, men en vigtig del af rollen er også, at du selv opsøger nye kunder og opbygger din egen pipeline med møder.

- Blive en del af et stærkt fagligt forsikringsmiljø
- Blive tilbudt en fast grundløn og dertil en årlig bonus, baseret på egen præstation
- Blive uddannet ved Forsikringsakademiet

Vi ønsker at ansætte dig, der

- Er målrettet og resultatorienteret – og motiveres af salgsmål
- Det er et krav at man skal have erfaring med erhvervsforsikringer
- Evner at arbejde selvstændigt og tage initiativer der skaber fremdrift
- Har struktur og er kvalitetsbevidst
- Er rutineret bruger af IT og formår at arbejde med mange programmer på én gang
- Har et højt drive og viljen til at lykkedes
- Evner at skabe forretning via relationer og netværk
- Har vindermentalitet og en positiv tilgang til kunderne
- Er motiveret for uddannelse ved Forsikringsakademiet

Vi tilbyder dig en spændende dagligdag

Du kan forvente masser af udfordringer, krydret med muligheder for selv at præge dagligdagen. Vi tilbyder god fast løn og attraktiv bonusmodel, samt god pensionsordning. Vi har attraktive personaleforhold og vi sætter samarbejdet og respekten for hinanden højt. Vi tager ansvar og holder fokus, på en god og positiv måde, i en travl hverdag.

Lyder det som noget for dig?

Hvis du ønsker mere information om stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Mie Kristiansen på mail: Mie-Elisabeth.Kristiansen@gjensidige.dk

Ansøgningsfristen er d. 14. oktober 2026.
Du skal ikke vedhæfte en ansøgning da du i stedet bedes udfylde 3 screeningsspørgsmål som vil fremgå når du trykker "Ansøg".
Vi behandler ansøgninger løbende og forbeholder os retten til at lukke opslaget, når den rette kandidat er fundet.

Du kan også læse mere om, hvordan det er at arbejde hos os her: Job og Karriere

Vi opfordrer alle kandidater, uanset køn, alder, etnicitet, seksualitet og handicap til at søge stillinger i Gjensidige, da vi er en virksomhed, der ønsker at afspejle det mangfoldige samfund vi er en del af.

Gjensidige	**Ansøgningsfrist**	**Kontaktperson**
København SV, København SV	6. december 2026	Mie Kristiansen

www.gjensidige.dk	Markedschef (Erhvervsassurandør)	Mie-Elisabeth.Kristiansen@gjensidige.dk