



Forretningsudvikler med fokus på salgs- og kundeindsats

Forretningsudvikler med fokus på salgs- og kundeindsats

Vil du være med til at udvikle en af landets stærkeste banker?

Ringkjøbing Landbobank skærper erhvervsindsatsen i hele landet

Ringkjøbing Landbobank styrker sin position som den foretrukne bank for ejerledede virksomheder – vores styrke er en helhedsrådgivning, der dækker hele ejerlederens økonomi, herunder virksomhed, ejer og familie i ét samarbejde.

Derfor skruer vi yderligere op for indsatsen, og vi søger en forretningsudvikler, der kan omsætte idéer til konkrete initiativer og skabe fremdrift.

Du får en rolle, hvor du arbejder sammen med ledelse og kolleger på tværs af banken og - i tæt samspil med den øverste salgs- og forretningsledelse - er med til at drive udviklingen i praksis. Rollen kræver, at du er synlig i organisationen og får energi af at være i dialog med dine kolleger.

Om jobbet

Vi tilbyder en central rolle i bankens salgsledelse med stor kontaktflade. Du får mulighed for at præge salgsindsatsen i en af Danmarks stærkeste banker i et professionelt og ambitiøst miljø.

Opgaverne spænder bredt fra analyse og indsigt til implementering og opfølgning.

Dine primære opgaver bliver at:

- Understøtte forretningsudvikling og salgsindsats på tværs af segmenter gennem analyser og beslutningsgrundlag

- Udarbejde analyser, salgsrapportering og oplæg, der understøtter både ledelsesbeslutninger og den daglige salgsindsats
- Bidrage til implementering af strategiske og kommercielle initiativer i samarbejde med organisationen
- Udarbejde kundepræsentationer, sparring med rådgivere og bidrag til optimering af kundeoplevelsen
- Følge op på indsatser og sikre fremdrift og forankring
- Understøtte en datadrevet salgsindsats med fokus på kundeudvikling, aktivitetsstyring og pipelineopfølgning, herunder anvendelse og implementering af bankens CRM-system
- Bidrage til at styrke performance, kundeoplevelse og kommercielle resultater på tværs af banken

Dit primære arbejdssted er hovedkontoret i Ringkøbing. I takt med, at du kommer ind i rollen, vil der også være behov for, at du har arbejdsdage ude i bankens afdelinger og er tæt på organisationen i praksis.

Om dig

Vi forestiller os, at du har en relevant videregående uddannelse, eksempelvis HD, cand.merc. eller tilsvarende, kombineret med erfaring fra den finansielle sektor, herunder særligt erhverv og Private Banking.

Du har en god forretningsforståelse, kendskab til kunderejser og lyst til at arbejde i krydsfeltet mellem analyse, udvikling og implementering.

For at få succes i rollen er det vigtigt, at du:

- Har forståelse for de kommercielle muligheder og udfordringer på tværs af privat, erhverv og Private Banking
- Kan arbejde med data og analyser og omsætte dem til konkrete anbefalinger og handlinger
- Trives med at skabe fremdrift i samarbejde med ledere og rådgivere
- Er en tydelig og troværdig sparringspartner i dialogen med organisationen
- Arbejder struktureret og følger op på aftaler og initiativer
- Motiveres af at skabe synlige forbedringer og resultater

Om os

Ringkøbing Landbobank er en kundefokuseret relationsbank med 21 afdelinger og omkring 700 medarbejdere. Vi kombinerer stærk lokal tilstedeværelse med moderne digitale løsninger og tilbyder skræddersyet rådgivning til privat-, erhvervs- og Private Banking-kunder samt udvalgte niches.

Vores kultur bygger på passion, gode relationer og en grundlæggende tro på, at vi lykkes bedst sammen. Medarbejdertrivslen er i top, og vi hjælper hinanden til fælles bedste – både for kunderne og bankens udvikling.

Vi er stolte af at være kåret som Årets Bank 10 år i træk, og vi arbejder hver dag på at leve op til den tillid.

Kort fortalt: Vi er **kompetente, handlekraftige og ordentlige**.

Yderligere information

Har du spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte direktør for erhverv og Private Banking Mette Søgaard, telefon 2167 0385, eller underdirektør Mogens Olesen, telefon 5123 3866.

Du kan læse mere om banken på www.rlb.dk. Du kan også se film om banken som arbejdsplads samt tage vores gratis ansøgertræning.

Upload dit motiverede CV allerede i dag. Vi holder løbende samtaler.

Vi glæder os til at høre fra dig!

**Ringkjøbing
Landbobank**

Ringkøbing, 6950
Ringkøbing
www.rlb.dk

Ansøgningsfrist

Løbende jobsamtaler
Forretningsudvikler med fokus på salgs- og
kundeindsats

Kontaktperson

Mette Søgaard
[2167 0385](tel:21670385)
kontakt@finanskandidaten.dk