



PA med fokus salgs- og kundeindsats

Vi søger en PA - med fokus på salgs- og kundeindsats

Vil du være den, der gør vores salgsledelse endnu skarpere?

Ringkjøbing Landbobank skærper erhvervsindsatsen i hele landet

Ringkjøbing Landbobank styrker sin position som den foretrukne bank for ejerledede virksomheder – vores styrke er en helhedsrådgivning, der dækker hele ejerlederens økonomi, herunder virksomhed, ejer og familie i ét samarbejde.

Derfor skruer vi yderligere op for indsatsen. Og for at få mest muligt ud af den, søger vi nu en personlig assistent (PA), der bliver salgsledelsens højre hånd – og som kan omsætte idéer til konkrete initiativer og skabe fremdrift.

Du får en rolle tæt på den øverste salgs- og forretningsledelse, hvor du aflaster, koordinerer og sikrer, at tingene bliver ført helt til dørs. Du bliver et vigtigt bindeled mellem ledelse og organisation, og rollen kræver, at du er synlig i banken og får energi af at være i dialog med dine kolleger.

Om rollen

Vi tilbyder en central rolle i bankens salgsledelse med stor kontaktflade. Som PA for salgsledelsen får du et unikt indblik i bankens kommercielle maskinrum og mulighed for at præge salgsindsatsen i en af Danmarks stærkeste banker – i et professionelt og ambitiøst miljø.

Opgaverne spænder bredt: fra koordinering og opfølgning til analyse, indsigt og forberedelse af beslutningsgrundlag.

Dine primære opgaver bliver at:

- Være salgsledelsens højre hånd og aflaste ledelsen ved at koordinere, planlægge og sikre fremdrift på tværs af indsatser
- Udarbejde analyser, salgsrapportering og oplæg, der understøtter både ledelsesbeslutninger og den daglige salgsindsats
- Forberede kunde- og ledelsespræsentationer og bidrage til optimering af kundeoplevelsen
- Følge op på aftaler, indsatser og initiativer, så de bliver forankret og ført helt til dørs
- Understøtte en datadrevet salgsindsats med fokus på kundeudvikling, aktivitetsstyring og pipelineopfølgning – herunder anvendelse af bankens CRM-system
- Være bindeled mellem salgsledelsen og resten af organisationen og bidrage til implementering af strategiske og kommercielle initiativer
- Bidrage til at styrke performance, kundeoplevelse og kommercielle resultater på tværs af banken

Dit arbejdssted er hovedkontoret i Ringkøbing.

Om dig

Du er en struktureret og proaktiv profil, der trives med at være tæt på ledelsen og skabe overblik i en travl hverdag. Du holder mange bolde i luften, følger tingene helt til dørs og har et naturligt servicemindset kombineret med god forretningsforståelse.

Vi forestiller os, at du har en relevant uddannelse – eksempelvis HD, cand.merc. eller tilsvarende – evt. kombineret med erfaring fra den finansielle sektor, herunder erhverv og Private Banking.

Mindst lige så vigtigt er, at du har flair for tal, koordinering og eksekvering, og at du kan begå dig tæt på en ledelse med højt tempo.

For at få succes i rollen er det vigtigt, at du:

- Arbejder struktureret, holder overblikket og følger op på aftaler og initiativer
- Kan arbejde med data og analyser og omsætte dem til konkrete anbefalinger og handlinger
- Har forståelse for de kommercielle muligheder og udfordringer på tværs af privat, erhverv og Private Banking
- Trives med at skabe fremdrift i tæt samspil med ledere og rådgivere
- Er en tydelig, diskret og troværdig sparringspartner i dialogen med organisationen
- Motiveres af at skabe synlige forbedringer og resultater

Om os

Ringkjøbing Landbobank er en kundefokuseret relationsbank med 21 afdelinger og omkring 700 medarbejdere. Vi kombinerer stærk lokal tilstedeværelse med moderne digitale løsninger og tilbyder skræddersyet rådgivning til privat-, erhvervs- og Private Banking-kunder samt udvalgte niches.

Vores kultur bygger på passion, gode relationer og en grundlæggende tro på, at vi lykkes bedst sammen. Medarbejdertrivslen er i top, og vi hjælper hinanden til fælles bedste – både for kunderne og bankens udvikling.

Vi er stolte af at være kåret som Årets Bank 10 år i træk, og vi arbejder hver dag på at leve op til den tillid.

Kort fortalt: Vi er **kompetente, handlekraftige og ordentlige**.

Yderligere information

Har du spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte direktør for erhverv og Private Banking Mette Søgaard, telefon 61309190, eller underdirektør Mogens Olesen, telefon 5123 3866.

Du kan læse mere om banken på www.rlb.dk. Du kan også se film om banken som arbejdsplads samt tage vores gratis ansøgertræning.

Upload din ansøgning allerede i dag via nedenstående link. Vi holder løbende samtaler.

Vi glæder os til at høre fra dig!

**Ringkjøbing
Landbobank**

Ringkjøbing, 6950 Ringkjøbing
www.rlb.dk

Ansøgningsfrist

Løbende jobsamtaler
PA med fokus salgs- og
kundeindsats

Kontaktperson

Mette Søgaard
[61309190](tel:61309190)
kontakt@finans kandidaten.dk