Finanskandidaten søger endnu en rådgiver til Jyske Bank område Lyngby.

Er du bankuddannet med rådgivning som spidskompetence? Og vil du sammen med dygtige kolleger være med til at opnå den højeste tilfredshed blandt privatkunder?

Så står vi klar til at byde dig velkommen til en kreativ og faglig arbejdsplads, hvor du får:

- Frihed til at finde de løsninger, som giver mest værdi for netop dine kunder.
- Fleksibilitet og balance mellem arbejde og privatliv og et team, der bakker dig op.
- Plads til at fokusere på kunder og kundetilfredshed.

Du kan selv sætte retningen

Vi har sat rammerne, og du får stor fleksibilitet til selv at forme, hvordan du bedst løser opgaven.

Dine behov og karriereambitioner er et vigtigt led i den løbende dialog mellem dig og din leder, og vi støtter dig godt på vej til at udleve dine mål med karrieresamtaler og læringstilbud.

Om rollen

Vi vil gerne høre fra dig, der kan se dig selv som privatrådgiver for egen portefølje af familiekunder, hvor du rådgiver bredt om bolig, investering og pension – med bolig som kernekompetence.

Du har fokus på, at du sammen med kunden laver den gode plan i forhold til deres ønsker og planer.

Rollen har et særligt kommercielt fokus: Du trives med at lande nye kunder, griber kundehenvisninger med begejstring og plejer vores stærke samarbejde med Lokalbolig i nærområdet.

Velkommen til en uhøjtidelig bank, hvor dit engagement er vigtigt

Jyske Bank blev grundlagt ud fra et mål om at være et alternativ til de traditionelle og lidt tunge konkurrenter, og det ønsker vi stadig. Du bliver opfordret til at stille spørgsmål og melde ind, hvis du har noget på hjertet, og så taler vi om det.

Viden, tillid og engagement er nemlig nøgleord hos os. Det betyder, at vi stoler på vores kolleger og giver dig stor handlefrihed. Har du evnerne, vil du få ansvar og mulighed for at afprøve dig selv i nye situationer, så du udvikler dig.

En hverdag med kundetilfredshed i centrum

Vores vigtigste succeskriterium er tilfredse kunder. Som rådgiver taler du ikke dine kunder efter munden. Du stiller dem de gode spørgsmål og giver relevant sparring. Målet er, at de går fra dialogen med ro i maven og oplevelsen af kvalificeret rådgivning, som kom omkring elementer i økonomien, de måske ikke selv havde overvejet.

Du skaber værdi, når du:

- Yder personlig og udfordrende rådgivning.
- Er opsøgende og imødekommende – særligt i arbejdet med nye kunder.
- Prioriterer kundekontakten højt og følger op på henvisninger.
- Sikrer, at kunderne oplever, at vi er på forkant og skaber værdi.
- Skaber ambassadører blandt dine kunder.
- Fokuserer på at tiltrække nye kundeemner.
- Arbejder tæt med vores samarbejdspartnere hos Lokalbolig.

Få støtte fra et godt bagland.

Dit vigtigste fokus er dine kunder. Derfor har vi både systemer og et servicecenter, der understøtter dit arbejde, så du kan fokusere på det, du er bedst til.

Et attraktivt område med stort markedspotentiale

Du bliver en del af området som dækker Lyngby, Furesø og Søborg – et samlet team på 29 gode kolleger. Vi råder over en af markedets stærkeste produktpaletter inden for bl.a. bolig og investering, og vi har strategiske partnerskaber til at understøtte den forretningsmæssige udvikling.

Ansøgning

Ræk ud til vores eksterne rekrutteringspartner fra Finanskandidaten, Nanna Boye Nielsen, for mere info omkring stillingen, eller søg ved at afgive din interesse via ansøg knappen. – Vi behøver ikke dit CV og ansøgning i første omgang, vi vil hellere høre fra dig og tage en dialog om muligheden.

Vi afholder løbende samtaler og forbeholder os retten til at afslutte rekrutteringen, når vi finder rette kandidat.

Vi oplever mangfoldighed som en fordel i vores opgaveløsning og i vores fællesskab. Derfor opfordrer vi alle til at søge.

Vi ser frem til at høre fra dig.

Kom tættere på Jyske Bank-koncernen

Vi vil anbefale dig at besøge Jyske Banks karrieresite og få et indblik i, hvordan det er at arbejde hos Jyske Bank.

Jyske Bank	Application deadline	Contact person
Klampenborgvej 203, 2800 Lyngby www.jyskebank.dk	Ongoing interviews Rådgiver	Nanna Boye Nielsen 61778090 Nanna@finanskandidaten.dk