



AP Pension søger salgschefer til hele landet

Vil du være med til at gøre en forskel i AP Pension? Vil du være med til at tiltrække nye firmakunder til AP Pension?

Så har du chancen NU, for vi søger dygtige og engagerede salgschefer til Direkte Erhvervskunder, der skal være med til at indfri AP Pensions vækststrategi.

Om jobbet

Du bliver en del af Direkte Erhvervskunder, der sikrer kundevækst i AP Pension. Vi er en salgsafdeling med 13 engagerede kollegaer, der motiveres af nysalg og vækst samt at sikre gode kundeoplevelser for vores eksisterende kunder i AP Pension.

Som Salgschef skal du ud i markedet og skabe en solid landsdækkende pipeline til at skaffe nye firmapensionskunder til AP Pension – primært i segmentet op til 150 medarbejdere.

Har du viljen, evnen og motivationen til at understøtte AP Pensions strategi om at "være danskernes foretrukne pensionsselskab"? Så er du den person vi søger!

Du arbejder struktureret og målrettet med din salgspipeline og har et indgående kendskab til firmapensionsområdet. Du sætter en ære i at levere kvalitet og god service i dit arbejde, og du er god til at følge de nye firmapensionskunder helt til dørs, således at alle medarbejderne i den nye firmapensionsaftale får en tryk og sublim overgang til AP Pension.

Dine arbejdsopgaver vil primært bestå af at være:

- Ansvarlig for at opbygge salgspipeline
- Ansvarlig for at lukke salget hos den enkelte firmapensionskunde
- Ansvarlig for at drive indstillings- og tilbudsprocessen for nye firmapensionskunder

- Ansvarlig for implementering af den nye firmapensionsaftale samt overdragelse af kunden til en Kundechef samt til vores Rådgivning
- Ansvarlig for at sikre stærkt samarbejde i Direkte Erhvervskunder og på tværs af hele AP-huset

Din profil

Vi forestiller os, at du:

- Har solidt kendskab til firmapensionsmarkedet
- Arbejder struktureret og hurtigt, gør dig umage og er kvalitetsbevidst
- Har relevant teoretisk baggrund, f.eks. niveau 5 på Forsikringsakademiet.
- Har et ønske om at udvikle dig i et job, hvor indflydelse på opgaverne og udviklingen i jobbet er væsentlige elementer
- Kan arbejde selvstændigt, men også indgå som en central del af vores team
- Er udadvendt og vant til at skabe relationer og resultater
- Har gode formuleringsevner – både mundtligt og skriftligt

Vi tilbyder

- En stilling i en afdeling og virksomhed, der er i en spændende udvikling
- Attraktive ansættelsesvilkår
- Du bliver en del af et fantastisk team med højt fagligt niveau og som har fokus på kunderne og vores samarbejdspartnere
- Dynamisk arbejdsmiljø med gode udviklingsmuligheder
- Uformel omgangstone og humorfyldte kolleger, der er glade for at gå på arbejde og gode til at grine sammen
- Løn svarende til dine kvalifikationer
- Vi ligger tæt på offentlig transport. En kort gåtur fra Orientkaj

Tiltrædelse hurtigst muligt.

Vi ser frem til at høre fra dig.

Om AP Pension

I AP Pension arbejder vi hver dag for at skabe overskud til vores kunder – både økonomisk og menneskeligt. Vi værner om en inkluderende kultur, hvor du kontinuerligt kan udvikle dig og bringe dine færdigheder i spil. Din udvikling tager afsæt i vores kulturprincipper - superior, kundenær og effektiv - hvor vi sammen får tingene til at ske og sørger for, at kunderne er i trygge hænder.

Hos AP Pension ønsker vi at skabe en arbejdsplads med lige muligheder for alle, hvor nye samarbejdsformer og perspektiver bidrager til de bedste løsninger for vores kunder. Vi opfordrer derfor alle kvalificerede ansøgere uanset alder, kønsidentitet, race, oprindelse, religion, etnicitet eller handicap til at søge stillingen.

Kan du se dig selv i vores værdier, og ønsker du at bidrage til at skabe overskud til vores kunder, så kom og vær en del af AP Pension.

Ønsker du yderligere oplysninger, er du velkommen til at kontakte:

Christian Smith

Erhvervskundedirektør

Mobil: 24693121

E-mail: csm@appension.dk

Ansøgningsfrist: 14. januar 2026

AP Pension

Sundkrogsgade 29, 2150 Nordhavn københavn

appension.dk

Application deadline

14. January 2026

Salgschefer