



Motiveret og faglig stærk Relationship Manager til større erhvervskunder i Danske Bank Erhverv i København

Vil du være med til at give kunder de bedste løsninger og arbejde tæt sammen med vores dygtige specialister? Og får du energi af at tiltrække nye spændende kunder med bl.a. komplekse eller internationale behov? Så har vi måske rollen for dig!

Du bliver en del af Advisory Banking region København/Sjælland, hvor vi betjener en betragtelig del af de mellemstore og store virksomheder i hovedstadsområdet og på hele Sjælland. Vores erhvervsenheder er kendetegnende ved høj faglighed med fokus på løsninger af komplekse kundebehov i et spændende marked. Vi sætter gode kundeoplevelser, medarbejdertrivsel og resultater i centrum. Samlet består regionen af 80 medarbejdere fordelt på tre områder.

Danske Bank's Forward '28 strategi giver os et betydningsfuldt fundament til at kunne tilbyde vores nuværende og nye kunder de bedste løsninger og kundeoplevelser. Vores sigte er fortsat at være den bank, erhvervskunder vælger, når de har behov for dybdegående finansielle løsninger og ønsker at handle bæredygtigt.

En spændende hverdag hvor dialog, samarbejde og udvikling er katalysatoren

Vi søger en ny Relationship Manager til at støtte os i at realisere vores mål. Du vil blive en del af et miljø karakteriseret af et godt samarbejde og en uformel omgangstone, der samtidig er kendetegnet ved godt humør og nærvær blandt kollegerne.

Vi kan tilbyde dig:

- At blive en del af et inspirerende rådgivningsmiljø med professionalisme og gode resultater, hvor du kan være med til at bidrage til både din egen og afdelingens udvikling.
- Ansvar for egen portefølje af større erhvervskunder, hvor du yder professionel rådgivning på et fagligt højt niveau inden for vores samlede produktområde med tæt assistance fra afdelingens Business Advisor-team.
- Ansvar for at udbygge din portefølje af virksomheder. Der vil i porteføljen være plads - og forventning om udbygning af porteføljen.
- Dygtige og engagerede kolleger, der tilsammen udgør høj klasse inden for finansiell rådgivning og strategisk sparring til virksomheder.
- Tæt samarbejde med nogle af markedets dygtigste specialister inden for f.eks. cash management og finansielle analyser - kort sagt et bagland af højt kvalificerede folk, der giver dig mulighed for at levere de bedste kundeløsninger.
- Et dynamisk miljø, der prioriterer kundetilfredshed og en høj standard for resultater
- Fleksibilitet i forhold til planlægning af din dag og hjemmearbejde
- Fokus på din udvikling - såvel fagligt som personligt

Stærk formidler med stort kundefokus

Du har erfaring som rådgiver, og har solide faglige færdigheder samt en god kreditmæssig ballast. Du er god til kunderelationer og forstår vigtigheden i at have kunderne i centrum.

Som person er du:

- Erfaringsmæssigt bekendt med rådgivning af komplekse virksomheder, og du får energi af kundedialog samt af at skabe og udbygge relationer.
- Uddannet med baggrund i den finansielle sektor eller anden relevant baggrund – gerne med bankfaglig og kreditmæssig erfaring suppleret med teoretisk fundament.
- Nysgerrig på tidens trends og kaster dig gerne ud i nye ting – såsom digitalisering og bæredygtighed.
- Empatisk og positiv og trives i et ambitiøst og dynamisk miljø.
- En målrettet teamplayer der vægter samarbejde og videndeling højt
- **Interesseret?**

Lyder ovennævnte interessant og vil du vide mere, så kontakt områdedirektør Tomas Feier på mobil 24902340.

Ansøg gerne hurtigst muligt, da vi holder interviews løbende.

Vi ser frem til at modtage din ansøgning!

About Us

Danske Bank er en nordisk bank med tætte forbindelser til resten af verden. Vi har i 150 år støttet mennesker og virksomheder med at forløse deres potentiale. En karriere hos os er en mulighed for at blive en del af et fællesskab med

22.000 kolleger og en virksomhedskultur med fokus på Team Up, Own It og Be Open. Vi er begyndt på en fælles rejse, som skal gøre Danske Bank til en bedre bank. For vores kunder, vores medarbejdere og vores samfund.

Danske Bank københavn, 1577 København danskebank.dk	Application deadline 15. February 2026 Motiveret og faglig stærk Relationship Manager til større erhvervskunder i Danske Bank Erhverv i København	Contact person Tomas Feier
---	--	---