



Senior Relationship Manager

Vill du bli en del av Danske Bank som Relationship Manager och spela en viktig roll i att utveckla vår företagsaffär i Stockholm? Läs då vidare!

Midcorp Stockholm City, beläget vid Norrmalmstorg, fortsätter vår intensiva satsning på företagsaffären. Vi fokuserar på rörelsedrivande Midcorp-företag för att skapa breda och lönsamma affärer och arbetar mot att skapa värde för både våra kunder och samhället. I vår verksamhet prioriterar vi en arbetsplats som uppmuntrar till personlig och professionell tillväxt, med betoning på mångfald och inkludering för att inspirera till nya perspektiv och innovativa idéer.

Om rollen

Som Relationship Manager kommer du att leda arbetet med prospektering, kundanskaffning och vårda befintliga relationer för att skapa värde och hållbarhet. Ditt fokus kommer att ligga på Midcorp-företag som driver verksamhet och som skapar möjligheter för banken att utveckla en mångsidig och lönsam affär, där du hanterar en varierad kundportfölj och samarbetar med specialister för att säkerställa att vi uppfyller affärsbehov och maximerar kundnöjdheten. Vi arbetar alla mot ett gemensamt mål; att skapa värde för våra kunder och ett hållbart samhälle.

Hos oss finns en tydlig förväntan att du ska vara ute och nätverka och systematiskt bearbeta marknaden för att utöka vår affär med nya företagskunder. Utifrån kundens behov och komplexitet arbetar du strategiskt och är huvudansvarig för ett kundteam bestående av olika specialister. Tillsammans med dina kollegor arbetar du för att bibehålla och utveckla relationen med både befintliga och nya kunder.

Vem är du?

För att trivas i denna roll behöver du ha en öppen och engagerad personlighet, samt förmågan att skapa relationer både internt och externt. Du motiveras av att möta nya företag, bidra till deras framgång och utveckla befintliga

kundrelationer. Det är av stor betydelse att du har förmågan att utföra dina arbetsuppgifter på egen hand, samtidigt som du värdesätter att samverka med dina arbetskamrater.

Ett stort engagemang för ESG-frågor är också centralt, vi söker därför efter dig som har stort engagemang för social och klimatmässig hållbarhet i linje med Danske Banks mål.

Vi söker dig som:

- Idag arbetar som kundansvarig inom bank och har god kunskap om att jobba med större rörelsedrivande bolag
- Har en akademisk examen inom ekonomi eller motsvarande
- Har relevant Swedsec-licens
- Har kunskap och intressera att integrera GenAI i ditt sätt att arbeta
- Det är meriterande om du har intresse och kunskap om ESG-faktorer som påverkar olika branscher samt vana att projektleda team.

Team och Kultur

Bli en del av ett inspirerande team där mångfald och inkludering är nyckeln till att skapa innovativa lösningar och en rolig arbetsmiljö. Vi erbjuder en arbetsmiljö präglad av öppenhet och lärande där vi tror på varje individs potential. Du som jobbar hos oss har en flexibilitet i hur du arbetar då vi erbjuder möjligheten att arbeta hemifrån några dagar i veckan.

Intresserad?

Har vi fångat ditt intresse? Välkommen att kontakta Svante Gunnarsson, Head of Midcorp Stockholm City, på 0706-52 57 67 om du har frågor eller vill veta mer. Vi ser fram emot din ansökan, sista ansökningsdag är 2026-02-15. Notera att vi endast efterfrågar CV och att du besvarar några frågor som syns när du skickar in din ansökan.

På Danske Bank har vi höga målsättningar gällande vårt ansvar som del i en socialt och klimatmässigt hållbar framtid. Vi tror på bestående resultat som grundar sig på hållbara tillvägagångssätt. Bli en del av oss och forma en bättre framtid.

About Us

Danske Bank är en nordisk bank med broar till omvärlden. I 150 år har vi stöttat människor och företag att frigöra sin potential. En karriär hos oss är en möjlighet att bli en del av en gemenskap med 22 000 kollegor i en kultur som präglas av Team Up, Own It och Be Open. Målet för vår gemensamma resa är att transformera Danske Bank till en bättre bank. För våra kunder, våra medarbetare och samhällena runt omkring oss.

Danske Bank

Stockholm, S-111 Stockholm

danskebank.dk**Application deadline**

15. February 2026

Senior Relationship Manager

Contact person

Svante Gunnarsson