



Erhvervsrådgiver til Køge Erhverv

Skab værdi for virksomhederne i Køge og omegn!

Som erhvervsrådgiver hos os bliver du den faglige motor, der forvandler kundeindsigt til gode kreditbeslutninger og værdiskabende løsninger — side om side med erhvervspartnerne.

Jobbet

I Køge Erhverv arbejder vi målrettet med Jyske Banks strategi "Potentiale til mere" med ønsket om at være exceptionelt gode til kunder. Formålet er at gøre os fortjent til at udvikle partnerskaber med såvel eksisterende som nye erhvervskunder.

Som erhvervsrådgiver er du en vigtig del af kundeteamet, og du arbejder tæt sammen med en eller flere erhvervspartnerne i forhold til at skabe gode kundeoplevelser. Erhvervspartnerne har ansvaret for den primære kontakt til kunderne, mens du sikrer det faglige fundament, der giver grundlag for gode kunderelationer og beslutninger. Du har med andre ord ansvar for at sikre kvalitet, struktur og fremdrift i kundearbejdet og har dermed en central rolle i at sikre en effektiv og professionel kunderejse fra start til slut.

Dine vigtigste opgaver er, at:

- omsætte data og dialog til præcis kundescreening og kreditindstillinger
- udforme klare kundepræsentationer og beslutningsgrundlag
- sikre god kundekontakt og løbende opfølgning i dagligdagen
- være erhvervspartnernes nærmeste sparringspartner og bringe nye idéer i spil med udgangspunkt i kundens behov.
- sætte det rigtige hold af specialister omkring kunden.

Du hjælper erhvervspartnerne, så de kan bruge mest muligt tid på kunderne.

Derfor er jobbet noget særligt

Som erhvervsrådgiver får du en unik mulighed for at skabe værdi for virksomhederne i vores markedsområde. Derudover får du:

- Faglig tyngde: Du arbejder med komplekse kreditcases og opbygger bred forretningsforståelse
- Tæt makkerskab: Du bliver erhvervspartnerens vigtigste sparringspartner og arbejder tæt sammen med forskellige specialister
- Indflydelse i hverdagen: Dine analyser, vurderinger og idéer får direkte effekt for kunderne
- God teamkultur: Ordentligt, engageret og uhøjtideligt — vi skaber resultater sammen

Din profil

Du vil trives og fungerer godt i jobbet, hvis du kan genkende dig selv i følgende:

- Samarbejdsstil, der skaber energi — du ved, at de største resultater ofte nås i samarbejde med andre, men finder samtidig motivation i at arbejde selvstændigt
- Evne til at analysere komplekse informationer og formidle dem enkelt.
- Interesse i kreditvurdering og rådgivning af spændende erhvervsvirksomheder, ligesom du ser forretningsmuligheder uden at gå på kompromis med kreditkvaliteten
- Arbejder fokuseret og struktureret med henblik på at gøre det nemmere at prioritere tid og opgaver, øge kvaliteten af opgaverne samt inddrage kollegaer i forhold til sparring og samarbejde
- Erfaring fra den finansielle sektor og solid kreditforståelse – du har nemt ved at indgå i dialoger om erhvervskunders strategiske og finansielle forhold.

Køge Erhverv

Køge Erhverv har en målsætning om at være Danmarks Bedste Erhvervsafdeling – målt på kundetilfredshed, forretningsudvikling og medarbejdertrivsel. Vi har sammen et uformelt og uhøjtideligt arbejdsmiljø, mens vi samtidig er professionelle. Vi er fælles om at nå vores mål, og vi fejrer fælles vores resultater.

Ledelsesstilen er uformel og præget af åben dialog, hvor du sammen med dine kolleger kan påvirke afdelingens indsatsområder og mål.

Vi er 8 medarbejdere i afdelingen, der alle fokuserer på at yde værdiskabende rådgivning og sparring - primært til små og mellemstore virksomheder i vores markedsområde, som strækker sig over Solrød, Køge, Ringsted, Faxe og Stevn kommune. Vi arbejder tæt sammen med vores privatafdeling, som også er en del af huset i Køge. Derudover arbejder vi tæt sammen med en lang række af vores specialister.

Du kan møde teamet her: [Kontakt Jyske Bank - Køge Erhverv](#)

Ansøgning

Send din ansøgning og CV senest den 31. marts 2026. Vi ser frem til at høre fra dig – og vi inviterer løbende til samtaler.

Vi opfordrer alle kvalificerede kandidater til at søge, da vi tror på, at forskellighed gør os endnu bedre sammen.

Har du spørgsmål til jobbet er du velkommen til at kontakte Markedsdirektør Allan Boye Alfast på tlf. 24 59 39 31 / mail: allan.boy@jyskebank.dk. HR Partner Christina Voss vil deltage i rekrutteringsprocessen.

Jyske Bank

Køge, 4600 Køge

www.jyskebank.dk**Application deadline**Ongoing interviews
erhvervsrådgiver**Contact person**

Allan Boye Alfast