



Privatrådgiver til markedsområdet Charlottenlund, Hellerup og Østerbro

Er du en engageret privatrådgiver, der formår at skabe en indbydende atmosfære fra første kundemøde? Så er du måske den, vi søger til vores dygtige team i Charlottenlund, Hellerup og Østerbro.

Hvem er vi?

Vi er et team af højt kvalificerede fagfolk, der trives i et udfordrende lærings- og udviklingsmiljø. Vores team er kendt for sine sociale fællesskaber på tværs af generationer, herunder sociale arrangementer, cykelklub og løbeklub.

Hvem søger vi?

Vi leder efter en uddannet og erfaren Privatrådgiver med erfaring inden for kundeoplevelser, rådgivning og salg, kredit, bolig, pension og investering. Det er vigtigt, at du kan etablere meningsfulde dialoger med både nye og eksisterende kunder.

Vi modtager mange henvendelser fra spændende privatkunder, der ønsker rådgivning fra Jyske Bank. Derfor søger vi dig, der er motiveret for at levere positive kundeoplevelser. Vi byder dig velkommen til en uformel og faglig arbejdsplads, hvor du får:

- Gode kolleger og nærværende ledelse
- Frihed til at finde de bedste løsninger for dine kunder
- Støtte fra et effektivt bagland med gode systemer og et servicecenter, der håndterer det administrative.

Hvad tilbyder vi?

For os er kvalifikationer, tillid og engagement nøgleord. Vi stoler på vores medarbejdere og giver dig stor handlefrihed. Har du evnerne, vil du hurtigt få udfordrende opgaver, der udvikler dig.

En hverdag med kundetilfredshed i centrum

Vores primære mål er at sikre kundetilfredshed. Som bankrådgiver skal du ikke blot bekræfte kundernes synspunkter, men også udfordre dem konstruktivt. Målet er, at de forlader dialogen med en oplevelse af tryghed og værdifuld rådgivning. Kunden skal opleve, at de har fået det lille ekstra, der gør Jyske Bank til deres foretrukne bank.

Dine vigtigste opgaver bliver derfor at:

- Yde personlig og helhedsorienteret rådgivning til spændende privatkunder
- Prioritere kundekontakten højt
- Sikre, at kunderne oplever, at vi er på forkant og skaber værdi
- Skabe ambassadører blandt dine kunder.

Vær med til at forme din egen rejse

Vi har defineret rammerne, men du får også mulighed for at forme din egen udvikling. Dine behov og karriereudvikling er en væsentlig del af den løbende dialog mellem dig og din leder. Vi støtter dig i at realisere dine mål med hjælp, ressourcer og relevante læringstilbud. Vi har mange gode kunder klar til dig, og der er også gode muligheder for at udvide din portefølje med nye kunder.

Dit valg: Hvilket team vil du være en del af?

Som noget særligt for denne stilling får du mulighed for at vælge, hvilket af de tre teams du ønsker at blive en del af:

- Charlottenlund
- Hellerup
- Østerbro

Valget tager vi i fællesskab med udgangspunkt i kemi, arbejdsstil, portefølje og hvad der bedst matcher dig.

Er du klar til at ansøge?

Vi oplever mangfoldighed som en fordel i vores opgaveløsning og i vores fællesskab. Derfor opfordrer vi alle til at søge. Vi ser frem til at modtage din ansøgning, hvor du beskriver netop dine færdigheder i forhold til jobbet. Sidste frist er den 6. april 2026.

Søg jobbet ved at klikke på nedenstående link, hvor du kan sende din motivation og dit CV.

Vil du høre mere, er du velkommen til at kontakte Markedsdirektør Michael Petersen på telefon 41939932.

Kom tættere på Jyske Bank-koncernen

Hvis du har lyst til at blive klogere på os, kan vi anbefale dig et besøg på jyskebank.dk

.

Vi ser frem til at høre fra dig!

Jyske Bank

Charlottenlund, Hellerup og Østerbro, 2900

Hellerup

www.jyskebank.dk**Application
deadline**

Ongoing interviews

Privatrådgiver

**Contact
person**

Michael Petersen

[41939932](tel:41939932)