



Salgschef til Kundecenteret i Aabenraa til Forsia Forsikring A/S

Er du en erfaren leder med stærke kommercielle kompetencer? Motiveres du af at skabe resultater gennem udvikling af mennesker og forretning? Trives du i en hverdag med ansvar, højt tempo og fokus på vækst og performance? Så er det måske dig, som vi søger.

Vi søger en Salgschef til vores Kundecenter i Aabenraa, som kan sætte retning for centerets fortsatte udvikling, sikre stærke resultater og opbygge et engageret og velfungerende team - i tæt samspil med resten af organisationen.

Din nye hverdag

Med direkte reference til den kommercielle direktør får du det samlede ledelsesansvar for kundecentret og dets udvikling, herunder det fulde budgetansvar for både salg og omkostninger.

Kundecentret er i en markant udviklingsfase og står over for en ambitiøs og spændende vækstrejse i de kommende år. Din hverdag vil i høj grad være præget af ledelse, udvikling og optimering af centret. Du sætter en tydelig retning og sikrer, at både medarbejdere, kompetencer og resultater udvikler sig i overensstemmelse med virksomhedens ambitioner.

Du får en central rolle i den daglige drift og den fortsatte udvikling af kundecentret og vil i praksis drive "din egen forretning" – naturligvis med respekt for Forsia Forsikrings overordnede strategi og forretningsmæssige rammer.

Som salgschef bliver du en del af salgsledelsen, som består af fire salgschefer og en partnerchef, og indgår desuden som medlem af selskabets forretningsledelse.

Din profil

Du er en erfaren leder med solidt branchekendskab og evnen til at skabe resultater i en dynamisk hverdag. Med din sprudlende energi og dit store drive formår du at bevare overblikket - også når tempoet er højt, og der er mange bolde i luften.

Du trives i en rolle, hvor du skal opbygge, udvikle og motivere mennesker og ser værdien i at skabe stærke teams, hvor den enkelte trives og præsterer. Du arbejder selvstændigt og tager naturligt ansvar for dine opgaver og beslutninger.

Det forventes at du bidrager aktivt i ledergruppen, hvor du konstruktivt bringer dine perspektiver i spil. Du er ikke bange for at sige din mening og er med til at sikre en åben og udviklende dialog, der styrker både samarbejdet og de fælles resultatmål.

Vi tilbyder

Du bliver en del af en virksomhed i stor vækst og får en hverdag i en ambitiøs og uformel organisation med frihed under ansvar og mulighed for at planlægge din egen hverdag.

Derudover bliver du en del af et stærkt fagligt miljø, hvor der er gode muligheder for faglig og personlig udvikling. Du vil opleve et tæt samarbejde med dygtige og engagerede kolleger, der alle værdsætter og bidrager til sparring.

- En central rolle i organisationen, hvor du både arbejder strategisk og operationelt med forretningens udvikling.
- Stor indflydelse på udviklingen af Kundecentret i Aabenraa og dine egne ansvarsområder.
- Gode muligheder for både faglig og personlig udvikling.
- Et stærkt ledelsesteam med fokus på samarbejde og fælles resultater.
- Attraktiv lønpakke efter kvalifikationer samt attraktive ansættelsesvilkår.

Bliv en del af Forsia Forsikring A/S

Send os dit CV og en motiveret ansøgning ved at klikke på "Søg stillingen". Vi afvikler samtaler løbende og lukker opslaget når vi har fundet den rette kandidat.

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Claus Dam, Kommerciel Direktør, på mail: cda@forsia.dk eller på tlf.: 29 11 34 22.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Forsia

Jens Terp-Nielsens Vej 13, 6200 Aabenraa
forsiaforsikring.dk

Application deadline

22. June 2026
Salgschef

Contact person

Claus Dam
[29113422](tel:29113422)