Senior Relationship Manager med erfaring inden for ejendomsfinansiering

Er du en erfaren erhvervsrådgiver med solide færdigheder inden for finansiering af investeringsejendomme, og trives du i krydsfeltet mellem strategisk sparring og langvarige kunderelationer? Og motiveres du af at arbejde med større ejendomskunder og komplekse finansieringsløsninger, så kan du blive vores nye Senior Relationship Manager i Commercial Real Estate Nordjylland (CRE Nordjylland).

Hvem er vi?

I CRE Nordjylland er vi et engageret og motiveret team, der arbejder med mellemstore- og store ejendomskunder i Nordjylland, med behov for både simple og komplekse finansieringsløsninger. Vi tilbyder vores kunder et bredt udvalg af finansieringsprodukter med særlig vægt på realkreditfinansiering via Realkredit Danmark samt bankprodukter fra Danske Bank.

Du bliver en del af et team på 8, placeret i vores domicil i hjertet af Aalborg. Vi er forretningsorienterede, vægter faglighed samt tætte kunderelationer højt og motiveres af høj kundetilfredshed. Vi værdsætter godt kollegaskab og en sund kultur på kontoret hvor trivsel er i fokus.

Vores mål er klart: Vi vil være kundernes foretrukne finansielle samarbejdspartner.

Din rolle?

Som Senior Relationship Manager får du en central rolle i at rådgive, udvikle og fastholde relationer til nogle af markedets mest professionelle ejendomsaktører, samt udbygge vores position som kundernes foretrukne finansielle samarbejdspartner.

Du bliver ansvarlig for egen kundeportefølje bestående af ejendomsselskaber, hvor realkreditfinansiering og finansieringsløsninger udgør en central del af dialogen.

Dine vigtigste opgaver bliver at:

- Rådgive kunder inden for især realkreditlån, lånestrukturer og finansieringsstrategier
- Afholde kundemøder med fokus på værdiskabende og helhedsorienterede løsninger samt at opbygge og vedligeholde langvarige relationer, der skaber høj kundetilfredshed og forretningsmæssige resultater
- Udvikle og pleje din kundeportefølje, opsøge nye relevante kunder samt på sigt medvirke til at håndtere afdelings interessenter
- Gennemføre kreditvurderinger og analyser af kundernes økonomiske og forretningsmæssige forhold
- Samarbejde tæt med specialister på tværs af Danske Bank og Realkredit Danmark for at sikre optimale løsninger

Hvem leder vi efter?

Vi søger en erhvervsrådgiver, der allerede har solid erfaring med finansiering og kreditgivning til erhvervs- og ejendomskunder.

Vi forestiller os, at du:

- Har minimum 2-3 års erfaring med ejendomsfinansiering og kreditgivning
- Er fagligt dygtig, analyseorienteret og trives med komplekse finansieringscases
- Er dygtig til at kommunikere komplekse forhold på en klar og tydelig måde
- Er proaktiv, relationsskabende og fokuseret på at skabe værdi for kunden
- Trives i en rolle med stor kontaktflade og samarbejde på tværs af organisationen
- Er en teamplayer med rette mindset der efterlever vores Cultural Commitments – Team up, Own it og Be open

Vores Head of Commercial Real Estate Nordjylland, Nikolaj Jensen, siger det sådan:

"*Vi er et engageret team med et fælles ønske om at levere relevante og gennemarbejdede finansielle løsninger til vores kunder. Hos os får du mulighed for at arbejde med spændende ejendomskunder, udvikle dig fagligt og blive en del af et team med godt kollegaskab og højt engagement*."

Har vi fanget din interesse?

Send os dit CV og din ansøgning. Grundet sommerferie vil vi først begynde afholdelse af samtaler i begyndelsen af august.

Ønsker du at høre mere om stillingen, er du velkommen til at kontakte Head of Commercial Real Estate Nikolaj Jensen på email nikje@danskebank.dk.

Vi ser frem til at modtage din ansøgning!

Danske Bank
Aalborg, 9000 Aalborg
danskebank.dk

Application deadline
2. August 2026
Senior Relationship Manager

Contact person
Nikolaj Jensen
nikje@danskebank.dk